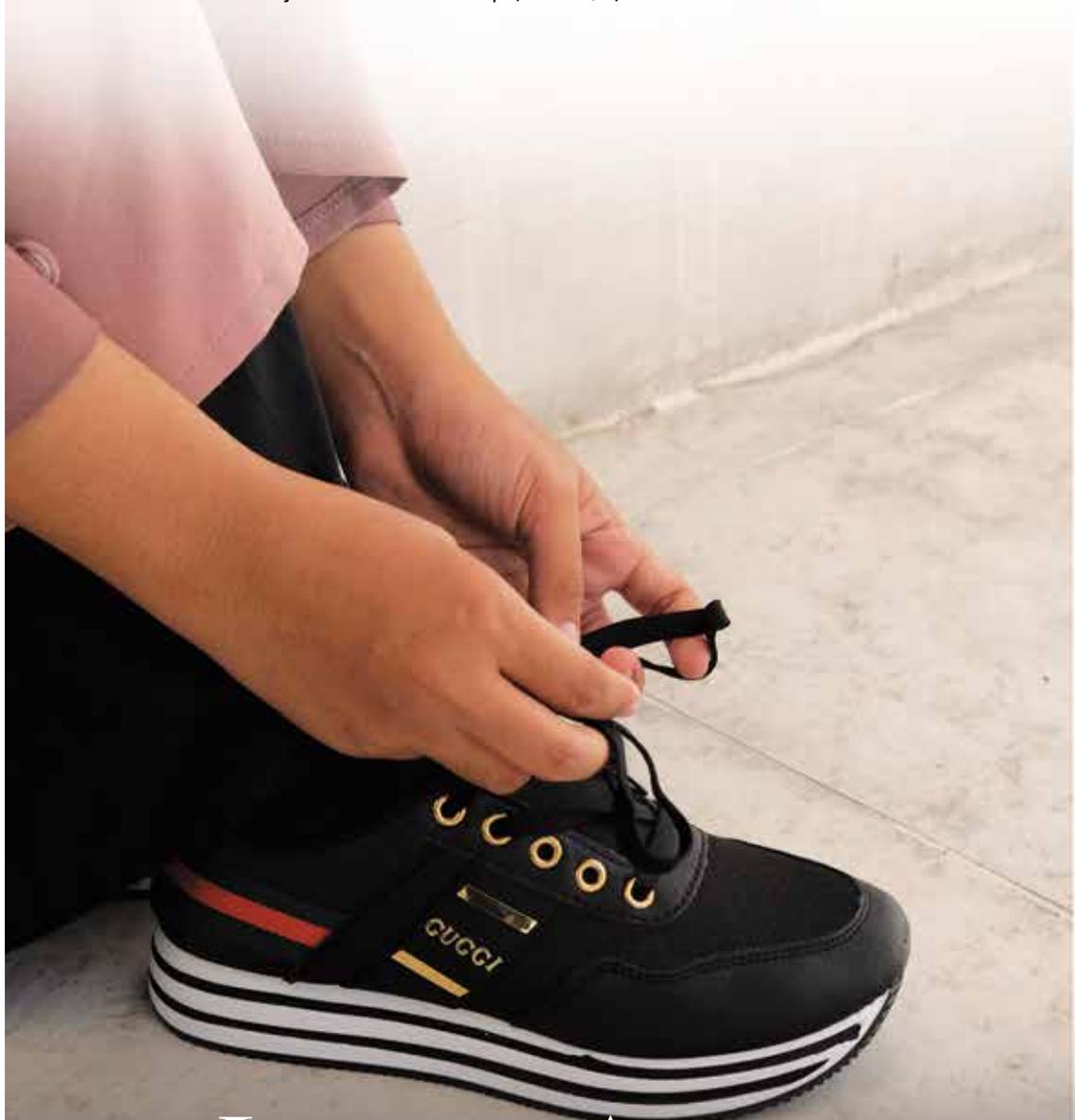




Majalah Yatim Mandiri | April 2022 / Syaban - Ramadhan 1443 H



# Langgar Aturan dengan Barang Bajakan

Keluarga Besar Yatim Mandiri mengucapkan

**Marhaban Yaa**

**Ramadhan** 1443 H

**Selamat Menunaikan  
Ibadah Puasa**

Semoga Ramadhan kita penuh berkah dan maghfirah. Aamiin



**WAJAH BARU MAJALAH  
DIGITAL YATIM MANDIRI**

**BACA KAPAN PUN  
DI MANA PUN**

DOWNLOAD APLIKASINYA SEKARANG



“

# Sedekah Dapat Mencegah Bencana

Bersegeralah bersedekah, Sebab bala bencana tidak pernah bisa mendahului sedekah." (HR. Imam Baihaqi)

BANK	INFAK SHODAQOH	ZAKAT	WAKAF
BSI	700 1201 454 1083 5117 40	700 1241 782 2114 9700 30	700 1241 798
CIMB Niaga Syariah	8600 00976 500		8613 00000 300
Muamalat	701 0054 803	701 0054 804	
Permata Syariah	0290 1444 415	0290 1445 144	
Mandiri	140 000 311 7703	142 001 031 3327	142 001 031 3350
BCA	0101 358 363	0883 996 647	0883 996 621
BRI		00960 10019 68305	00960 10019 69301
BNI	2244 900 000		
OCBC NISP Syariah	2758 0000 5959		2758 1003 9600

Semua Rekening Atas Nama Yayasan Yatim Mandiri



# Majalah Yatim Mandiri

## Edisi April 2022

### LAZNAS YATIM MANDIRI

S.K. Menteri Agama No. 185/2016

#### VISI

Menjadi Lembaga Terpercaya  
dalam Membangun Kemandirian Yatim dan Dhuafa

#### MISI

1. Membangun Nilai-Nilai Kemandirian Yatim dan Dhuafa
2. Meningkatkan Partisipasi Masyarakat dan Dukungan Sumberdaya untuk Kemandirian Yatim dan Dhuafa
3. Meningkatkan Capacity Building Organisasi

Dewan Pembina **Prof. Dr. Moh. Nasih, S.E, M.T, Ak**  
**H. Nur Hidayat, S.Pd, M.M**  
**Yusuf Zain, S.Pd, M.M**  
**Drs. H. Abdul Rokib, M.H.I** *Mendidik dengan Fitrah, Membantu Anak menemukan Peran Peradaban*  
**Drs. Sumarno, M.M**

Dewan Pengawas **Ir. H. Bimo Wahyu Wardojo, M.M**  
**Achmad Zaini Faisol, S.M**  
**Muhammad Mudzakir, S.H.I**

Dewan Pengawas Syariah **KH. Abdurrahman Navis, Lc., M.H.I**  
**Drs. Agustianto, M.A**  
**Prof. Dr. H. Roem Rowi, M.A**

Dewan Pengurus **H. Mutrofin, S.E**  
**Rudi Mulyono, S.Kom**  
**Bagus Sumbodo, S.T**

Direktur Utama **H. Mutrofin, S.E**  
Direktur Operasional **H. Imam Fahrudin, S.E**  
Direktur Fundraising **Andriyas Eko, S.TP**

Direktur Keuangan **Bagus Sumbodo, S.T**  
Direktur SDM **Heni Setiawan, S.H**

Direktur Program **Hendy Nurrohman, S.S**  
Direktur Wakaf **Rudi Mulyono, S.Kom**

Kepala Regional 1 **Andriyas Eko, S.TP**  
Kepala Regional 2 **Sugeng Riyadi, S.E**  
Kepala Regional 3 **Agus Budiarto, A.md. Pd**  
Kepala Regional 4 **Miftahur Rahman, S.Ag**

Penasehat **Dr. Zaim Uchrowi**  
**Ir. H. Jamil Azzaini, MM**  
**Dr. Muhammad Nafik**

**Bekal Hidup 05**

*Langgar Aturan dengan Barang Bajakan*

**Oase 08**

*Meneladani Kisah Sukses Rasulullah SAW dalam Berdagang*

**Hikmah 10**

*Bangga dengan Barang Unbranded*

**Move On 12**

*Kekuatan Ucapan Orang Tua*

**Solusi Islam 14**

*Jujur dalam Bertransaksi*

**ZISWAF 16**

*Wakaf Uang dan Implementasinya di Indonesia*

**Smart Parenting 18**

*Susahnya Hidup Flexing ala BPJS*

**Muslimah 20**

*Nikmati Kopi Sambil Berdakwah*

**Kuliner 22**

*Lebih Baik Jujur*

**Komik 24**

*Bertahan di Tengah Terpaan Zaman*

**Pintu Rezeki 26**

*Silaturahmi 28*

**Silaturahmi 28**

*Jendela 30*

**Jendela 30**

*Perkembangan Pembangunan Huntara*

**Naik Kelas 32**

*Kemandirian 34*

**Kemandirian 34**

**Kabar Nusantara 36**

**Kinerja 38**

**GRAHA YATIM MANDIRI** Jl. Raya Jambangan 135-137 Surabaya, Telp. (031) 828 3488. **BALIKPAPAN** Jl. Pattimura RT 042 No.38 B, Batu Ampar, Telp. (0542) 860 609, 0896 2606 7500. **BANDUNG** Ruko Cipta Pesona Blok B23. Jl. Cipamokolan - Rancacili, Kel. Cipamokolan, Kec. Rancasari, Telp. (022) 8750 3578, 0857 8518 1046. **BANTEN** Jl. Ayip Usman No.11 Cikepuh Kebaharan Serang, Telp. (0254) 219375, 0812 8744 8444. **BANYUWANGI** Jl. Imam Bonjol No.35 Tukangkayu, Telp. 0821 3200 4007. **BATAM** Perumahan Kurnia Djaya Alam, Ruko Trade Center Blok C No. 5, Telp. (0778) 7413 149, 0813 7260 1112. **BEKASI** Perumahan Chandra Baru, Jl. Flamboyan II No. 137, Jatirahayu, Kec. Pondok Melati, Telp. 0812 7115 2094. **BLITAR** Jl. Bali No. 264, Telp. (0342) 8171 727, 0823 3113 4732. **BOGOR** Jl. Sempur Kaler No. 02 Bogor Tengah, Telp (0251) 840 9054, 0878 8751 8330. **BOJONEGORO** Jl. Arif Rahman Hakim No.1F, Pacul, Telp. (0353) 5254809, 0852 3445 5564, 0812 1720 1558. **CIREBON** Taman Nuansa Majasem Jl. Solo No 4, RT4/RW15, Telp. 0856 4944 2447. **DENPASAR** Jl. Gunung Cemara 7K Perumnas Monang Maning, Telp. 0821 3200 4007. **DEPOK** Jl. Mangga Raya No 298, Depok Jaya - Pancoran Mas, Telp. (021) 7780 7396, 0856 9704 0947. **GRESIK** Ruko Multi Sarana Plaza Blok B-11 Jl. Gubernur Suryo Gresik, Telp. (031) 399 0727, 0821 3993 9427. **JAKARTA BARAT** Jl. Sahabat Baru II RT 07 RW 01, Duri Kepa, Kebun Jeruk. Telp. (021) 2567 2565, 0896 0185 0149. **JAKARTA SELATAN** Jl. H. Taip No. 91 RT 004/019, Kel. Kedaung, Kec. Pamulang, Kota Tangerang Selatan. Telp. 0822 9747 5710 **JAKARTA TIMUR** Jl. Utan Kayu Raya No. 64 Matraman Jakarta Timur, Telp. (021) 2982 1197, 0819 0534 2768. **JEMBER** Jl. Kahuripan D1, RT. 003, RW. 021 Perumahan Bukit Permai, Jember, Telp. 0817 9393 412 **JOMBANG** Jl. Ir. Juanda No. 80, Ds. Kepanjen, Telp. (0321) 849 0715, 0822 2776 8010, 0857 9090 1400. **KEDIRI** Perum Candra Kirana Blok T No. 4A Mojoroto - Kediri, Telp. (0354) 3782141, 0813 3177 1830. **KEPANJEN** Jl. Diponegoro No. 44, Bangsri - Kepanjen, Telp. (0341) 390 3518, 0822 6226 0508. **KUDUS** Jl. Dewi Sartika No. 5 Singocandi - Kudus, Telp. (0291) 4247 380, 0822 2585 1636. **LAMONGAN** Jl. Zamrut Blok B No. 1 Perumahan Dinar Residence, Deket Kulon, Kab. Lamongan, Telp. 0813 3509 5929. **LAMPUNG** Jl. Sultan Haji No. 36, Kel. Kota Sepang Kec. Labuhan Ratu, Lampung, Telp. (0721) 5613 878, 0853 2112 1988.



# 11

**Penyejuk Hati**  
Menyikapi Kemajuan



# 13

**Fenomena**  
Memperpanjang  
Umur Barang dan  
Menghindari Kerusakan



# 15

**Solusi Sehat**  
Jaga Kesehatan,  
Cegah Kanker Tulang



**5 Bekal Hidup**  
Langgar Aturan  
dengan Barang Bajakan

#### REDAKSI MAJALAH YATIM MANDIRI

**Dewan Redaksi:** Mutrofin, Rudi Mulyono, Bagus Sumbodo  
**Pemimpin Umum:** Mutrofin **Pemimpin Redaksi:** Aria GP. **Reporter:** Grace, Rudin  
**Layout:** Reza **Desain:** Meta **Fotografer:** Putri  
**Sirkulasi:** RZ **Alamat Redaksi:** Jl. Raya Jambangan 135-137 Surabaya  
**WA Center:** 0811 1343 577 **Telp:** 031 828 3488  
**Email:** media@yatimmandiri.org **Web:** www.yatimmandiri.org

