



Majalah Yatim Mandiri | Oktober 2020 / Shafar - Rabi'ul Awwal 1442 H



Meneladani Usaha Rasulullah

YUK TUNAIKAN

Zakat Profesi

Zakat Profesi adalah zakat yang dikenakan atas profesi-profesi tertentu seperti dokter, pengacara, artis, pegawai negeri maupun profesi lainnya yang memiliki penghasilan total minimal senilai nisab 85gr emas dalam setahun



JENIS ZAKAT	NISHAB	HAUL	KADAR	PERHITUNGAN
Zakat Penghasilan	85 Gr Emas	-	2,5%	Penghasilan x 2,5%
Zakat Perdagangan	85 Gr Emas	1 Tahun	2,5%	$((\text{Modal} + \text{Laba} + \text{Piutang}) - (\text{Utang} + \text{Rugi})) \times 2,5\%$
Zakat Pertanian	520 Kg Beras	Panen	10% jika menggunakan mata air/air hujan 5% jika menggunakan irigasi	Hasil Panen x 10% atau Hasil Panen x 5%
Zakat Emas dan Perak	85 Gr (Emas) 595 gr (Perak)	1 Tahun	2,5%	$((\text{Perhiasan Dimiliki}) - (\text{Perhiasan dipakai})) \times 2,5\%$
Zakat Tabungan	85 Gr Emas	1 Tahun	2,5%	$(\text{Saldo Akhir} - \text{Bunga}^*) \times 2,5\%$ *bank konvensional

Rekening Zakat:
Bank Syariah Mandiri no. rek: **7001241782**
Bank Permata Syariah no. rek: **02901445144**
Bank Muamalah no. rek: **7010054804**
(semua a.n. Yayasan Yatim Mandiri)

“

Barang siapa membayar zakat hartanya,
maka kejelekannya akan hilang dari dirinya.” (HR. Al-Haitsami)

BANK	INFAK SHODAQOH	ZAKAT	WAKAF
Mandiri Syariah	700 1201 454	700 1241 782	700 1241 798
CIMB Niaga Syariah	8600 00976 500		8613 00000 300
Muamalat	701 0054 803	701 0054 804	
Permata Syariah	0290 1444 415	0290 1445 144	
BNI Syariah	010 835 1174	021 149 7003	
Mandiri	140 000 311 7703	142 001 031 3327	142 001 031 3350
BCA	0101 358 363	0883 996 647	0883 996 621
BRI		00960 10019 68305	
BNI	2244 900 000		
OCBC NISP Syariah	2758 0000 5959		2758 1003 9600



Majalah Yatim Mandiri

Edisi Oktober 2020

LAZNAS YATIM MANDIRI

S.K. Menteri Agama No. 185/2016

VISI

Menjadi Lembaga Tepercaya dalam Membangun Kemandirian Yatim

MISI

1. Membangun Nilai-Nilai Kemandirian Yatim dan Dhuafa
2. Meningkatkan Partisipasi Masyarakat dan Dukungan Sumberdaya untuk Kemandirian Yatim dan Dhuafa
3. Meningkatkan Capacity Building Organisasi