**LUMAJANG** Jl. Kapten Suwandak No. 42, Telp. (0334) 890300, 0812 4914 2453. **MADIUN** Jl. Letkol Suwarno Perum Bumi Mas Blok GG/14, Telp. (0351) 2811317, 0852 3477 0851. **MAGELANG** Jl. Buton Cemara Tujuh No.34 Kedungsari, Telp (0293) 3199864, 0899 5062 008. **MAKASSAR** Jl. Andi Tonro No.11 Kec. Tamalate, Telp. (0411) 8914320, 0812 7131 2076. **MALANG** Pondok Blimbing Indah E1/11, RT 9/ RW 5, Kel. Polowijen Kec. Blimbing, Telp. (0341) 437 4155, 0856 4649 6131. **MAROS** Jl. Bakri No. 5 Kec. Turikale Kab. Maros, Telp. 0823 4343 0681. **MOJOKERTO** Jl. Raden Wijaya. Panggremen Gg.6 No. 12, Kec. Kranggan, Telp. (0321) 528 7100, 0857 4525 6435. **MEDAN** Jl. Karya Kasih, Komplek Grand Sweet 2 No. A2. Pangkalan Mansyur-Medan Johor, Telp. (061) 4278 7566, 0852 7566 9977. **PALEMBANG** Jl. Rawasari No. 2457 Ruko No. 4. Kel. 20 Ilir, Kec. Kemuning, Telp. (0711) 573 0360, 0859 4591 4425. **PASURUAN** Perum Pondok Sejati Indah Blok 4 No. 5 Jl. Panglima Sudirman Pasuruan, Telp. (0343) 4742 017, 0823 1324 5445. **PEKALONGAN** Jalan Setia Bhakti No. 30, Podosugih - Pekalongan, Telp (0285) 434302, 0851 0275 4279. **PONOROGO** Jl. Letjend Soeprapto No. 1C, Tonatan, Telp. (0352) 488223, 0822 6464 2424. **PROBOLINGGO** Jl. Suyoso No. 57 (Depan Masjid An-Nur), Telp. 0822 3127 7667. **PURWOKERTO** Jl. Sunan Ampel 18B, RT 06 RW 02, Tambak Sogra Sumbang, Kab Banyumas, Telp (0281) 651 1267, 0895 3011 5540. **SAMARINDA** Jl. Cendana Gg 16 RT 13 No 69 Kec. Sungai Kunjang, Telp. 0852 6065 8850. **SEMARANG** Ruko Mutiara Gading A8 Jl. Ketileng Indah Raya, Sendangmulyo, Kec. Tembalang, Telp. (024) 7641 6282, 0813 3253 7501. **SIDOARJO** Pondok Mutiara Blok A Nomor 15, Telp. (031) 9971 6463, 0812 5276 2071. **SOLO** Jayengan Kidul, RT 03/RW 08, Serengan, Surakarta, Telp. (0271) 2936 205, 0813 2775 7809. **Sragen** Jl. Raya Solo-Sragen KM 5. Sukomarto RT 2 RW 8, Ds. Jetak, Kec. Sidoharjo, Telp. (0271) 894567, 0857 3547 9829. **SURABAYA** Jl. Bendul Merisi Selatan I/2A. Telp. (031) 8494100, 0857 4567 8974. **TANGERANG** Jl. Prabu Siliwangi No 87, Perumnas IV, Kel. Cibodas Baru, Kec. Cibodas, Telp. (021) 5566 9938, 0831 1232 4939. **TUBAN** Jl. Masjid Al-Falah Perum D' Ahsana Blok A No. 2. Telp. (0356) 327118, 0822 6464 8586. **TULUNGAGUNG** Jl. Pahlawan III No. 5A, Kedungwaru, Telp. (0355) 332 306, 0851 0376 1333. **YOGYAKARTA** Jl. Warungboto UH 4/689 A, Warungboto, Kec. Umbulharjo. Telp. (0274) 4286 555

# Jadi Konsumen dan Penjual yang Bijak

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Marhaban ya Ramadhan. Tak terasa, Kita telah kembali menyambut bulan penuh berkah ini. Bulan saat semua muslim berbondong-bondong "belanja pahala". Mulai dari puasa, shalat tarawih, sampai tadarus al-Qur'an, tak boleh terlewat. Dengan *goals* agar keimanan ini lebih meningkat. Mendapat berkah Ramadhan juga tentunya.

Di sisi lain, bulan Ramadhan juga jadi surganya mereka yang hobi belanja. Diskon berkebaruan di mana-mana. Mulai dari panganan sampai pakaian. Semua berkebaruan. Momen yang sangat ditunggu para pedagang dan juga konsumen. Bicara soal konsumen, pada 20 April nanti juga akan diperingati sebagai Hari Konsumen Nasional atau Harkonas.

Dalam dua momen ini, Majalah Yatim Mandiri akan membahas tentang tren perdagangan saat ini. Khususnya marak beredarnya barang KW atau parang tiruan. Tak hanya itu, bahasan kali ini juga akan membahas tentang bagaimana islam memandang pembajakan hak cipta, hak kekayaan

intelektual, sampai bagaimana sikap kita sebagai seorang muslim dalam menghadapi tren barang KW ini.

Cover edisi ini menampilkan salah satu contoh barang yang sering dipalsukan. Yaitu sepatu. Merek Gucci adalah salah satu yang cukup sering dibajak. Atau sekadar diplesetkan merknya.

Dalam halaman Oase, kita akan kembali diingatkan bagaimana sikap seorang pedagang yang seharusnya. Belajar dari kisah sukses Nabi Muhammad SAW saat menjadi pedagang dulu. Sedangkan dalam rubrik Smart Parenting, akan dibahas bagaimana mengajarkan anak-anak kita untuk tidak tumbuh menjadi anak yang gampang ikut-ikutan.

Semoga bahasan edisi kali ini bisa menjadi pelajaran untuk kita semua. Untuk lebih lengkapnya, bisa ditonton dalam kanal Youtube Yatim Mandiri *Channel*.

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb.*





## Langgar Aturan dengan Barang Bajakan

**M**akin derasnya arus informasi membuat makin mudahnya kita mendapat *influence* dari luar. Termasuk bagaimana kita memilih makanan, pakaian, sampai hunian. Selera kita bisa mengikuti ke mana arus pasar membawa. Saat ada tren A, banyak yang akan mengikuti A. Seperti yang saat ini tren, salah satu merek tas asal Perancis, Goyard. Sampai-sampai ada celotehan “Tiap 15 detik *gue* jalan, selalu lihat Goyard,” begitu kata salah seorang netizen.

Ya, dengan adanya tren, kita kadang terpacu untuk selalu mengikuti tren tersebut. Jika tidak, akan terlihat kudet alias kurang *update*. Mengikuti tren pun harus melihat kondisi kita sendiri. Jika secara finansial mampu, tak masalah. Jika tidak mampu pun tak masalah untuk tidak mengikuti tren. Yang menjadi masalah adalah saat tidak mampu, kita memaksakan diri.

Orang-orang yang memaksakan diri inilah yang menjadi target pasar para pedagang barang KW. Tas Goyard yang dibanderol dengan harga kurang lebih Rp 15.000.000,- ini tidak mungkin mampu dibeli masyarakat kelas menengah ke bawah. Saat tulisan ini saya buat, barang tiruan atau KW-nya sudah bertebaran di *marketplace*.

Bahkan, dengan *grade* “*mirror*” saja masih dibanderol dengan harga Rp 6.000.000,-. Benar-benar luar biasa para pedagang memainkan pasar.

Islam, sebagai agama yang rahmatan lil alamin, telah mengatur segala aspek kehidupan manusia. Bahkan sampai bagaimana kita bertransaksi jual beli. Bagaimana kita mengatur gaya hidup. Seperti yang kita tahu, barang KW ini banyak sekali jenisnya. Ada KW satu, KW dua, *grade* ori, *grade mirror*, dan sebagainya. Namun bukan masalah leveling ini yang akan dibahas. Melainkan bagaimana islam memandang hukum jual beli barang KW ini.

Dikutip dari Ustaz Heru Kusumahadai, Pembina Albyna Project dan Surabaya Hijrah, ulama mengatakan bahwa jual beli semacam ini dikiasikan dengan jual beli *najasy*. Yang artinya rekayasa pasar dalam *demand*, yaitu apabila seseorang produsen (pembeli) menciptakan permintaan palsu terhadap suatu produk sehingga harga jual produk itu akan naik.

Jual beli *najasy* dilarang oleh Rasulullah SAW seperti yang diriwayatkan oleh Bukhari dan Muslim “*Nabi shallallahu ‘alaihi wa sallam melarang dari jual beli najasy.*” (HR. Bukhari dan

## bekalhidup

Muslim)

“Misalnya si A seakan-akan membeli barang yang saya tawarkan dengan harga lebih tinggi. Misal saya jual Rp 40.000,- tapi dia beli dengan harga Rp 80.000,-. Agar pembeli lain tertarik. Padahal nggak ada niatan membeli. Hanya *kongkalikong* untuk menipu pasar saja,” papar Ustadz Heru.

Hal ini sama dengan penjualan barang KW. Karena ada manipulasi harga dari profit yang semestinya. Selain itu juga jual beli barang KW ini ada pihak yang dirugikan. Yaitu si produsen barang originalnya. Semestinya pasar membeli barang dengan harga asli, misalnya dalam kasus ini tas branded dengan harga jutaan, malah konsumen membeli barang KW yang sangat murah.

Para ulama juga tidak menganjurkan transaksi jual beli barang KW ini. Bahkan ada yang mengharamkannya. Alasannya adalah karena ada *khadi'ah* atau penipuan yang terjadi dalam transaksi ini.

Dikutip dari halaman Bincang Syariah, Keharaman *khadi'ah* (kamufase / KW-isasi) ini merupakan yang jelas bagi setiap orang, kendati ia belum mengetahui penjelasan hadits yang menunjukkan larangan tersebut secara khusus.

Lain halnya, dengan jual belinya seseorang terhadap barang yang masih ditawarkan oleh saudaranya, maka larangan itu tidak diketahui oleh setiap orang, (melainkan yang bersangkutan semata), (Fathu al-Bari Syarah Shahih Bukhari li Ibn Hajar al-Asqalani, Juz 4, halaman 417).

Marak beredarnya barang KW tentu tak lepas dari tingginya sisi konsumtif pasar. Yang ujung-ujungnya lagi karena pasar suka barang murah. Wajar. Ini sifat dasar manusia. Jika disuruh memilih, manusia pasti lebih memilih gratis daripada membayar. Antara panas atau sejuk, pasti akan memilih sejuk.

Padaahal, dalam proses produksi barang, terutama barang original dengan kualitas tinggi, pasti ada proses yang panjang. Ada *brainstorming*, riset, sampai pemilihan bahan dengan kualitas terbaik. Sehingga menghasilkan barang dengan kualitas tinggi juga. Harganya pun mengikuti. Kalau istilah orang-orang ada uang ada barang”. Wajar jika kualitas bagus dengan harga mahal. Api, jika hanya mengejar mau pakai “merek” ini saja, tanpa memperhatikan kualitas, orang akan cenderung memilih barang KW yang murah.

Bahkan terkadang barang original bisa menjadi investasi jangka panjang. Sederhananya,



sepatu dengan harga Rp 2.500.000 bisa awet sampai jangka waktu lima tahun lebih. Sedangkan sepatu KW harga Rp 200.000,- belum tentu bisa seawet itu. Seperti yang kita tahu juga, banyak tas *branded* yang bisa menjadi investasi karena semakin lama semakin tinggi harganya.

Selain dalam bentuk barang, pembajakan ini juga bisa terjadi dalam bentuk jasa serta hak kekayaan intelektual. Ranah ini juga mencakup hak cipta atau *copyright*. Dalam islam, hal ini termasuk al masail al fiqhiyah al mu'ashirah. Atau wilayah kontemporer. Menurut Imam Syafii, semua harta yang bisa menjadi sebuah nilai, disebut *qimah*. Begitu pula dengan HKI, aplikasi, dan jasa apapun. Meskipun tidak berwujud, tapi bisa disimpan dan bisa mendatangkan profit. "Karena bisa mendatangkan keuntungan, aplikasi dan jasa ini disebut qimah. Yang mana jika kita mengambil tanpa izin, tentunya dilarang," jelas Ustaz Heru.

Ketika sudah dipatenkan oleh orang, itu adalah harta mereka. Kita tidak boleh, kecuali dengan izin, memakainya. Izin dalam konteks ini membeli dengan resmi. Atau misal mengutip karya orang lain, jangan lupa menuliskan sumbernya.

Menurut Imam Rafii, murid Imam Syafii, wilayah transaksi ini boleh karena syarat terpenuhi jual beli. Boleh juga jika hanya dimanfaatkan untuk hobi dan

sarana belajar, bukan untuk mengambil profit. "Tapi untuk kehati-hatian sebaiknya tidak dilakukan," tambah Ustaz Heru.

Dalam menghadapi tren ini, Ustaz Heru menambahkan kita sebagai muslim harus memiliki sikap yang jelas dan tegas. Serta harus mengikuti aturan Allah SWT. Memang, pada realitanya, tren barang KW ini sedang marak. Bukan berarti kita harus ikut-ikutan. Karena yang kita ikuti adalah aturan Allah SWT. "Islam sangat menghormati realita. Namun, realita kadang tak sejalan dengan aturan Allah. Ada orang yang bermaksiat dan tidak bekerja selalu dapat rezeki, apa lantas kita akan ikut-ikutan seperti itu? Tentu tidak," paparnya.

Sehingga meski banyak tren, tren apapun itu, kita harus tetap berpegang teguh pada iman dan aturan Allah SWT. Agar tidak terjerumus godaan setan. Sebagai seorang muslim, kita tentu tidak bisa langsung memberangus peredaran barang KW ini. Namun setidaknya, kita menahan diri untuk tidak menjadi penikmatnya. Menahan hawa nafsu, menurunkan gengsi, serta sadar akan kebutuhan menjadi salah satu cara untuk tidak konsumtif dan memaksa diri. "Cukupkan dengan fungsi. Jangan boros. Jangan memaksakan kehendak. Jangan mubazir karena itu semua sifatnya setan," tutup Ustaz Heru. (grc)





# Meneladani Kisah Sukses Rasulullah SAW dalam Berdagang

Oleh: Imam Buhari Muslim

Alumni Pondok Pesantren Wushlatul Mustafidin, Sampang

**N**abi Muhammad SAW terlahir dalam keadaan yatim. Ketika usianya menginjak enam tahun, beliau ditinggal wafat Ibunya, Siti Aminah. Setelah itu, beliau diasuh sang kakek, Abdul Mutholib. Sepeninggal kakeknya, Muhammad kecil diasuh oleh Abu Tholib, putra Abdul Mutholib. Diantara anak-anak Abdul Mutholib, Abu Tholib adalah yang paling miskin namun sangat dermawan dan baik hati. Abu Tholib memiliki kedudukan terhormat di kalangan Quraisy. Ia bahkan digelar Sayyid al-Abathih (pemuka anak wilayah yang luas).

Perhatian Abu Tholib sangat besar kepada Nabi Muhammad SAW, bahkan melebihi perhatiannya kepada anaknya sendiri. Bukan karena Nabi Muhammad SAW saat itu yatim piatu, tapi karena sejak kecil beliau memiliki budi pekerti yang luhur. Dan menunjukkan kecerdasan yang sangat menonjol dibandingkan anak-anak seusianya. Selain itu, sedari kecil Nabi Muhammad SAW telah memiliki kepribadian pekerja keras.

Dalam Sirah Nabi Muhammad (Quraish Shihab, 2018) disebutkan, suatu ketika Abu Tholib akan mengadakan perjalanan dagang ke Syam (sekarang Syiria, Lebanon, Yordania, dan Palestina) tanpa membawa kemenakannya itu. Karena kasihan bila menderita kesulitan di perjalanan. Tetapi Muhammad 'kecil' merengek-rengok minta ikut sehingga hati Abu Tholib sangat tersentuh. Akhirnya, dia membawa Muhammad SAW bersamanya sambil menyatakan bahwa kapan pun dia bepergian, dia akan selalu membawa Muhammad SAW bersamanya.

Kondisi ekonomi Abu Tholib yang memprihatinkan turut membentuk nilai-nilai kemandirian dalam diri Muhammad SAW. Hingga pada usia delapan tahun, Muhammad SAW mulai menggembalakan kambing milik penduduk Makkah. dengan imbalan beberapa qirath. Menurut Quraish Shihab (Sirah Nabi Muhammad, 2018: 244), penggembalaan kambing dapat menjadi sarana pendidikan jiwa yang amat berarti.

Disana penggembala belajar membimbing dan mengantarkan ke jalan yang benar. Serta menghindarkan dari jalan yang berbahaya. Selain itu, menggembala kambing dapat mendidik penggembala untuk sabar dan tabah, dan melimpahkan kasih sayang kepada gembalaannya. Nilai-nilai yang diperoleh Muhammad SAW dari pekerjaan menggembala kambing kelak sangat bermanfaat bagi beliau kala menggeluti dunia perdagangan.

Kemampuan mengoordinasikan gembalaan dapat diterapkan untuk berkoordinasi antar anggota kafilah dagang. Mencari lahan untuk menggembala tidak jauh berbeda dengan mencari pasar yang menguntungkan untuk menjual barang dagangan. Melindungi gembalaan sama halnya dengan melindungi dagangan dari kerusakan dan kerugian. Sabar dan tabah saat menggembala dapat diterapkan pula kesabaran itu saat berdagang. Begitu juga, dengan menyayangi gembalaan dapat diterapkan untuk menyayangi barang dagangan sehingga akan lebih berhati-hati dalam menjaga dan memperdagangkannya.



Perjalanan dagang pertama Muhammad SAW terjadi ketika usia beliau sekitar 12 tahun. Waktu itu beliau ikut pamannya, Abu Tholib ke negeri Syam. Memang penduduk Makkah saat itu dikenal sebagai pedagang yang ulung. Sedangkan penduduk Madinah dikenal sebagai petani andal.

Muhammad SAW baru melakukan perdagangan secara mandiri ketika usia beliau sudah menginjak remaja. Dalam melakukan usaha perdagangan, Muhammad SAW sangat menjunjung tinggi keamanahan dan kejujuran. Sehingga penduduk Makkah saat itu menggelaui beliau dengan gelar al-Amiin, laki-laki jujur yang dapat dipercaya.

Afzalur Rahman dalam buku Muhammad A Trader, sebagaimana dikutip republika.co.id, menyebutkan bahwa reputasi Muhammad SAW dalam dunia perdagangan demikian bagus, sehingga beliau dikenal luas di Yaman, Syiria, Yordania, Irak, Basrah, dan kota-kota perdagangan lainnya di jazirah Arab. Dalam ekspedisi perdagangannya Muhammad SAW telah mengarungi 17 negara ketika itu. Sebuah aktivitas perdagangan yang luar biasa untuk ukuran anak usia remaja.

Berita tentang kejujuran Muhammad SAW sampai juga ke telinga Khadijah. Seorang janda terhormat dan kaya raya yang mempekerjakan orang-orang dalam perdagangannya dalam bentuk mudharabah, yakni bagi hasil. Waktu itu usia Muhammad SAW menginjak 25 tahun, Abu Tholib berinisiatif mempertemukan beliau dengan Siti Khadijah. Setelah menyampaikan ide ini kepada Muhammad SAW dan mendapat persetujuan, Abu Tholib menawarkan ide itu kepada Siti Khadijah.

Namun, Abu Thalib menuntut agar Muhammad SAW memperoleh imbalan yang melebihi imbalan mereka yang selama ini bekerja sama dengan Siti Khadijah. Abu Thalib berkata kepada Siti Khadijah "Aku mendengar bahwa engkau memberi imbalan dengan dua ekor anak unta. Tetapi saya minta agar

engkau memberi Muhammad SAW empat ekor." Siti Khadijah menjawab "Kalaupun orang lain yang meminta demikian, aku akan kabulkan, apalagi yang meminta ini adalah orang dekat yang aku hormati."

Muhammad SAW melakukan perjalanan dagang ke negeri Syam ditemani oleh Maisaroh. Orang yang selama ini membantu urusan perdagangan Siti Khadijah. Meskipun namanya terdengar seperti perempuan, sebenarnya Maisaroh ini adalah seorang laki-laki. Tiba di negeri Syam, Muhammad SAW menawarkan dagangannya kepada calon pembeli tanpa menutup-nutupi cacat pada barang dagangannya. Barang bagus dikatakan bagus, jika barang jelek atau cacat tidak pernah ditutupi dari calon pembeli.

Terkait harga, Muhammad SAW mengacu pada harga yang sedang berlaku di pasar. Tidak pernah menaikkan harga di atas harga pasar. Jika para pedagang pada umumnya mencari laba sebanyak-banyak dengan cara menaikkan harga setinggi-tingginya, tidak demikian dengan Muhammad SAW. Hal ini turut mengundang para calon pembeli untuk berbondong-bondong membeli barang dagangannya. Transaksi jual beli dilakukan atas dasar suka sama suka. Tidak pernah menipu calon pembeli dengan memuji secara berlebihan barang dagangannya agar calon pembeli terpicat.

Kabar kesuksesan Muhammad SAW dalam berdagang menjadi buah bibir masyarakat Makkah pada saat itu. Kabar itu bahkan telah sampai ke Siti Khadijah sebelum beliau pulang ke Makkah. Apa yang dilihat dan dialami oleh Maisaroh selama menemani Muhammad SAW diceritakannya kepada Siti Khadijah sehingga menambah kekaguman wanita kaya raya dan terhormat ini kepada Muhammad SAW, dan ini yang kemudian mengantar Siti Khadijah menyampaikan keinginannya untuk hidup bersama dalam ikatan suci dengan Muhammad SAW.



## Bangga dengan Barang Unbranded

**M**arak beredarnya barang tiruan atau KW, disebabkan oleh gaya hidup tinggi yang ingin diraih. Padahal masih out of reach, atau tidak bisa dicapai. Orang-orang ingin tampil mewah, dipandang, namun budget masih pas-pasan. Mindset “dipandang” selama ini haruslah dengan barang branded, merek terkenal, juga harga mahal.

Mari kita ubah mindset menjadi “tak harus mahal, yang penting original”. Terdengar lebih baik dan tidak memaksa. Penulis pun sudah menjalankan ini sejak beberapa tahun lalu. Ada dua yang penulis lakoni. Pertama, mencari barang original dengan harga diskon. Sering dapat. Tapi selalu *out of season*. Atau *out of tren*. Nggak tren lagi. Tapi tidak masalah. Karena penulis mengejar kualitas barang tersebut.

Yang kedua adalah membeli barang merek lokal. Seperti tas, pakaian, sepatu, juga mainan anak. Tak harus dengan merek luar negeri dengan harga jutaan. Kualitas barang produksi lokal saat ini sangat bagus. Banyak hikmah yang bisa diambil juga dari membeli barang produksi lokal ini. Selain menggaungkan *#localpride*, juga menumbuhkan rasa tolong menolong.

Seperti perintah Allah dalam surah al-Maidah ayat 2 yang artinya, “*Dan tolong-menolonglah kamu dalam kebaikan dan ketakwaan. Dan*

*janganlah tolong-menolong dalam berbuat dosa dan pelanggaran. Dan bertakwalah kamu kepada Allah, sesungguhnya siksa Allah sangat berat.*”

Terutama di saat pandemi seperti ini. Banyak karyawan PHK yang akhirnya kreatif membuka usaha sendiri. Tak ada salahnya kita membeli dagangan tetangga dengan harga murah. Namun bisa menyenangkan hatinya. Atau membeli baju dengan kain lokal dari luar pulau sana. Asal roda ekonominya tetap berjalan.

Menumbuhkan rasa bangga dengan barang “*unbranded*” memang susah jika kita sudah termakan gengsi. Secara fitrah manusia, pastilah senang jika dirinya dipuji. Tapi mari kita kurangi rasa gengsi dan senang dipuji ini. Dengan mengingat hadist Rasulullah SAW Tiga hal yang membawa pada jurang kebinasaan: sifat pelit yang ditaati, hawa nafsu yang diikuti, dan kekaguman seseorang pada dirinya sendiri” (HR. Ath Thabrani)

Banyak hikmah yang bisa kita ambil dari maraknya barang bajakan, barang KW, dan sejenisnya yang beredar di pasaran. Salah satunya adalah menyadarkan kita bahwa sejatinya mengejar status sosial, pamer kekayaan atau *flexing*, dan gengsi bukanlah segalanya. Bukan sesuatu yang harus dikejar sampai mati. **(grc)**



# Menyikapi Kemajuan

Oleh: KH. Abdullah Gymnastiar

**A**lhamdulillah. Semoga Allah Swt. Yang Maha Menatap, menggolongkan kita kepada golongan hamba-Nya yang ahli syukur, yang menyikapi setiap keadaan dengan penuh rasa syukur kepada-Nya. Tak ada perbuatan Allah melainkan seluruhnya adalah kebaikan. Sholawat dan salam semoga selalu terlimpah kepada baginda nabi Muhammad Saw.

Saudaraku, kemajuan tidak dicapai secara sekilas mata seperti membalikkan telapak tangan. Melainkan melalui rangkaian proses yang panjang di mulai dari tidak ada apa-apa hingga menjadi berlimpah apa-apa.

Akan tetapi, setelah kemajuan diraih, perjuangan belumlah selesai, karena kemajuan itu pada satu sisi merupakan fitnah. Kemajuan itu alat ukurnya bukanlah megahnya bangunan, mewahnya kendaraan, banyaknya karyawan, melangitnya omzet atau ukuran-ukuran duniawi lainnya. Semua ini bukanlah kesuksesan. Semua ini baru cobaan.

Kesuksesan itu alat ukurnya adalah bagaimana setiap tindakan bisa semakin ikhlas dan bagaimana setiap datang nikmat bisa bertambah syukur. Jadi, bukan kejadiannya yang menjadi alat ukur kesuksesan, melainkan sikap terhadap kejadian itu yang menjadi alat ukurnya.

Urusan rumah megah, para koruptor pun punya. Urusan mobil mewah, para pendosa pun punya. Urusan uang banyak, para ahli maksiat pun punya. Oleh karena itu, alat ukur kemajuan bukanlah aksesori duniawi. Kemajuan sejati adalah ketika semua aksesori dunia itu bisa disyukuri dan

semakin mendekatkan kita kepada Allah Swt. Yang Maha Kaya dan Maha Pemberi.

Allah Swt. berfirman, *“Sesungguhnya jika kamu bersyukur, pasti Kami akan menambah (nikmat) kepadamu, dan jika kamu mengingkari (nikmat-Ku), maka sesungguhnya adzab-Ku sangat pedih”*. (QS. Ibrohim: 7).

Firaun adalah manusia yang besar kekuasaannya. Qorun adalah manusia yang berlimpah-ruah harta kekayaannya. Namun, apa yang mereka bawa setelah meninggalkan dunia? Tidak ada. Malah hidupnya berakhir dengan malapetaka dan dalam keadaan hina. Aksesori dunia nampak indah gemerlap, namun jika salah menyikapinya, ia akan menjadi jeratan siksa bagi pemiliknya.

Maka, kemajuan dalam hal duniawi mestilah disikapi dengan syukur kepada Allah yang telah memudahkan dunia untuk kita. Tiada yang kuasa mendatangkan harta sepeserpun kepada kita jika tanpa izin Allah Swt. Tiada yang bisa mendatangkan sebiji beras pun kepada kita jika tanpa izin-Nya. Segala apa yang ada pada kita, setiap pencapaian dunia yang berhasil kita raih, tiada lain adalah karunia Allah Swt. Mensyukurinya akan semakin mendatangkan berkah bagi kita. Sedangkan mengukufurinya akan mendatangkan malapetaka bagi kita.

Semoga Allah Swt. senantiasa membimbing kita agar menjadi hamba-hamba-Nya yang terampil mensyukuri kemajuan. Aamiin yaa Robbal ‘aalamiin.



## Kekuatan Ucapan Orang Tua

Oleh: Jamil Azzaini  
Inspirator Sukses Mulia

**D**i bulan ini, saya beberapa kali rapat bisnis dengan anak lelaki saya yang nomor dua, panggilannya mas Asa. Seorang anak yang dulu pernah terluka oleh ucapan saya, terdemotivasi oleh kata-kata yang saya lontarkan. Dia marah dan berkata kepada saya “bapak ini sering memotivasi orang lain, tetapi mendemotivasi anaknya sendiri.”

Ketika mas Asa masih remaja, ia melontarkan ide bisnis kepada saya. Saat itu saya menyeranginya dengan berbagai pertanyaan yang menyudutkan. Mendengar berbagai pertanyaan dari saya, ia menangis. Karena ia merasa usahanya sangat layak namun dinilai sangat tidak layak oleh saya. Mas Asa menarik dari dari kegiatan bisnis dan sempat menjaga jarak dengan saya. Sebagai orang tua, saya pernah merasa kehilangan anak lelaki saya ini.

Bersyukur Allah swt menyuntikkan kesadaran kepada saya bahwa saya melakukan kesalahan yang perlu segera dibenahi. Inilah titik pemicu saya belajar mengajukan pertanyaan yang memberdayakan, bukan yang menyudutkan. Saya belajar lagi ilmu *parenting*, cara mengapresiasi orang lain, mempelajari bisnis anak-anak milenial dan memperdalam psikologi anak. Dan kini, saya sangat bahagia melihat pertumbuhan anak saya, Alhamdulillah.

Ucapan orang tua, baik itu negatif maupun positif, sangat berdampak besar kepada perkembangan seorang anak, meskipun anak tersebut sudah dewasa. Bila ucapan orang tua ditafsirkan negatif oleh sang anak, bisa berdampak negatif bagi kehidupannya. Sebaliknya, apabila ucapan orang tua ditafsirkan positif maka kehidupan sang anak semakin positif, produktif dan berkontributif.

Baru-baru ini ada seorang pengusaha pemula yang bercerita bahwa ia sudah enggan memajukan bisnisnya. Padahal, bisnisnya sedang berkembang pesat dan ia pun sangat bahagia dengan bisnisnya tersebut. Mengapa ini terjadi? Karena ternyata, saat

ia berkunjung ke rumah orang tuanya, ayahnya berkata, “anakku, kuliah tinggi-tinggi koq cuma jualan makanan, gak bergensi blas.” Kalimat pendek inilah yang mendemotivasi sang pebisnis pemula ini.

Mendengar cerita itu, saya menjadi teringat kisah yang konon terjadi pada Thomas Alva Edison yang terkenal sangat bodoh di sekolahnya. Suatu hari Thomas Alva Edison pulang sekolah dan menyerahkan surat pemberian gurunya yang ditujukan kepada ibunya. Sang ibu menangis sambil membaca isi surat itu dengan mengeraskan suaranya: “Putra Anda seorang jenius. Sekolah ini terlalu kecil untuk menampungnya dan tidak memiliki guru yang cakap untuk mendidiknya. Mohon Anda mendidiknya sendiri.”

Jauh setelah ibunya wafat, dan Edison telah menjadi penemu ternama dan tokoh dunia, dia melihat-lihat barang lama peninggalan keluarga. Tiba-tiba ia melihat kertas surat terlipat di laci sebuah meja. Dia pun membuka surat tersebut dan membaca isinya “Putra Anda anak yang sangat bodoh. Kami tidak mengizinkan anak Anda bersekolah lagi.”

Membaca surat itu, Edison menangis berjam-jam setelah itu dan kemudian menulis di buku hariannya: “Thomas Alva Edison adalah seorang anak bodoh, tetapi karena seorang ibu yang luar biasa, mampu menjadi seorang yang jenius pada abad kehidupannya.”

Saya tidak tahu kebenaran cerita Thoma Alva Edison ini, namun cerita ini menyadarkan saya tentang begitu berpengaruhnya ucapan orang tua. Nah bagi Anda yang sudah menjadi orang tua, apa ucapan yang sering Anda sampaikan kepada putra-putri Anda? Ingatlah, ucapan Anda sangat mempengaruhi kehidupan buah hati Anda. Mari terus belajar menyusun kata untuk orang-orang di sekitar kita.