Dewan Pembina **H. Nur Hidayat, S.Pd, M.M**

Prof. Dr. Moh. Nasih, S.E, M.T, Ak

Dewan Pengawas **Ir. H. Bimo Wahyu Wardoyo**

Drs. H. Abdul Rokib, M.H.I

Yusuf Zain, S.Pd, M.M

Dewan Pengawas Syariah **KH. Abdurrahman Navis, Lc., M.H.I**

Drs. Agustianto, M.A

Prof. Dr. H. A. Faishal Haq, M.Ag

Dewan Pengurus **Achmad Zaini Faisol, S.M**

H. Mutrofin, S.E

Bagus Sumbodo, S.T

Direktur Utama **Achmad Zaini Faisol, S.M**

Direktur Fundraising **Andriyas Eko, S.TP**

Direktur Keuangan **Bagus Sumbodo, S.T**

Direktur Operasional **Heni Setiawan, S.H**

Direktur Program **Hendy Nurrohman, S.S**

Sekretaris Eksekutif **H. Imam Fahrudin, S.E**

GM Wakaf **Rudi Mulyono, S.Kom**

GM Regional 1 **H. Mutrofin, S.E**

GM Regional 2 **Agus Budiarto, A.md. Pd**

GM Regional 3 **Sugeng Riyadi, S.E**

Penasehat **Dr. Zaim Uchrowi**

Ir. H. Jamil Azzaini, MM

Dr. Muhammad Nafik

Bekal Hidup **05**

Meneladani Rasulullah sebagai Pengusaha

Oase **08**

Refleksi Bisnis Nabi Muhammad di Era Kekinian

Hikmah **10**

Petik Hikmah dan Berkah dari Usaha

Move On **12**

Rezeki dan Logika

Solusi Islam **14**

Jumlah Keuntungan Berapa Ya?

ZISWAF **16**

Zakat Perniagaan

Smart Parenting **18**

Mengajarkan Bisnis Pada Anak

Muslimah **20**

Muslimah, Jadikan Khadijah RA Sebagai Panutan

Kuliner **22**

Gulungan Cantik Roti Kayu Manis

Doa **24**

Hadis Senyum adalah Sedekah

Pintu Rezeki **26**

Mendekatkan al-Qur'an Pada Anak Sejak Usia Balita

Silaturahmi **28**

Magelang, Malang, Mojokerto, Solo

Jendela **30**

Bangun Rumah Layak Huni untuk Ibu Setia

Naik Kelas **32**

Jalankan Bisnis dengan Prinsip Berbagi

Kemandirian **34**

Kabar Nusantara **36**

Kinerja **38**

GRAHA YATIM MANDIRI Jl. Raya Jambangan 135-137 Surabaya, Telp. (031) 828 3488. **BALIKPAPAN** Jl. Pattimura RT104 No.38 B, Batu Ampar, Balikpapan, Telp. (0542) 860 609, 081 25344932. **BANDUNG** Ruko Cipta Pesona Blok B23. Jl. Cipamokan - Rancacili Telp. (022) 8750 3578, 0822 4229 7252. **BANTEN** Jl. Ayip Usman No.11 Cikepuh Kebaharan Serang Banten, Telp. (0254) 