**Salam SuksesMulia**



## Memperpanjang Umur Barang dan Menghindari Kerusakan

Beberapa waktu belakangan, tren *thrifting* kembali berkembang. *Thrifting* atau membeli barang bekas merupakan salah satu hal yang masih dianggap tidak wajar, menjijikan, bahkan tidak keren bagi sebagian kalangan. Khususnya di Indonesia. Padahal, banyak sekali manfaat yang bisa kita dapatkan dari membeli barang *second hand* ini.

*Thrifting*, menjadi salah satu cara untuk memperpanjang umur barang. Misalnya baju yang pada tangan pertama hanya berumur satu tahun. Saat menjadi barang *second hand*, umur baju tersebut bisa menjadi lebih dari dua tahun. Dengan begitu, limbah pakaian bekas pun lebih sedikit.

Selain itu, dengan *thrifting*, kita bisa membeli barang branded dengan harga yang jauh lebih terjangkau daripada harga aslinya. Dengan begitu kita tidak perlu mencari-cari barang KW atau membeli barang palsu. Penulis sudah melakukan hal ini lebih dari tujuh tahun lalu. Tidak ada tekanan untuk selalu membeli barang yang *out of reach*.

*Thrifting* juga menjadi salah satu cara kita menikmati *slow fashion*. Atau menggunakan barang *fashion* tanpa batas waktu maupun tren. Selain *thrifting*, kita juga bisa menggunakan ulang barang yang telah dipakai, mendaur ulang barang, juga memodifikasi barang tersebut. Menikmati *slow fashion*, menjadikan diri lebih hemat dan mencintai lingkungan.

Berbeda dengan industri *fast fashion*. Dengan produksi yang cepat dan dalam jumlah besar menyebabkan banyak kerusakan di Bumi. Seperti pencemaran air dan udara karena penggunaan

bahan kimia. Juga berkurangnya populasi hewan, karena sering kali menggunakan kulit hewan sebagai bahan tas maupun baju.

Salah satu manfaat dari menikmati *slow fashion*, dengan memanfaatkan barang *second hand*, adalah menjaga bumi dari kerusakan. Seperti perintah Allah SWT dalam al-Qur'an surah al-Araf ayat 56 yang artinya, "*Dan janganlah kamu membuat kerusakan di muka bumi, sesudah (Allah) memperbaikinya dan Berdoalah kepadanya dengan rasa takut (tidak akan diterima) dan harapan (akan dikabulkan). Sesungguhnya rahmat Allah Amat dekat kepada orang-orang yang berbuat baik.*"

Dengan terbiasa menjadi penikmat *slow fashion*, kita juga kane terbiasa untuk menekan hawa nafsu. Khususnya hawa nafsu untuk berbelanja. Yang kadang belanja ini bukan untuk memenuhi kebutuhan, tapi keinginan.

Allah SWT pun telah memerintahkan kita untuk menekan hawa nafsu dalam al-Qur'an surah Yusuf ayat 53 yang artinya, "*Karena sesungguhnya nafsu itu selalu menyuruh pada kejahatan, kecuali nafsu yang diberi rahmat oleh Tuhanku. Sesungguhnya Tuhanku Maha Pengampun lagi Maha Penyayang.*" Karena hawa nafsu akan mendatangkan keburukan (baca halaman Muslimah).

Jadi, tak perlu malu atau merasa ketinggalan tren saat kita menggunakan barang *second hand*. Karena banyak manfaat yang bisa kita dapatkan dan rasakan. menjadi lebih hemat, menghindari pembajakan, juga terus menjaga bumi dari kerusakan. (grc)



## Jujur dalam Bertransaksi

Oleh: Ust. Heru Kusumahadi, Lc. M.Pd.I.

Pembina Komunitas @surabayahijrah

**M**anusia adalah makhluk sosial yang selalu berinteraksi dan membutuhkan satu dengan yang lainnya. Khususnya dalam kehidupan ini terkait dengan kebutuhan primer, pakaian dan lain sebagainya. Makanan serta minuman biasanya kita melakukan transaksi jual-beli yang didalamnya salah satu pembahasannya yang menarik adalah terkait dengan tawar-menawar. Bagaimana Islam melihat secara perspektif dalil, maka para ulama tentunya sepakat bahwasannya tawar-menawar itu diperbolehkan di dalam Islam.

Ada sebuah hadits shahih diriwayatkan oleh Imam Tirmidzi dari sahabat Suaid bin Qais pernah bercerita, aku dengan sahabatku itu suatu saat membeli barang dari sebuah daerah namanya "Hajar" kemudian ketika sampai kemudian Rasulullah membeli sebagian "sirwal" yaitu celana kemudian Rasulullah menawarnya terhadap apa yang aku jual ini. Atas hal ini para ulama sepakat tawar-menawar dalam transaksi diperbolehkan. Namun setiap ada syariat kita pasti tidak boleh melepaskan dari adab yang baik. Semisal ketika ada di pasar seorang ibu membeli kemudian menawarnya Rp 500 atau Rp 1.000 itu biasanya bangga luar biasa, nah saat kita menawar sesuatu dengan niat kita adalah untuk mendapatkan harga yang terendah itu diperbolehkan, dengan catatan kita melaksanakan itu demi sebuah perintah kita tidak membeli dengan sifat boros.

Seorang ulama pernah berucap bahwasannya seseorang yang menawar sampai harga terendah, kemudian dia berpindah ke tempat lain untuk membandingkan sampai mendapatkan harga terendah itu diperbolehkan, dengan satu catatan dia berharap melaksanakan amanah perintah Allah untuk tidak melakukan sifat boros. Sehingga dia

mendapatkan pahala dan diperbolehkan. Tetapi kalau menawar sampai harga terendah dengan niat untuk kepentingan pribadi maka ini tidak dianjurkan di dalam Islam, karena bisa jadi pembeli itu bisa mendzholimi penjual. Misal penjual membeli barang dengan modal ayam seharga Rp 40.000 dan dijual Rp 60.000 kemudian pembeli menawar sampai Rp 40.000, ketika ditawar Rp 40.000 memang penjual tidak rugi secara materi, tetapi secara usaha yang dia ikhtiarkan untuk membeli, mencari dengan tenaga tentu rugi, walaupun secara nilai penjual tidak rugi tetapi disini merupakan kedzholiman. Maka adab yang pertama tadi adalah "jangan sampai salah niat dalam menawar, niatnya tidak boros itu yang menjadi diutamakan," yang kedua jangan sampai menawar itu sampai di harga yang paling rendah demi sebuah kepentingan pribadi dikhawatirkan nanti memberikan kedzholiman kepada penjual.

Bagaimana dengan barang-barang yang misalnya di mall yang tidak diberikan kesempatan untuk menawar karena sudah tercantum harganya, maka di dalam Islam diperbolehkan. Karena penjual memiliki hak untuk mematok harga, sedangkan konsumen itu memiliki hak untuk memilih dan memutuskan. Maka ketika transaksi jual beli penjual menerapkan harga yang pakem, maka penjual tidak bisa memaksakan untuk membeli di tempatnya.

Pada Zaman Rasulullah beliau mengajarkan untuk menampilkan buah yang segar dan memilah buah yang kurang segar, serta menerangkan tentang kelebihan dan kekurangan buah tersebut. Sehingga saat tawar menawar penjual akan mendapatkan profit dan pembeli mendapatkan barang yang mau dia beli. Seperti itulah beberapa adab yang di atur dalam islam untuk kebaikan-kebaikan dalam transaksi jual beli.



# Jaga Kesehatan, Cegah Kanker Tulang

Disunting dari Halaman Alodokter

**P**ada tanggal 11 April diperingati sebagai Hari Kanker Tulang. Kanker tulang tergolong kondisi yang jarang terjadi, yaitu hanya sekitar 1% dari seluruh penderita kanker. Kondisi ini dapat dialami oleh seluruh kelompok usia, tetapi lebih sering terjadi pada anak-anak, remaja, dan dewasa muda. Maka tak ada salahnya untuk kita selalu menjaga kesehatan tulang dengan cara berikut.

**Berolahraga secara rutin.** Kebiasaan jarang bergerak atau berolahraga dapat membuat otot dan tulang menjadi lemah. Mulai sekarang cobalah untuk lebih aktif bergerak dan rutin berolahraga guna menjaga kepadatan dan kekuatan tulang. Beberapa jenis olahraga yang baik untuk kepadatan tulang adalah latihan angkat beban, senam ritmik, jogging, jalan santai, dan yoga.

**Tidak melewatkan sarapan.** Untuk menjaga kesehatan tulang, Anda dapat memilih menu sarapan yang mengandung banyak kalsium dan vitamin D. Sumber kalsium terbaik adalah susu, keju, yoghurt, kacang kedelai, serta sereal yang diperkaya dengan kalsium. Sementara itu, vitamin D bisa Anda peroleh dari minyak ikan dan telur. Lengkapi juga memperbanyak konsumsi buah dan sayur untuk menjaga kekuatan dan kesehatan tulang.

**Berjemur di bawah sinar matahari pagi.** Sinar matahari pagi merupakan sumber vitamin D alami yang diperlukan tubuh untuk membantu penyerapan kalsium. Cobalah untuk rutin berjemur di bawah sinar matahari pagi setidaknya 2–3 kali seminggu, tepatnya sebelum pukul 9 pagi selama 5–15 menit.

**Membatasi konsumsi minuman beralkohol dan tidak merokok.** Kebiasaan hidup yang kurang sehat, seperti sering merokok dan mengonsumsi minuman beralkohol, terbukti dapat menyebabkan hilangnya kepadatan tulang. Selain itu, kebiasaan tersebut juga dapat membuat tubuh rentan mengalami kekurangan kalsium dan vitamin D, sehingga tulang akan lebih rapuh.

**Mengonsumsi suplemen.** Orang dewasa membutuhkan asupan kalsium sebesar 1.000–1.200 miligram per hari, sedangkan asupan vitamin D sebanyak 15–20 mikrogram atau sekitar 600–800 IU per hari. Untuk menentukan dosis suplemen kalsium dan vitamin D yang tepat, Anda dapat berkonsultasi ke dokter terlebih dahulu.

Menjaga berat badan. Berat badan ideal penting untuk tetap dijaga guna mempertahankan kekuatan dan kesehatan tulang. Beberapa studi menunjukkan bahwa berat badan berlebih (*overweight*), obesitas, atau justru kekurangan berat badan turut berperan dalam meningkatkan risiko terjadinya kerusakan dan cedera pada tulang. Oleh karena itu, Anda disarankan untuk menjaga berat badan tetap ideal guna melindungi kesehatan tulang.

Untuk menjaga kesehatan tulang, Anda juga dianjurkan melakukan pemeriksaan kesehatan secara rutin ke dokter. Jika diperlukan, dokter akan menyarankan pemeriksaan *Rontgen* dan *bone scan* untuk memantau kondisi tulang Anda.

Apabila mengalami keluhan tertentu pada tulang, misalnya tulang sering terasa nyeri, Anda sebaiknya berkonsultasi ke dokter untuk mendapatkan penanganan yang tepat. **(grc)**



# Wakaf Uang dan Implementasinya di Indonesia

Oleh: Fellasufah Diniyah, M.SEI  
Mahasiswi Pasca Sarjana Sains Ekonomi Islam Unair

**P**raktik wakaf bukanlah hal baru dalam sejarah Indonesia, dimana wakaf di Indonesia dipertegas dengan undang-undang No 41 tahun 2004 merupakan momentum berkembangnya pengelolaan perwakafan di Indonesia kearah yang lebih baik

dan profesional. Indonesia sebagai negara dengan jumlah penduduk Muslim yang besar menjadikan Indonesia sebagai negara yang memiliki potensi wakaf yang besar. Wakaf termasuk bentuk instrumen ekonomi Islam yang unik yang mendasarkan fungsinya pada unsur kebajikan (birr),

kebaikan (ihsan), dan persaudaraan (ukhuwah). Ciri utama wakaf yang membedakan dengan instrumen sosial Islam lainnya adalah ketika menunaikan wakaf maka terjadi pergeseran kepemilikan yang awalnya milik pribadi menjadi kepemilikan Allah yang diharapkan abadi dan dapat memberikan kemanfaatan secara berkelanjutan.

Wakaf uang atau wakaf tunai merupakan bukan hal baru di Indonesia, masalah wakaf uang sudah dikaji dan dikembangkan di Indonesia. Hal ini sejalan dengan undang-undang No 41 Tahun 2004 tentang wakaf pasal 28 yang memperbolehkan wakaf uang, yakni wakif dapat mewakafkan benda bergerak berupa uang. wakaf Berdasarkan catatan sejarah wakaf uang sudah di praktikkan sejak awal abad ke-2 hijriyah. Berdasarkan sejarah perwakafan di dunia Islam, wakaf uang telah dilaksanakan pada masa dinasti Mamluk dan Usmaniyah. Dirwayatkan oleh Imam Bukhari bahwa Imam al-Zuhri menfatwakan bolehnya mewakafkan uang dalam rangka untuk pembangunan sarana dakwah, sosial, dan pendidikan.

Berikut dasar hukum dibolehkannya wakaf uang, sumber-sumber tersebut terdiri dari ayat al-Qur'an dan hadis dan pendapat para ulama.

Sebagaimana firman Allah dalam al-Qur'an surah al-Imran ayat 92, *"Kamu sekali-kali tidak sampai kepada kebajikan (yang sempurna), sebelum kamu menafkahkan sebagian harta yang kamu cintai. Dan apa saja yang kamu nafkahkan maka sesungguhnya Allah mengetahuinya."*

Ayat diatas termasuk ayat-ayat yang mendorong umat Islam untuk menyisihkan sebagian rezekinya untuk berinfak dan bersedekah. Wakaf termasuk bagian dari rangkaian sedekah yang justru sifatnya kekal. Sehingga penggunaan ayat tersebut sebagai dasar hukum dibolehkannya wakaf uang terdapat relevansinya.

Berdasarkan hadis riwayat al-bukhari, "Dirwayatkan dari Ibnu Umar r.a. bahwa Umar bin al-Khattab r.a. memperoleh tanah (kebun) di Khaibar, lalu ia datang kepada Nabi saw untuk meminta petunjuk mengenai tanah itu. Ia berkata, "wahai rasulullah, saya memperoleh tanah di Khaibar yang belum pernah saya peroleh harta yang lebih baik bagiku melebihi tanah tersebut, apa perintah Engkau kepadaku mengenainya? Nabi saw menjawab: Jika mau, kamu tahan pokoknya dan kamu sedekahkan hasilnya."

Berdasarkan hadis tersebut wakaf uang memiliki hakikat yang sama dengan wakaf tanah, yaitu mengembangkan harta wakaf agar menghasilkan manfaat dengan harta pokoknya tetap dan hasilnya dapat diambil manfaatnya saja untuk diberikan kepada mauquf 'alaih.

Wakaf uang dibolehkan sebagaimana ditegaskan oleh para ulama salaf dan khalaf seperti halnya ulama hanafiyah berpendapat bahwa boleh mewakafkan dinar dan dirham melalui penggantian dengan benda tidak bergerak sehingga manfaatnya

kekal. Selain itu ulama malikiyah juga berpendapat bahwa benda wakaf tidak hanya terdapat benda tidak bergerak saja, tetapi juga dapat dilakukan terhadap benda bergerak termasuk di dalamnya dinar. Muhammad ibn Abdullah al-ansyari juga memfatwakan boleh berwakaf dengan uang seperti dinar dan dirham.

Selain itu wahbah az-zuhailly berpendapat mewakafkan uang dibolehkan tetapi dengan cara menjadikan modal usaha dengan prinsip mudharabah dan keuntungan diserahkan kepada mauquf 'alaih. Dengan demikian dapat disimpulkan bahwa, boleh mewakafkan uang dengan ketentuan harta wakaf tersebut diinvestasikan dalam usaha bagi hasil. Kemudian keuntungannya akan disalurkan sesuai dengan tujuan wakaf. Dalam pengelolaannya, nilai uang yang diwakafkan harus tetap utuh jumlahnya, sedangkan yang disampaikan kepada mauquf 'alaih adalah hasil pengembangan wakaf uang tersebut.

Implementasi wakaf uang di Indonesia sendiri saat ini sangat mudah dimana untuk berwakaf uang tidak perlu menunggu kaya atau mempunyai banyak uang untuk dibelikan tanah atau bangunan untuk melaksanakan wakaf. dimana wakaf uang ini tidak ditentukan batas dan jumlahnya, berbeda dengan zakat yang ditentukan jumlah dan kadarnya. Wakaf uang ini dapat mendorong masyarakat untuk berwakaf sesuai dengan kemampuannya. Sementara itu tata cara mewakafkan uang adalah orang yang ingin berwakaf (wakif) menyalurkan sejumlah uang tertentu kepada nazir wakaf dengan pernyataan kehendak wakif yang dilakukan secara tertulis. Kemudian wakaf benda bergerak berupa uang diterbitkan dalam bentuk sertifikat wakaf. Sertifikat wakaf uang diterbitkan dan disampaikan oleh lembaga keuangan syariah kepada wakif dan nazir sebagai bukti penyerahan harta benda wakaf. Selain berwakaf melalui nazir wakaf, saat ini berkembang juga wakaf melalui platform digital yang biasa dikenal dengan wakaf online. Dengan adanya wakaf melalui online masyarakat dapat berwakaf kapanpun dan dimanapun sehingga memberikan kemudahan dalam bertransaksi.

Wakaf uang dinilai lebih maslahat karena wakaf uang lebih fleksibel. Uang dapat dijadikan aset produktif dengan cara dibelikan aset tetap yang bisa diperuntukan manfaatnya atau diinvestasikan melalui usaha-usaha yang sesuai dengan prinsip syariah. Wakaf uang memiliki peluang yang besar bagi terciptanya investasi di bidang keagamaan, pendidikan, dan pelayanan sosial. Menurut pendapat para fuqaha, cara pengembangan wakaf adalah dengan cara menyewakannya. Terkait dengan berkembangnya wakaf uang di zaman sekarang pengelolaan wakaf uang adalah dengan jalan menginvestasikannya baik dengan prinsip bagi hasil (mudharabah dan musyarakah), sewa (ijarah), maupun murabahah.



## Mendidik dengan Fitrah, Membantu Anak menemukan Peran Peradaban

Oleh: Bunda Hemima

Orang tua merupakan pendidik pertama dan utama sebab dalam rumah banyak hal yang dipelajari anak. Dalam rumahlah anak belajar pertama kali. Setiap anak terlahir dengan fitrah. Anak bukanlah kertas kosong. Namun anak terlahir dengan membawa fitrah yang telah diinstall oleh Allah. Seperti halnya sebuah HP baru yang sudah diinstall oleh penjualnya maka demikianlah anak. Ia sudah diinstall fitrah oleh Allah.

Setiap bayi pasti akan bangun sebelum subuh. Ini adalah contoh fitrah manusia, bangun subuh untuk menegakkan sholat. Namun seringkali orang tua lah yang menyuruh anaknya tidur kembali karena orang tuanya masih lelah atau justru ingin menyelesaikan pekerjaan rumah tangga tanpa diganggu anak. Artinya, orang tua lah yang sebenarnya merusak fitrahnya. Setiap bayi memiliki fitrah kebersihan yang membuatnya merasa risih dan menangis saat popoknya basah dan kotor. Namun orang tua lah yang memberikannya popok sekali pakai. Jadi seringkali tanpa disadari, orang tua lah yang memiliki peran dalam “merusak” fitrah anak.

Di usia dini, banyak orang tua yang justru memberikan *gadget* kepada anaknya dan lalai untuk mengajaknya berkomunikasi. Mereka menganggap bahasa anak akan tumbuh dengan sendirinya. Padahal fitrah ini telah dirusak dengan adanya *gadget* dengan bentuk *speech delay*. Padahal saat anak berusia 3 tahun, ia sudah harus selesai dengan bahasa ibunya dan menguasai 9.000 kata yang ditandai dengan kemampuan mengkomunikasikan dan mengekspresikan keinginannya lewat kata – kata. Orang tua adalah pakar parenting terbaik untuk anaknya. Allah tidak akan salah menempatkan anak dengan orang tuanya. Tugas mendidik anak ada pada orang tuanya. Orang tua bertugas menumbuhkan fitrah dan sekolah/ lembaga pendidikan bertugas mengajarkan pengetahuan. *Home education* bukan berarti *homeschooling*. Anak-anak tetap belajar di sekolah formal dan orang tua tetap bertanggung jawab mendidik anak di rumah.

Sebenarnya apa itu fitrah? Fitrah memiliki arti sebagai perangai, tabiat, kejadian, asli, agama, ciptaan. Fitrah Base Education bermakna pendidikan anak yang sesuai dengan tabiat,

perangai dan bakatnya. Setiap anak adalah unik, begitu pun dengan orang tua. Jadi, *Fitrah Base Education* pada setiap anak akan berbeda pula, karena di dalam *Fitrah Base Education* tidak ada kurikulum yang baku. Tugas orang tua pada hakikatnya adalah kebersamaian anak-anaknya menemukan “diri mereka” sesuai Fitrah, bukan menentukan hasil akhir dari pendidikan anak-anak.

Banyak orang tua yang lalai mempersiapkan anaknya menuju masa akil baligh. Sehingga banyak anak yang sudah baligh (dewasa secara biologis) namun belum aqil (dewasa psikologis). Dalam Islam diajarkan bagi anak yang sudah aqil baligh, ia wajib mandiri dan menghidupi dirinya sendiri. Namun banyak orang tua yang lalai dalam hal ini sehingga tidak mendidik anaknya untuk mandiri saat aqil baligh dan bahkan tidak memandirikan anaknya.

Jika dilihat sejak zaman Rasulullah, para panglima besar, para mufti dan hingga para tokoh sumpah pemuda adalah pemuda di usia belasan tahun yang sudah sangat begitu mandiri dan memiliki peran peradaban besar. Karena mereka ditempa untuk mandiri tanpa kemandirian dari orang tua.

Fitrahnya anak usia dini adalah bermain dan menyerap informasi dari lingkungan sekitar. Di usia dini tugas orang tua adalah membuat anak terpesona pada syariat dan kebiasaan baik. Memberikan contoh kebiasaan membaca buku dan menyediakan koleksi buku akan membuat anak terpesona dan mencintai aktifitas membaca daripada bergegas memasukkan anak les calistung. Menunjukkan kebahagiaan saat adzan berkumandang, berdoa dan memeluk anak akan membuat anak terpesona dengan kegiatan sholat. Menunjukkan kebaikan sikap, perasaan terlindung serta kenyamanan dalam berhijab akan membuat anak terpesona dengan menutup aurat.

Tak perlu bergegas mengajarkan anak menjadi shalih dan berabad namun tumbuhkan fitrah keimanannya terlebih dahulu. Karena shalih itu adalah amal, bukan status. Di bawah usia 7 tahun otak anak masih bekerja di ranah imajinasi dan perasaan sehingga buatlah ia terpesona dengan kebaikan tanpa menuntutnya menjadi baik.

Kenakalan anak bisa jadi adalah potensi yang belum tumbuh buahnya atau jeritan hati anak yang cedera fitrahnya. Maka jangan lihat nakalnya, lihatlah potensi dibalik kenakalan itu dan evaluasi sebab kenakalan tersebut. Tidak mungkin Allah menciptakan anak tanpa peran peradabannya. Yang muncul adalah fitrah yang tidak berkembang dengan tuntas, karena fitrah yang tumbuh subur akan memunculkan peran peradaban dari hati yang berorientasi langit dan menebar manfaat di bumi.

Belajarlah dari Luqman agar anak tidak mengalami kegalauan dimana cara mendidiknya diabadikan dalam Surah Luqman. Dalam ajaran Islam, sudah sangat jelas bahwa manusia

diciptakan untuk beribadah dan menjadi khalifah. Tinggal peran peradaban seperti apakah yang akan dilakoni oleh setiap orangnya. Misi adalah penugasan Allah kepada hambaNya untuk ditunaikan di dunia. Setiap individu mempunyai misi. Setiap keluarga seharusnya memiliki misi keluarga sehingga tidak menjadi keluarga yang mengikuti arus saja dan menghasilkan anak – anak kecil yang tidak mampu bertahan pada jamannya. Dan misi keluarga ini sejatinya berasal dari suami yang memimpin keluarga. Sedangkan istri harus mendukung penuh pencapaian misi keluarga ini. Jika suami belum menemukan misi keluarga maka tugas istri adalah membantu menemukannya.

Tugas orang tua adalah menghantarkan anak pada misi hidupnya. Misi yang membuat anak memiliki peran besar bagi peradabannya. Misi yang semakin dijalani semakin menumbuhkan cinta dan kedekatan pada keluarga. Bukan ambisi yang semakin dilakoni malah menjauhkan dari keluarga. Peran peradaban manusia hanya dapat dijalankan dengan hebat jika fitrah terbangun dengan baik, membangun dan memberi manfaat pada alam lingkungannya, sesuai dengan zamannya dan dipandu oleh Kitabullah.

Sepanjang hidup harus punya pendamping agar peran peradaban bisa dioptimalkan untuk memberikan manfaat sebesar – besarnya. Pendamping itu adalah Murobbi ( pendamping akidah) dan Maestro ( pendamping bisnis, karir dll).

Pendidikan seyogyanya adalah kegiatan yang mampu menghantarkan fitrah kepada peran peradabannya. Sehingga anak siap menerima syariat ketika fitrah – fitrahnya tumbuh subur. Dan proses belajar adalah proses menjadi insan kamil yang berorientasi langit serta menebar manfaat di bumi.

Anak – anak yang menikmati sholat di usia 7 tahun, adalah anak – anak yg menikmati iman sebelum usia 7 dan ia terpesona pada sholat dan aktivitas keimanan lainnya. Tahapan keimanan adalah: aqidah, mahabbah lalu da'wah. Sehingga yang pertama diajarkan adalah aqidah yang kemudian ditumbuhkan kecintaan pada Allah, Rasulullah dan Islam sehingga mampu menjadi penyeru kebenaran.

Masa kritis mendidik anak 11-14. Jika tidak tumbuh fitrahnya, anak akan mengangap semua yg ada di sekitarnya ancaman. Karena tidak ada anak salah gaul, yang ada adalah anak salah asuh. Anak yang diasuh dengan benar dan tumbuh semua fitrahnya akan mampu melindungi diri dan memiliki imunitas terhadap lingkungan yang buruk. Bahkan mampu menjadi penyeru kebenaran di lingkungan itu.

Semoga kita termasuk orang tua yang senantiasa bisa menghebatkan anak-anak kita dan menjalani peran peradabannya dengan luar biasa. Karena sesungguhnya peran pengasuhan tidak bisa dialihkan kepada orang lain. Karena kita adalah orang tua terbaik bagi anak kita.

# Susahnya Hidup Flexing ala BPJS (Budget Pas-pasan Jiwa Sosialita)

**M**araknya barang tiruan atau barang KW tentu tak lepas dari tingginya permintaan pasar. Ya, adanya keinginan untuk *stand out*, atau selalu dilihat oleh orang lain membuat seseorang, terkadang memaksakan kehendaknya. Sehingga muncul berbagai barang *branded* tiruan itu. Orang-orang yang memaksakan kehendaknya, padahal tak sesuai dengan *budget*nya ini sering disebut BPJS. Budget Pas-pasan Jiwa Sosialita.

Tren *flexing* atau pamer kekayaan akhir-akhir ini juga marak di media sosial. Salah satu aplikasi berlangganan film merilis film-film yang menceritakan bagaimana orang-orang rela menipu. Demi *flexing*. Dari film tersebut, penulis dapat mengambil hikmah. Saat kita mengikuti hawa nafsu, kita akan menghalalkan segala cara. Melanggar aturan Allah. Begitu juga saat kita memaksakan kehendak. Menurut keinginan serta meninggikan gengsi. Akibatnya, banyak perilaku buruk yang rela dilakukan. Hanya demi *flexing* semata.

Salah satu tanda orang sedang *flexing*, adalah menunjukkan gaya hidup mewah yang padahal tidak sesuai dengan kenyataan. Kendaraan mahal, rumah mewah, makanan *fine dining*, menjadi beberapa hal yang wajib ada dalam profil para BPJS.

Sebenarnya, tidak ada masalah dalam mengendarai mobil mewah maupun tinggal di apartemen jutaan rupiah. Asal pendapatan dan pengeluaran sejalan. Jika pendapatan pas-pasan, sejatinya tak masalah kita makan di warung kaki lima pinggir jalan. Tapi, kaum BPJS justru sebaliknya. Gaya hidup mereka mewah. Tidak mau tampil seadanya seperti saldo di rekeningnya.

Salah satu penyebab kaum BPJS ini berlagak mewah adalah karena gengsi yang tinggi. Cenderung tidak mau memakai barang dengan barang murah. Barang *branded* dirasa bisa meningkatkan harkat dan martabat. Merasa bangga. Seperti jadi manusia paling keren di dunia. Karena gengsi yang terlampau tinggi ini, akibatnya mereka suka pamer.

Tentu saja pamer untuk menunjukkan *“gue mampu nih”*. Padahal Allah SWT melarang kita untuk bersikap sombong dan angkuh. Seperti tertulis dalam al-Qur’an surah Luqman ayat 18 yang artinya, *“Dan janganlah kamu memalingkan wajah dari manusia (karena sombong) dan janganlah berjalan di bumi dengan angkuh. Sungguh, Allah tidak menyukai orang-orang yang sombong dan membanggakan diri.”*

Sesungguhnya Allah telah menggambarkan dalam al-Qur’an, bahwa sifat sombong adalah sifat dari iblis. Bahkan menjadi dosa pertama iblis. *“Dan (ingatlah) ketika Kami berfirman kepada para malaikat: “Sujudlah kalian kepada Adam,” maka sujudlah mereka kecuali Iblis; ia enggan dan takabur (sombong) dan ia termasuk golongan orang-orang yang kafir”*. (QS. al-Baqarah ayat 34).