219375, 0812 8744 8444. **BANYUWANGI** Jl. Imam Bonjol No.35 Tukangkayu. Telp. 0821 3200 4007. **BATAM** Griya Kurnia Djaya Alam Jl. Parkit 01, No. 02 Batam Center - Batam, Telp. (0778) 7413 149, 0813 7260 1112. **BEKASI** Jl. Dewi Sartika Blok A No. 6 Margahayu - Bekasi Timur, Telp. (021) 8269 6344, 0812 7115 2094. **BLITAR** Jl. Bali No. 264 Blitar, Telp. (0342) 8171 727, 0823 3113 4732. **BOGOR** Jl. Sempur Kaler No. 02 Bogor Tengah - Kota Bogor, Telp (0251) 840 9054, 0878 8751 8330. **BOJONEGORO** Jl. Panglima Polim Gg. Mangga 2 No 59 Sumbang Bojonegoro, Telp. (0353) 5254809, 0813 3388 3360. **CIREBON** Jl. Cendana Raya No. 61 Cirebon Girang, Kec. Talun Kab. Cirebon Telp. 0896 6030 0292. **DENPASAR** Jl. Gunung cemara 7K Perumnas Monang Maning, Denpasar - Bali, Telp. 0821 3200 4007. **DEPOK** Jl. Mangga Raya No 298, Depok Jaya - Pancoran Mas Telp. (021) 7780 7396, 0856 9704 0947. **GRESIK** Ruko Multi Sarana Plaza Blok B-11 Jl. Gubernur Suryo Gresik, Telp. (031) 399 0727, 0821 3993 9427. **JAKARTA BARAT** Jl. Pos Pengumben Dalam No. 12 Kelapa Dua Kebon Jerok, Telp. (021) 2567 2565, 0896 0185 0149. **JAKARTA SELATAN** Jl. Kavling Keuangan III No. 87 Pamulang - Tangerang Selatan Telp. (021) 2759 1181, 0812 1997 7654. **JAKARTA TIMUR** Jl. Utan Kayu Raya No. 64 Matraman Jakarta Timur, Telp. (021) 2982 1197, 0819 0534 2768. **JEMBER** Pandora Square Jl. Mastrip No. 8 Ruko 8 E, Jember, Telp. 0817 9393 412, 0851 0264 0333. **JOMBANG** Jl. Ir. Juanda No. 80, Ds. Kepanjen, Jombang Telp. (0321) 849 0715, 0822 2776 8010, 0813 3260 5565. **KEDIRI** Perum Candra Kirana Blok T No. 4A Mojoroto - Kediri Telp. (0354) 3782141, 0813 3177 1830. **KEPANJEN** Jl. Diponegoro No. 44, Bangsri - Kepanjen. Telp. (0341) 390 3518, 0813 3290 0639. **KUDUS** Jl. Dewi Sartika No. 5 Singocandi - Kudus, Telp. 0822 4325 3243. **LAMONGAN** Jl. Nangka No.3 Perum Deket Permai, Lamongan, Telp. (0322) 324025, 0813 3509 5929. **LAMPUNG** Jl. Sultan Haji No. 36, Kel. Kota Sepang Kec. Labuhan Ratu, Lampung Telp. (0721) 5613 878, 0853 2112 1988.