Menurut Tafsir Ibnu Katsir, arti dari ayat tersebut adalah, *“Iblis hasad kepada Adam ‘alaih salaam dengan kemuliaan yang Allah berikan kepada Adam. Iblis mengatakan, “Saya diciptakan dari api sementara Adam diciptakan dari tanah”. Kesombongan inilah dosa yang pertama kali terjadi. Iblis sombong dengan tidak mau sujud kepada Adam”*

Dalam salah satu hadist, Rasulullah SAW pun bersabda *“Tidak akan masuk surga seseorang yang*



di dalam hatinya terdapat kesombongan sebesar biji sawi.” Ada seseorang yang bertanya, “Bagaimana dengan seorang yang suka memakai baju dan sandal yang bagus?” Beliau menjawab, “*Sesungguhnya Allah itu indah dan menyukai keindahan. Sombong adalah menolak kebenaran dan meremehkan orang lain.*” (HR. Muslim)

Dikutip dari halaman muslim.or.id, An Nawawi rahimahullah berkata, “Hadist ini berisi larangan dari sifat sombong yaitu menyombongkan diri kepada manusia, merendahkan mereka, serta menolak kebenaran”. (Syarah Shahih Muslim Imam Nawawi, II/163, cet. Daar Ibnu Haitsam).

Kesombongan ada dua macam, yaitu sombong terhadap *al haq* dan sombong terhadap makhluk. Hal ini diterangkan oleh Nabi shallallahu ‘alaihi wa sallam pada hadist di atas dalam sabda beliau, “sombong adalah menolak kebenaran dan suka meremehkan orang lain”. Menolak kebenaran adalah dengan menolak dan berpaling darinya serta tidak mau menerimanya. Sedangkan meremehkan manusia yakni merendahkan dan meremehkan orang lain, memandang orang lain tidak ada apa-apanya dan melihat dirinya lebih dibandingkan orang lain. (Syarh Riyadus Shaalihin, II/301, Syaikh Muhammad bin Shalih al ‘Utsaimin, cet Daar Ibnu Haitsam).

Karena menuruti kesombongan dan gengsi, kaum BPJS ini menjadi boros. Pengeluaran tak sejaan dengan pendapatan. Padahal boros juga merupakan sifat yang disukai setan. Allah SWT menjelaskan dalam surah al-Isra ayat 27 yang artinya, “*Sesungguhnya orang-orang yang pemboros itu adalah saudara setan dan setan itu sangat ingkar kepada Tuhannya.*”

Allah menegaskan bahwa para pemboros adalah saudara setan. Artinya, jika ada orang yang memanfaatkan harta di luar batas keridhoan Allah dan mengingkari nikmat-Nya, perbuatannya dapat disamakan dengan perbuatan setan.

Misalnya, dengan gaji Rp 5.000.000,-, seseorang memaksa untuk membeli tas branded dengan harga Rp 20.000.000,-. Yang terjadi adalah memaksakan kehendak dan mengingkari nikmat Allah. Akhirnya menggunakan kartu kredit, memakai jasa pinjaman online, atau pakai fasilitas paylater di aplikasi e-commerce.

Dalam keadaan terpaksa, berhutang diperbolehkan. Terutama untuk kebutuhan mendesak atau kebutuhan pokok yang sangat dibutuhkan. Asal tidak berhutang untuk kebutuhan konsumtif atau kebutuhan sekunder atau tersier.

Jika harus berhutang, maka niatkanlah untuk segera membayarnya. Jangan sampai kita terjebak pada hutang dan menunda-nundanya. Sampai akhirnya ada godaan untuk tidak mau membayarnya. Hal ini dijelaskan dalam sebuah hadits.

Dari Abu hurairah, ia berkata bahwa Rasulullah SAW bersabda: “*Barang siapa yang mengambil harta orang lain (berhutang) dengan tujuan untuk membayarnya (mengembalikannya), maka Allah SWT akan tunaikan untuknya. Dan barangsiapa yang mengambilnya untuk menghabiskannya (tidak melunasinya), maka Allah akan membinasakannya.*” (HR Bukhari).

Yang lebih parah dari berhutang adalah ketika mereka tidak berniat untuk membayar. Mereka akan diberikan status sebagai pencuri karena menggunakan dan memakan uang yang bukan haknya. Ini sama seperti pencuri. Sebagaimana disebutkan dalam hadits, “*Siapa saja yang berhutang lalu berniat tidak mau melunasinya, maka dia akan bertemu Allah (pada hari kiamat) dalam status sebagai pencuri.*” (HR. Ibnu Majah).

Banyak sekali kerugian jika kita memaksakan gaya hidup bermewah-mewahan. Jika memang mampu, tidak masalah asal pastikan tidak ada niat untuk sombong dan pamer kekayaan. Namun, selayaknya kita harus selalu bersyukur dengan nikmat yang telah Allah SWT berikan. Bagaimana pun keadaannya. (grc)



# Nikmati Kopi Sambil Berdakwah



**C**offee shop sejak lima tahun lalu memang menjadi usaha yang menjanjikan. Berbagai *coffee shop* buka dengan berbagai kelebihan masing-masing. Salah satu *coffee shop* yang wajib dicoba di Surabaya adalah Kopi Teman Enak by Puspawangi Kopi. Kopi Teman Enak berlokasi strategis di Surabaya Selatan. Cocok sebagai tempat nongkrong maupun *sharing*. Serta berdakwah bersama pemiliknya, Ustaz Heru Kusumahadi.

Kopi Teman Enak menyajikan berbagai jenis kopi mulai dari espresso sampai kopi susu dengan berbagai rasa. Salah satu yang paling disukai adalah kopi susu hazelnut. Semua olahan kopi di sini menggunakan kopi dari Puspawangi Kopi yang dijamin kualitas dan rasanya.

Selain berbagai olahan kopi, Kopi Teman Enak juga menyajikan minuman non-kopi. Seperti milkshake dengan rasa stroberi, markisa, dan mangga. Harga minuman di sini sangat terjangkau. Di kisaran Rp 15.000,- saja. **(grc)**

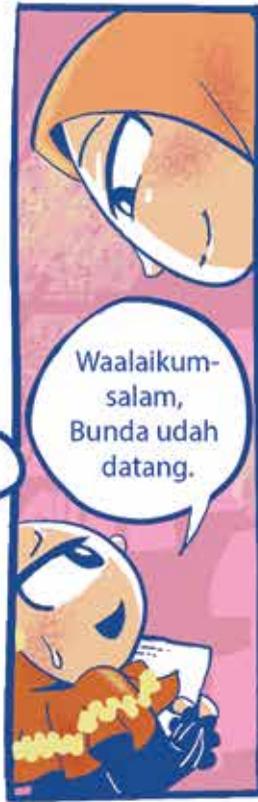
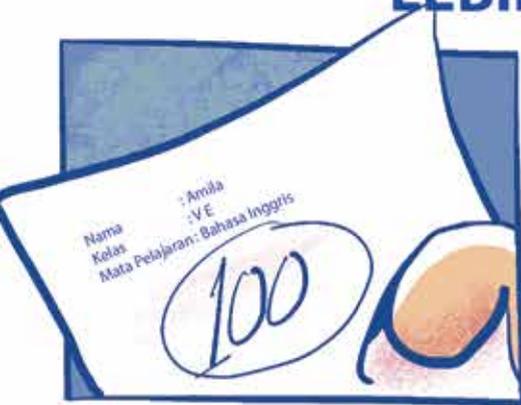




Teman Enak by Puspawangi Kopi  
"Karna Gak Semua Teman itu Teman"  
JI Gayung Kebonsari (Injoko) VIII  
No 20 Surabaya  
@kopitemanenak



# LEBIH BAIK JUJUR



# KARYAKU



Ahmad Rashid Al-Ayubi  
RA. Miftahul Ulum  
Purwosari - Pasuruan



Firman Alviaan Asnawiyanto  
MI Nurul Ulum  
Grabagah - Kabo Sidoarjo



**Mau Karyamu dimuat di sini ??**

Yuk kirimkan karyamu ke redaksi majalah  
di Graha Yatim Mandiri, Jl. Raya Jambangan  
No. 135-137 Surabaya  
atau melalui email [media@yatimmandiri.org](mailto:media@yatimmandiri.org)



# Bertahan di Tengah Terpaan Zaman

CV. Delimas Balikpapan

**M**embangun sebuah usaha tidaklah mudah. Banyak hal yang harus dipikirkan dan disiapkan. Namun, ada yang jauh lebih susah daripada membangun sebuah usaha. Yaitu, mempertahankan usaha yang sudah berdiri sejak lama. Baik mempertahankan citra baik serta mempertahankan customer.

Itulah yang menjadi pekerjaan rumah dari CV. Delimas Balikpapan. Menurut Syarifah Hamidah, istri dari pemilik CV. Delimas Balikpapan saat ini, perusahaan keluarga ini sudah berdiri sejak 1971. Sudah lebih dari 50 tahun. Namun sejak 2000, perusahaan milik mertuanya ini diambil alih oleh sang suami. "Tepatnya sejak kami menikah, suami saya mulai menjalankan usaha milik orang tuanya ini," cerita perempuan yang akrab disapa Syarifah ini.

Dirinya menceritakan bahwa pada awalnya, CV. Delimas Balikpapan hanya melayani

percetakan nota. Namun, karena semakin berkembangnya kebutuhan cetak, makin variatif pula yang bisa mereka tangani. Beberapa di antaranya adalah kotak untuk *catering*, kue, *packaging* makanan, sampai *box* oleh-oleh khas Balikpapan. "Kalau dulu hanya menerima nota, sekarang masih menerima juga tapi sudah lebih banyak variasi barang yang bisa dicetak," ujarnya.

Terus berinovasi adalah salah satu cara dari CV. Delimas Balikpapan untuk bertahan di tengah persaingan. Apalagi semakin banyak munculnya percetakan baru di Balikpapan. Sebelum pandemic melanda, CV. Delimas Balikpapan rutin menerima order harian. Namun, mereka juga memiliki customer tetap yang selalu rutin memesan pada CV. Delimas Balikpapan. "Seperti 1.000 nota tiap bulan juga 3.000 sampai 5.000 kotak nasi," tambah Syarifah.



Sama seperti perusahaan lain, CV. Delimas juga harus berjuang di masa pandemi ini. Sudah dua tahun mereka berjuang. Banyak yang harus dikorbankan, agar usaha tetap berjalan. Karena usaha ini pun menghidupi banyak karyawan. Syarifah bercerita, dirinya harus memberhentikan beberapa karyawan dengan sangat berat hati.

Sebagai solusinya, Syarifah mempekerjakan karyawan freelance dan juga yang dibayar harian jika ada pesanan masuk. Seperti pada bagian desain, ia hanya akan memanggil karyawan freelance ini jika ada customer yang butuh dibantu desain produknya. Sehingga tidak menjadi beban operasional perusahaan. Juga para helper jika ada pesanan yang masuk dalam jumlah besar. "Biasanya customer sudah punya desain sendiri, sehingga lebih mudah dalam proses pengerjaannya," jelasnya.

Selain karena pandemi, kenaikan harga bahan baku juga menjadi hambatan bagi perusahaan. Apalagi bahan baku percetakan ini dikirim dari kota besar di Jawa. Hal ini menjadi tantangan tersendiri untuk mempertahankan usaha yang sudah berdiri puluhan tahun ini. Namun, Syarifah mengatakan bahwa semua masalah ini masih bisa

teratasi selama customer bisa diajak bekerja sama. "Seperti pembayaran semua cash sehingga tidak ada hutang yang menumpuk," ujarnya.

Dalam usaha ini, Syarifah dibantu oleh sang suami yang lebih banyak berperan dalam hal marketing dan komunikasi. Baginya, peran suami inilah yang membuat banyak customer kembali pada CV. Delimas Balikpapan. "Beliau yang sering berkomunikasi dan menjalin silaturahmi dengan customer. Sehingga banyak customer yang merasa dilayani dengan baik. Akhirnya mereka menjadi langganan kami," paparnya.

Meski terkadang usahanya mengalami kesulitan tersendiri, Syarifah tak lupa untuk saling membantu sesama. Seperti membagi rezekinya pada anak yatim binaan Yatim Mandiri. Sudah cukup lama dirinya menjadi donatur tetap. Baginya, dengan menjadi donatur Yatim Mandiri, banyak kemudahan dalam bersedekah yang ia rasakan. Mulai dari adanya fasilitas jemput donasi, sampai bisa berdonasi via transfer. "Sangat membantu di era pandemi seperti ini," ujarnya. Syarifah menambahkan dengan adanya media sosial, dirinya bisa dengan mudah mengetahui perkembangan para binaan Yatim Mandiri. **(grc)**





## Keberkahan dalam Berbisnis

Dzikrayaat.com dan Ruko Kreasi Ponorogo

**P**ada Juli 2017, Rozaq Wijaya Aziz memulai usahanya di bidang fashion. Sebelum memulai, tentunya restu dari orang tua sangat diperlukan. Ayahanda menyampaikan dua hal yang terpenting kepada Rozaq. “Pertama jangan pernah lupakan untuk membayar zakat dan kedua memenuhi kebutuhan anak yatim dari sebagian hartamu.” Pesan ayahanda yang menguatkan dirinya. Setahun kemudian, saat bertemu dengan tim Yatim Mandiri untuk memulai bersinergi program qurban, Kesehatan Keliling dan menjadikan Yatim Mandiri sebagai Official Partner.

Di dalam perusahaannya, Rozaq menerapkan budaya organisasi keislaman. Mulai dari sholat lima waktu, berwakaf, dan shodaqoh. Karena bagi dia saat ibadah seseorang teratur maka yang lainnya akan mengikuti. Jadi, dia berikhtiar untuk membuat SOP sewajarnya untuk mengatur perusahaan.

Sebagai seorang pengusaha yang profesional, Rozaq tentu mengejar profit dalam usahanya. Prinsipnya adalah tetap berbisnis yang di dalamnya ada keberkahan dan bekal di akhirat nanti. Bagaimana keberlangsungan perusahaan bisa bermanfaat bagi sekitarnya dan anak-anak yatim maupun dhuafa yang kurang mampu.

Kedepannya Dzikrayaat akan mengedukasi konsumennya jika keuntungan dari perusahaannya akan dibagikan kepada dhuafa yang dipercayakan kepada Yatim Mandiri sebagai Official Partner dan menawarkan kepada customer. Apabila ada sisa kembalian apakah berkenan untuk didonasikan. “Program ini penting karena termasuk syiar perusahaan kepada masyarakat,” tutupnya. (rdn)

## Setia pada Yatim Mandiri

KPP Pratama Tuban

**S**udah sangat lama Anes Anung Aisyah mengenal Yatim Mandiri. Lebih dari lima tahun perempuan yang akrab disapa Anes ini menjadi donatur tetap Yatim Mandiri. “Seingat saya dulu ada teman kerja saya yang dulu di Bojonegoro sudah lebih dulu menjadi donatur, lalu saya ikut,” kenangnya. Namun, karena dirinya dipindah tugas ke Tuban, Anes pun tidak lagi menjadi donatur Yatim Mandiri Bojonegoro.

Meski begitu, setibanya ia di Tuban, Anes masih mencari Yatim Mandiri. Sebagai lembaga yang ia percaya untuk menyalurkan infaq, sedekah, dan zakatnya. Salah satu hal yang membuatnya percaya pada Yatim Mandiri adalah program pendidikan. “Dulu saya ikut program orang tua asuh. Senang sekali bisa melihat report perkembangan pendidikan adik-adik yatim,” papar perempuan yang bekerja sebagai account representative ini.

Sebagai salah satu donatur yang sudah cukup lama, Anes merasa bangga pada anak-anak didik Yatim Mandiri. “Alhamdulillah sekarang sudah ada sekolah sampai pendidikan S1. Semoga program Yatim Mandiri makin berkembang,” ucapnya.

Karena cukup sering melihat Anes yang didatangi oleh petugas dari Yatim Mandiri, akhirnya beberapa temannya ikut menjadi donatur. “Selain itu juga karena baca-baca majalah Yatim Mandiri yang saya dapat. Dari sana mereka tahu program-program Yatim Mandiri,” tambahannya. Alhamdulillah ada sekitar enam sampai tujuh orang karyawan di KPP Pratama Tuban yang telah menjadi donatur Yatim Mandiri. (grc)



# Ramadhan, Sebuah Momentum Perubahan

Oleh: Imam Buhari Muslim  
Staff Audit LAZNAS Yatim Mandiri

**B**erpuasa di bulan Ramadhan merupakan kewajiban setiap mukmin berdasarkan firman Allah dalam al-Qur'an surah al-Baqarah ayat 183. Dalam ayat tersebut juga dijelaskan bahwa tujuan berpuasa di bulan Ramadhan adalah agar kita bertakwa. Lalu, jika kita perhatikan dalam al-Qur'an (QS. al-Baqarah: 21) sebenarnya tujuan semua ibadah adalah agar kita bertakwa. Penyebutan puasa secara khusus sebagai ibadah untuk menggapai maqom takwa menunjukkan bahwa puasa di bulan Ramadhan memiliki keistimewaan yang tidak dimiliki ibadah-ibadah lain.

Keistimewaan puasa Ramadhan dibanding ibadah-ibadah yang lain adalah kecepatannya dalam mengantarkan manusia menuju maqom takwa. Hal ini karena dua alasan. Pertama, saat berpuasa kita menahan diri untuk tidak makan dan minum. Ketika makanan dan minuman tidak masuk dalam tubuh, nafsu syahwat akan lebih mudah dikendalikan. Kedua, di bulan Ramadhan, berdasarkan sabda Rasulullah saw, setan-setan yang mengganggu manusia dibelenggu.

Bulan Ramadhan adalah momentum yang sangat baik untuk melakukan riyadhah dan mujahadah untuk menyucikan jiwa dari sifat-sifat tercela yang dalam istilah tazkiyatun nafs (penyucian jiwa) dikenal dengan takholli, pengosongan diri dari sifat-sifat tercela. Setelah sifat-sifat tercela yang ada dalam diri kita berkurang/tidak ada, selanjutnya kita menghiasinya dengan sifat-sifat terpuji. Dalam istilah tazkiyatun nafs disebut tahalli. Setelah berhasil melewati fase

takholli dan tahalli, kita akan sampai pada fase tajalli, yaitu tampaknya kebenaran Tuhan dalam diri kita. Fase tajalli inilah yang oleh Allah di dalam al-qur'an disebut haqqa tuqotih, takwa yang sejati.

Setelah kita berhasil menggapai maqom takwa lewat ibadah puasa di bulan Ramadhan, ada dua hal besar yang akan kita dapatkan. Pertama adalah kemuliaan, di dunia maupun akhirat. Bukankah sudah jelas dalam Qur'an, surat al-hujurat ayat 13, bahwa yang paling mulia diantara kita adalah yang paling bertakwa? Allah berfirman, "Sesungguhnya orang yang paling mulia di antara kamu di sisi Allah ialah orang yang paling taqwa di antara kamu".

Kedua, kita akan mendapatkan keberkahan. Dalam (QS. al-A'raf: 96), Allah berfirman, "Dan sekiranya penduduk suatu negeri beriman dan bertakwa, pasti Kami akan melimpahkan kepada mereka berkah dari langit dan bumi...." Berkah dalam urusan rumah tangga, pendidikan, pekerjaan, ekonomi, anak, urusan dunia dan akhirat, semua diberkahi. Ini sudah menjadi janji Allah. Lihatlah betapa banyak individu muslim, pada bulan Ramadhan berubah menjadi lebih baik dalam berbagai aspek.

Jadi, bulan Ramadhan adalah momentum transformasi individu muslim ke arah yang lebih baik sebagai implikasi logis dari ibadah puasa yang membuat kita lebih cepat mencapai maqom takwa. Akhirnya, transformasi kita sebagai individu akan berdampak pada perubahan secara global. Jika kita berubah maka lingkungan di luar kita akan ikut berubah. Jika kita mengalami stagnasi maka lingkungan kita pun akan stagnan.

# Perkembangan Pembangunan Huntara

Hampir tiga bulan terhitung pada akhir penghujung tahun 2021 hingga sekarang para pengungsi korban letusan Gunung Semeru masih mendapat bantuan. Salah satunya dari Yatim Mandiri. Beberapa bantuan tersebut ialah peremajaan dan renovasi masjid, pembangunan fasilitas umum untuk pos pantau, serta pemberdayaan para pengungsi untuk produksi batako. Tak lupa untuk memberi fasilitas pendidikan adik-adik korban letusan dengan membuka Sanggar Genius Semeru. Lalu pembangunan huntara (hunian sementara).

“Alhamdulillah kita masih terus memberikan bantuan kepada penyintas sebab keberlangsungan mereka untuk hidup kembali normal cukup sulit untuk dilakukan,” ujar Direktur Program Yatim Mandiri, Hendy Nurrokhmansyah.

Semua program masih terus berlanjut terlebih terselesainya pembangunan huntara yang sangat dinantikan para penyintas APG Semeru. Berjumlah 15 unit huntara yaitu tujuh dari Yatim Mandiri dan delapan berkolaborasi dengan mitra.

Selanjutnya, untuk proses pengerjaan sudah hampir selesai yaitu tahap pengecatan. Berlokasi di Lapangan Sumbermujur, 15 unit huntara tersebut akan diterima oleh penyintas asal Kebondeli Utara.

“Semua ini tidak akan cepat terselesaikan jika tidak ada kerjasama yang erat, terima kasih relawan, para pekerja warga lokal, dan para mitra yatim mandiri sudah mendukung program huntara ini,” tutupnya. (nrl)





# Tekuni Latihan, Jadi Juara Panahan

Nabilla Nurganda

Alumni MEC Angkatan XIV

Sebagai generasi muda, tak ada salahnya untuk kita berani mencoba hal baru. Selama itu adalah hal yang positif dan tak melanggar aturan Allah. Berani mencoba hal baru artinya kita berani terbuka untuk belajar hal di luar comfort zone. Itulah yang dilakukan oleh Nabilla Nurganda. Alumni MEC Angkatan XIV. Perempuan yang akrab disapa Nabilla ini, berani mempelajari olahraga panahan. Olahraga yang tidak pernah ia bayangkan akan dikuasai.

Nabilla lahir dari keluarga sederhana. Lahir di Kediri, Nabilla merupakan anak kedua dari tiga bersaudara. Meski lahir di Kediri, sejak kecil dirinya bersama keluarga tinggal di Yogyakarta. Sampai akhirnya, sang ayah meninggal dunia saat Nabilla kelas VIII SMP.

Setelah sang ayah meninggal, Nabilla bersama sang ibu, kakak, dan adik, kembali ke kampung halaman sang ibu di Palembang. "Ibu lebih memilih untuk kembali ke kampung halaman agar dekat dengan keluarga besar. Sehingga ada yang menjaga kami," ujar perempuan kelahiran 2000 ini.

Di Palembang, Nabilla menjalani pendidikan mulai SMA. Sejak kelas XII, Nabilla mulai mencari informasi beasiswa pendidikan. Agar dirinya bisa meneruskan ke jenjang yang lebih tinggi.

Karena yang terfikir hanyalah lulus SMA ia harus mandiri bagaimanapun caranya, "aku harus mendapatkan beasiswa Pendidikan dan jika tidak mendapatkannya, mungkin aku akan mencari pekerjaan" ujarnya.

Sampai akhirnya Yatim Mandiri Palembang mengunjungi sekolahnya. Saat itu sedang diadakan program Supercamp untuk anak yatim. "Saya sangat tertarik ikut Supercamp. Tapi ternyata pihak sekolah tidak mengizinkan karena saat itu sedang maraknya bencana alam yang ada di Lampung," kenangnya. Namun, itu menjadi jalan Nabilla untuk mengenal Yatim Mandiri lebih dalam.

Dari salah seorang ZIS Consultant, Nabilla ditawari untuk mengikuti program pendidikan di MEC (Mandiri Entrepreneur Center). Karena programnya hanya setahun, Nabilla pun tertarik. Apalagi gratis. Dirinya langsung mengabari sang ibu dan setuju dengan program tersebut.

Salah satu hal yang membuat sang ibu yakin dan memperbolehkan Nabilla masuk MEC adalah merasa dekat juga dengan sanak saudara di Jawa. "Dulu pernah tinggal di Yogyakarta dan Kediri. Jadi seperti pulang kampung saja," Nabilla diterima MEC angkatan XIV Jurusan Akuntansi.



Dirinya merasa senang karena bisa melanjutkan pendidikan tanpa membebani sang ibu.

Sebelum masuk MEC, Nabilla sudah memprediksi bagaimana nanti kehidupannya di asrama. Sehingga dirinya tidak kaget saat harus jauh dari keluarga dan menjalani hidup mandiri. Nabilla juga mengatakan bahwa sebelum berangkat ke Surabaya, dirinya sudah mempersiapkan mental. Banyak suka duka yang ia rasakan selama belajar di MEC. “Banyak sukanya. Seperti saya menambah ilmu tentang komputer dan akuntansi. Ilmu ini sangat berguna di dunia kerja,” jelasnya. “Juga tentang ilmu agama. Saya banyak belajar saat di MEC. Alhamdulillah,” tambahnya.

Setelah lulus MEC, Nabilla sempat bekerja selama tiga bulan di Surabaya. Namun, karena sang ibu yang rindu, Nabilla diminta untuk segera kembali pulang ke Palembang. Setelah sampai di Palembang, Nabilla diterima kerja di Yatim Mandiri Palembang. “Alhamdulillah tahun ini sudah hampir tiga tahun mengabdikan untuk Yatim Mandiri,” ujarnya.

Siapa sangka, setelah kembali ke Palembang, Nabilla lebih dekat dengan saudara-saudaranya dan menemukan hobi baru. Yang ternyata hobi itu membawa prestasi untuknya. Sebelumnya, ia hanya melihat saudaranya bermain bahkan sering kali memenangkan perlombaan tidak pernah terpikirkan oleh Nabilla untuk bisa menarik panah seperti mereka. Kebetulan saudara memiliki 1 panah yang tidak terpakai dan menawarkan nabilla untuk turun ke perlombaan hanya saja saudara tersebut tidak akan mendaftarkan jika dalam waktu 2 bulan nabilla tidak mampu menarik panah,

Nabilla pun mencoba untuk menekuni panahan. Meski pada awalnya cukup berat. Karena pada pagi sampai sore hari Nabilla harus bekerja ditambah sore hingga malam ia harus kuliah. Nabilla harus mencuri waktu untuk bisa latihan panahan yaitu Ketika dosen meminta kuliah online bahkan Ketika sedang libur. “Sebenarnya cukup melelahkan. Tapi saya bertekad setidaknya saya bisa masuk ke daftar peserta PORPROV 2021 (Pekan Olahraga Provinsi)” jelasnya.

Tak terasa, Nabilla terus latihan dengan semangat selama dua bulan. Sampai pada akhirnya ia terdaftar pada turnamen tersebut. Tepatnya Pekan Olahraga Provinsi pada November 2021 lalu. Nabilla awalnya kurang percaya diri karena hanya berbekal latihan hanya bisa dihitung bulan sedangkan lawan mainnya bisa terhitung tahun. Dirinya bahkan belum profesional. “Tapi ibu dan semua saudara memberi saya dukungan. Jadi saya leih percaya diri,” ujar Nabilla.

Pertandingan diadakan selama dua hari dengan medali yang sudah di sediakan di berbagai babak, hari pertama babak penyisihan dan hanya 8 peserta yang bisa bersaing

melanjutkan ke babak berikutnya di hari kedua. Di babak pertama nabilla tidak mendapatkan 1 medalipun tapi bersyukur dia masih bisa melanjutkan pertandingan berikutnya karena ia masuk 8 besar dari babak penyisihan. Sempat bersedih di hari pertama dan meluruskan niat bahwa tujuannya dapat mengikuti turnamen tersebut tanpa mengharapkan medali. Tak disangka, Nabilla yang masih newbie bisa mendapat gelar juara. “Alhamdulillah untuk yang individu saya mendapat juara tiga atau perunggu. Sedangkan yang tim mendapat perak, atau juara dua,” jelasnya.

Dari pengalaman tersebut, Nabilla ingin lebih mengembangkan hobinya tersebut. Karena bagi Nabilla panahan merupakan salah satu bentuk healing. “kita harus menarik panah dengan kekuatan dan harus melepaskan busur dengan kefokuskan, 2 hal yang wajib kita kontrol” paparnya. “Saat melepaskan anak panah, juga rasanya kita melepaskan beban-beban yang ada,” tambahnya.



# Seleksi PPDB Jalur Beasiswa Yatim Mandiri

## *Insan Cendekia Mandiri Boarding School*

Pelaksanaan seleksi PPDB 2022 jalur beasiswa Yatim Mandiri berjalan dengan lancar. Kegiatan ini dilaksanakan pada Sabtu, 5 Maret 2022 bertempat di Gedung Graha Kampus Kemandirian, mulai pukul 08.00 sampai 12.00 WIB. Seleksi ini diikuti oleh puluhan peserta dari berbagai cabang Yatim Mandiri. Di antaranya adalah Cabang Sidoarjo, Surabaya, Gresik, Lamongan, Pasuruan dan Mojokerto. Saat menghadiri seleksi, para peserta didampingi oleh ibunda atau walinya.

Setelah mengikuti seleksi, peserta beserta wali diajak berkeliling Sekolah ICM yang dipandu oleh Ustadz Zainal dan Ustadz Hartono. Beliau mengajak peserta untuk melihat semua ruangan, mulai dari ruang kelas, lab, masjid, pusat sumber belajar, asrama, sampai dengan ruang makan. Para peserta terlihat sangat senang saat diajak berkeliling, dan mereka juga terlihat mempunyai ketertarikan tinggi terhadap Sekolah ICM.

Selain itu beberapa wali yang sempat diwawancarai oleh tim media center LPICM, memberikan komentar positif terhadap Sekolah ICM. Ibu Yanti, beliau merupakan wali dari Ananda Irsyad asal Sidoarjo. Beliau menuturkan, "Saya sangat suka dan sreg sama Sekolah ICM ini. Harapan saya, mudah-mudahan anak saya

diterima di sekolah ini dan semoga kedepannya sekolah ini selalu maju dan sukses".

Adanya program beasiswa yatim mandiri tidak lain adalah untuk membantu mensejahterakan pendidikan anak yatim dhuafa. Informasi lebih lanjut juga dapat diperoleh dari Kantor Cabang Yatim Mandiri, dan pendaftaran dapat dilakukan secara online melalui link [beasiswaym.sekolahicm.sch.id](https://beasiswaym.sekolahicm.sch.id). (faa)



# Beasiswa untuk Penyandang Disabilitas

## *Institut Teknologi Insan Cendekia Mandiri*

Tahun kedua dibukanya Penerimaan Mahasiswa Baru Institut Teknologi Insan Cendekia Mandiri (ITICM), memberikan peluang bagi para penyandang disabilitas untuk bisa melanjutkan pendidikan mereka. Dengan membuka program beasiswa S1, gratis biaya pendidikan selama empat tahun penuh.

Kampus yang memiliki jargon Millennial Excellent Business ini siap untuk mencetak generasi technopreneur baru di Indonesia. ITICM menawarkan tiga program studi unggulan. Yang pertama yakni Program Studi Informatika, dengan pembelajaran yang fokus pada penguasaan ilmu komputer dan teknologi informasi. Berorientasi pada bidang Rekayasa Perangkat Lunak, Artificial Intelligence, dan Networking. Selanjutnya, Program Studi Bisnis Digital, berfokus pada start-up business, digital marketing, content creator dan financial technology. Yang ketiga, Program Studi Teknik Logistik, lulusan dari prodi ini nantinya diharapkan memiliki kemampuan manajemen logistik baik nasional maupun internasional.

Tidak hanya menyediakan kelas reguler atau pagi, ITICM juga membuka kelas karyawan atau kelas sore, sehingga tidak membatasi mahasiswa untuk terus belajar. Ayo segera manfaatkan kesempatan ini dan daftarkan dirimu melalui link [pmb.iticm.ac.id](https://pmb.iticm.ac.id)



# Pembekalan Persiapan Magang

## *Mandiri Entrepreneur Center*

**H**ari Jum'at (11/3) yang penuh keberkahan, mahasiswa Mandiri Entrepreneur Center (MEC) Semarang mendapatkan program coaching persiapan magang. Sebagai pertanda berakhirnya program akademik mahasiswa MEC Tahun Akademik 2021/2022. Namun berlanjut pada program penerjunan magang selama dua bulan mendatang. Acara tersebut dilaksanakan di gedung LPK Vision College (VICO). Acara ini diikuti oleh 16 peserta didik MEC Semarang, dan diisi oleh fasilitator handal ustadz Fuad Widyantoro.

Acara ini dibuka dengan perkenalan singkat tentang biografi dan beberapa pengalaman beliau di dunia kerja. Selain itu, banyak bahan coaching yang beliau sampaikan mengenai fakta kepribadian maupun beberapa ilustrasi kejadian yang akan dialami di dunia kerja nantinya. Di sela-sela penyampaian materi beliau selalu menyelipkan cerita fakta berkesan dan menyenangkan.

Jargon beliau dalam program coaching tersebut sangat mengena di benak mahasiswa MEC yakni "Aku Iso Koe Iso Ojo Kalah Karo Wegah". Kata sederhana namun menjadi bahan bakar untuk menumbuhkan semangat juang

Siap menjemput cahaya masa depan, berbekal sembilan kunci persiapan magang,

dengan tekad kuat menuntaskan proses magang. Sehingga meraih kesuksesan branding diri dalam dunia pekerjaan yang sesungguhnya.



## The 4th Annual Conference for Muslim Scholars 2022 (AnCoMS 2022)

### *Sekolah Tinggi Agama Islam An-Najah Indonesia Mandiri*

**A**nnual Conference For Muslim Scholars 2022 (AnCoMS 2022) dilaksanakan setiap tahun oleh Kopertais Wilayah IV Surabaya. Setelah tahun kemarin tidak terlaksana karena pandemi, tahun ini Kopertais Wilayah IV Surabaya mengadakan kembali dan tetap harus mematuhi protocol Kesehatan.

Untuk tahun 2022 ini, AnCoMS terlaksana untuk yang keempat kalinya. Dengan mengangkat tema "Exporting Indonesia's Moderate Islam to the World: Religion, Peace, & Harmony", dilaksanakan pada tanggal 26-27 Februari 2022 di Premier Place Hotel Surabaya. Kegiatan ini dihadiri oleh KH. Yahya Cholil Staquf (Ketua Umum PBNU), H. Yaqut Cholil Qoumas (Menteri Agama RI), Greg Barton (Deakin University Melbourne Australia), dan HJ. Alissa Qotrunnada (Jaringan Gusdurian)

Ruang lingkup dalam kegiatan ini adalah tentang Ekonomi, Hukum, Komunikasi, Pemikiran,

Pendidikan, Peradaban, dan Kajian Multidisipliner. Dari 287 pengirim artikel ilmiah, hanya diambil 130 peserta untuk bisa mengikuti presentasi. Dan kali ini artikel dari ibu Dewi Riza Lisvi Vahlevi, S.HI.,M.El (Kaprod Ekonomi Syariah) terpilih untuk bisa mewakili STAI An Najah Indonesia Mandiri (STAINIM) untuk presentasi di acara bergengsi tersebut.





## Percayakan Zakat Perusahaan pada Yatim Mandiri

Muhammad Fahrizal selaku HRD Parahita Diagnostic Center mengatakan dari omset perusahaan tentunya tidak melupakan zakat perusahaan sebagai kewajiban yang wajib dikeluarkan. Oleh karena itu pada Maret 2022, Parahita Diagnostic Center cabang Bandung yang beralamat di Jl.Pelajar Pejuang 45 No.93 Lingkar Selatan Bandung mengeluarkan zakat sebesar Rp. 38.000.000. Serta cabang Bekasi yang beralamat di Jl. Mayor Moh.Hasibuan, Ruko Suncity Square Blok A 35-36 Bekasi. Mereka mengeluarkan zakat perusahaan sebesar Rp. 36.900.000. Kedua cabang ini kami percayakan kepada Yatim Mandiri untuk disalurkan kepada 8 asnaf yang dibina oleh Yatim mandiri.

“Harapan kami dari penyaluran zakat ini kami dapat memberikan dampak yang lebih luas lagi untuk masyarakat serta menjadi keberkahan rezeki untuk semuanya serta dapat terlaksana setiap tahun dari omset perusahaan yang kami peroleh,” ujar Muhammad Fahrizal. Parahita Diagnostic Center juga meminta dukungan dari semua masyarakat agar kami bisa menjaga dan

meningkatkan kualitas dalam pelayanan dan terus bermanfaat untuk seluruh semuanya.

Parahita Diagnostic Center (PDC) merupakan perusahaan yang bergerak pada bidang jasa pelayanan kesehatan masyarakat yang berpusat di Jalan Dharmawangsa No. 66 Surabaya. Semenjak berdiri pada 1987, PDC telah memiliki 50 cabang dan terus berupaya bermanfaat kepada masyarakat. Seiring berkembangnya perusahaan yang semakin maju tentu bukan omset saja yang di prioritaskan. Tetapi keberkahan untuk seluruh karyawan dan konsumen sangat diperhatikan oleh Parahita Diagnostic Center (PDC). (rdn)





## Gelar Layanan Kesehatan dan Salurkan Paket Gizi

**Semarang.** Yatim Mandiri Semarang salurkan 80 paket gizi dan menggelar layanan kesehatan gratis untuk yatim, lansia dan komunitas difabel di Kelurahan Rowosari, Semarang pada Sabtu (26/2). Kegiatan layanan kesehatan ini rutin digelar oleh Yatim Mandiri setiap bulannya, sebagai bentuk ikhtiar berbagi kebaikan untuk masyarakat luas di berbagai daerah. Juga sebagai ikhtiar saling jaga kesehatan yatim dan dhuafa yang membutuhkan.

Berlangsungnya kegiatan ini Yatim Mandiri Semarang berkolaborasi dengan Komunitas Yatim, Lansia, dan Difabel Ar-Rizqy. Kegiatan ini sendiri bertempat di SDN 1 Rowosari, Kecamatan Tembalang, Kota Semarang.

Rangkaian acara pada kegiatan ini sendiri adalah penyuluhan kesehatan dipaparkan oleh Drg. Mahanani Elma Baskhara dengan tema Cegah Omicron Dengan Pola Hidup Sehat. Kemudian dilanjutkan dengan membagikan 80 paket gizi berupa sosis, kare, susu, biskuit dan masker.

Ucapan terima kasih disampaikan kepada pihak Kelurahan Rowosari melalui Kepala Seksi Kesejahteraan Sosialnya, Ibu Tri yang turut hadir pada kegiatan ini. Beliau juga berharap silaturahmi antara Yatim Mandiri dan Kelurahan Rowosari bisa terus terjaga serta dapat berkolaborasi untuk program-program lainnya.

“Kami berharap silaturahmi antara Yatim Mandiri dan kami di Kelurahan Rowosari bisa terus terjaga dan semoga kegiatan positif seperti ini tidak berhenti disini saja, kedepan harapannya bisa berkolaborasi dengan program lainnya,” pungkas Ibu Tri saat memberikan sambutan. (\*)



Pindai untuk Melihat Berita Lainnya

# Penerimaan dan Penyaluran Bulan Januari dan Februari 2022

Penerimaan	Januari 2022	Februari 2022
Penerimaan Dana Zakat	935.316.046	873.931.254
Penerimaan Dana Infak/Shadaqah	7.633.973.148	6.617.166.888
Penerimaan Dana Terikat	194.162.000	156.708.231
Penerimaan Dana Wakaf	215.140.151	167.063.660
<b>Total Penerimaan</b>	<b>8.978.591.345</b>	<b>7.814.870.033</b>
<b>Saldo Bulan Lalu</b>	<b>838.647.822</b>	<b>1.180.664.720</b>
<b>Dana Tersedia</b>	<b>9.817.239.167</b>	<b>8.995.534.753</b>

Penyaluran	Januari 2022	Februari 2022
Program Pendidikan	1.144.473.502	1.441.859.570
Program Kesehatan & Gizi	2.615.107.665	1.855.064.265
Program Dakwah	4.020.874.177	4.213.882.945
Program Kemanusiaan	120.067.413	175.824.880
Program Ekonomi	81.382.618	105.501.913
Program Wakaf Produktif	654.669.072	113.631.493
<b>Jumlah Penyaluran</b>	<b>8.636.574.447</b>	<b>7.905.765.066</b>
<b>Sisa Saldo</b>	<b>1.180.664.720</b>	<b>1.089.769.687</b>

# Pemanfaatan Program Bulan Januari dan Februari 2022



\*Bulan Januari 2022  
\*Bulan Februari 2022

# MEMBANGUN ISTANA DI SURGA

Shodaqoh Jariah **Wakaf Pembangunan Masjid Ulul Albab**  
Sekolah SMP & SMA Insan Cendekia Mandiri

Total Anggaran  
Dibutuhkan  
**12 M**

## Paket Wakaf Pembangunan:

Paket 1	Rp 12.000.000.- / 3m <sup>2</sup>
Paket 2	Rp 8.000.000.- / 2m <sup>2</sup>
Paket 3	Rp 4.000.000.- / 1m <sup>2</sup>
Paket 4	Rp 2.000.000.- / 1/2m <sup>2</sup>
Paket 5	Rp 1.000.000.- / 1/4m <sup>2</sup>
Paket 6	Bersahabat

Dapatkan sertifikat dengan  
berwakaf minimal Rp1.000.000.-

## Lokasi Lahan Wakaf:



Jl. Terusan Derwati Rancasari,  
Bandung, Jawa Barat.

## Donasi Via transfer:

**BSI** 700.1241.798

**mandiri** 142 001 031 3350

**BCA** 0883.996.621

**BANK BRI** 00960 10019 69301

an. Yayasan Yatim Mandiri | Konfirmasi: 0811 3155 001

**BUTUH TENAGA AHLI,  
ULET, TERAMPIL UNTUK  
PENGEMBANGAN USAHA ANDA?**

# JOB FAIR

## MANDIRI ENTREPRENEUR CENTER

Siap menempatkan peserta didiknya kedunia kerja.  
Mereka sudah dibekali softskill, hardskill dan  
dasar-dasar keislaman untuk menunjang  
perusahaan anda.

Informasi lebih lanjut:  
**0852-3199-2260** (Misdiantoro)



## SEKOLAH ICM

SEKOLAH CALON PEMIMPIN DUNIA

*Telah Dibuka*

Gelombang 2  
4 Feb 2022 - 29 Juni 2022

**PENERIMAAN  
PESERTA  
DIDIK BARU  
2022/2023**

**Pendaftaran**

[ppdb.sekolahicm.sch.id](http://ppdb.sekolahicm.sch.id)





# BERKARYA DAN BEKERJA SEBELUM WISUDA

Informasi dan Pendaftaran Hubungi Kampus Kemandirian MEC Terdekat

Mandiri Entrepreneur Center 0857-0802-0003 [www.diklatkemandirian.id](http://www.diklatkemandirian.id) @diklatkemandirian

## MEC SURABAYA

Jl. Jambangan No. 70, Surabaya

Link Pendaftaran

[bit.ly/PPDB-MEC-SURABAYA](https://bit.ly/PPDB-MEC-SURABAYA)

## MEC SEMARANG

Karangbendo No.39A , RT 01/RW 07 Karangrejo,  
Gajahmungkur, Semarang

Link Pendaftaran

[bit.ly/PPDB-MEC-SEMARANG](https://bit.ly/PPDB-MEC-SEMARANG)

## MEC SRAGEN

Desa Jatibatun Dusun Jatirejo, Kecamatan  
Gemolong, Sragen

Link Pendaftaran

[bit.ly/PPDB-MEC-SRAGEN](https://bit.ly/PPDB-MEC-SRAGEN)

## MEC JAKARTA

Jl. Utan Kayu Raya no. 64 rt. 13/rw.10,  
Kec. Matraman, Jakarta Timur

Link Pendaftaran

[bit.ly/PPDB-MEC-JAKARTA](https://bit.ly/PPDB-MEC-JAKARTA)

## MEC PALEMBANG

Jl. Cempaka Putih Srijaya No. 816A, Palembang

Link Pendaftaran

[bit.ly/PPDB-MEC-PALEMBANG](https://bit.ly/PPDB-MEC-PALEMBANG)

# LAYANAN AMBULANCE

Surabaya, Malang, Bandung  
Tangerang dan Jakarta.

Melayani:

- Antar Jemput Pasien
- Antar Jemput Jenazah
- Siaga Bencana

Call Center

**0858 5153 0386**

[www.yatimmandiri.org](http://www.yatimmandiri.org)





# Ramadhan 1443 H

## ALIRKAN ENERGI KEMANDIRIAN

### Program-program Ramadhan Yatim Mandiri



#### Buka Puasa Ceria

untuk keluarga yatim dan dhuafa

Rp 25.000/anak



#### Ramadhan Peduli Muallaf

Rp 300.000/paket



#### THR

untuk yatim dan dhuafa

Rp 50.000/anak



#### Pesantren Ramadhan Kreatif untuk yatim dan dhuafa

Rp 200.000/anak



#### THR Guru

Pengajar yatim dan dhuafa

Rp 300.000/orang



#### Modal Usaha UMKM Ramadhan

Rp 1.000.000/pm



#### Paket Lebaran

untuk keluarga yatim, lansia dhuafa, difabel, muallaf & yatim penghafal Qur'an

Rp 220.000/paket



#### Mudik Santri Penghafal Al-Qur'an

Rp 250.000/paket



#### Zakat Fitrah

Rp 40.000/orang



#### Dakwah Ramadhan

Pesantren Keluarga Harmonis dan Indonesia Gemar Mengaji

tentatif



#### Tebus Fidyah Lansia Dhuafa

Rp 45.000/hari