5 Bekal Hidup

Meneladani Rasulullah sebagai Pengusaha

11

Penyejuk Hati

Mencintai Rasulullah SAW



13

Fenomena

Bangkit dan Bertahan di Tengah Cobaan



15

Solusi Sehat

Mengenal Menopause



REDAKSI MAJALAH YATIM MANDIRI

Dewan Redaksi: Achmad Zaini, Mutrofin, Bagus Sumbodo **Pemimpin Umum:** Ahmad Zaini
Pemimpin Redaksi: Muhammad Arif **Reporter:** Grace Aria **Layout:** Reza
Desain: Meta **Fotografer:** Grace Aria, Sholahudin
Sirkulasi: ARF **Alamat Redaksi:** Jl. Raya Jambangan 135-137 Surabaya
WA Center: 0811 1343 577 **Telp:** 031 828 3488
Email: media@yatimmandiri.org **Web:** www.yatimmandiri.org

LUMAJANG JL. Suwandak No. 42, Lumajang, Telp. (0334) 890300, 0812 4914 2453. **MADIUN** Jl. Letkol Suwarno Perum Bumi Mas II No. 2, Telp. (0351) 2811317, 0852 5764 5991. **MAGELANG** Jl. Perintis Kemerdekaan No. 23 Sanden, Kramat Selatan. Telp: (0293) 319 5924, 0896 2606 7500. **MAKASSAR** Jl. Andi Tonro No.11 Kec. Tamalate, Kota Makassar, Telp. (0411) 884050, 0823 8444 4369. **MALANG** Perum Taman Raden Intan No.612, Telp. (0341) 437 4155, 0856 4649 6131. **MAROS** Jl. Bakri No. 5 Kec. Turikale Kab. Maros, Telp. 0823 4343 0681. **MOJOKERTO** Jl. Raden Wijaya. Panggremen Gg.6 No. 12, Kec. Kranggan Mojokerto Telp. (0321) 528 7100, 0857 4525 6435. **MEDAN** Jl. Senam No. 24, Medan, Telp. (061) 7335 9471, 0852 7566 9977 **PALEMBANG** Jl.Rawasari No. 2457 Ruko No. 4. Kel. 20 Ilir, Kec. Kemuning Telp. (0711) 573 0360, 0859 4591 4425. **PASURUAN** Perum Pondok Sehati Indah Blok 4 No. 5 Jl. Panglima Sudirman Pasuruan, Telp. (0343) 4742 017, 0888 0550 8832, 0851 0364 4849. **PEKALONGAN** Jalan Bina Griya Blok B-IV No. 191 Medono, Pekalongan, Telp (0285) 421082, 0813 3253 7501. **PONOROGO** Jl. Ir. Juanda No. 158 Tonatan, Ponorogo Telp (0352) 488223, 0856 4890 6767. **PROBOLINGGO** Jl. Sukarno Hatta No. 162 Probolinggo, Telp. (0335) 589 4623, 0878 5225 6476, 0813 3153 6287. **PURWOKERTO** Jl. Patriot No. 073 RT/RW 03/03 Kel. Karangpucung Kec. Purwokerto Selatan, Telp (0281) 639 042, 0857 8518 1046. **SAMARINDA** Jl. Slamet Riyadi Gang 4. RT 14, Samarinda, Telp. 0813 8146 0866 **SEMARANG** Jl. Karangrejo No. 97 Kel. Karangrejo, Kec. Gajahmungkur Semarang Telp. (024) 7642 0035, 0856 3504 229. **SIDOARJO** Pondok Mutiara Blok A Nomor 15, Telp. (031) 9971 6463, 0857 4567 8974. **SOLO** Jayengan Kidul, RT 03/RW 08, Serengan, Surakarta, Telp. (0271) 2936 205, 0813 2775 7809. **SRAGEN** Jl. Raya Sukowati No. 514 Sragen Wetan, Sragen, Telp. (0271) 894811, 0851 0275 4279. **TANGERANG** Jl. Cibodas Raya No. 7 Perumnas 1 Karawaci Baru Tangerang, Telp. (021) 2917 0263, 0831 1232 4939. **TUBAN** JL. Walisongo No. 24 Tuban Telp. (0356) 327118, 0856 0488 8125. **TULUNGAGUNG** Pahlawan III No. 5A, Kedungwaru Tulungagung, Telp. (0355) 332 306, 0851 0376 1333. **YOGYAKARTA** Jl. Ireda No. 119 Keparakan, Mergangsan, Kota Yogyakarta, Telp. (0274) 450 896, 0812 5951 5665.

Mencetak Pribadi yang Mandiri

Hendy Nurrohman, S.S
Direktur Program LAZNAS Yatim Mandiri

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Suatu hari Rasulullah SAW berpesan kepada sahabat-sahabatnya bahwa tidak ada makanan yang lebih baik dari apa yang diperoleh dari keringat sendiri, dan bahwa Nabi Daud as. tidak pernah makan kecuali dari hasil tangannya sendiri. (HR. Bukhari).

Abdurrahman bin Auf, setibanya di Madinah dalam perjalanan hijrah dari Makkah, ditawarkan oleh Sa'ad bin Rabi' untuk mengambil separuh dari kekayaannya. Namun, ia tidak segera menerima tawaran itu. Ia hanya meminta agar ditunjukkan jalan ke pasar untuk berdagang.

Cerita lain, suatu ketika seorang sahabat yang datang menghadap Rasulullah SAW. Dia bermaksud meminta sedekah dari Rasulullah SAW. Namun oleh Rasulullah SAW tidak langsung diberi uang secara langsung, melainkan diberi kapak untuk sarana mencari kayu bakar untuk dijual. Rasulullah SAW sendiri pun sejak usia 9 tahun sudah dilatih mandiri dengan menggembala kambing, dan usia 12 tahun sudah ikut berdagang antar negara.

Kisah-kisah itulah yang menjadikan semangat program kemandirian yatim dan dhuafa di Yatim Mandiri. Khususnya program kampus kemandirian (MEC, STAINIM, dan UICM). Sejak awal masuk, setiap peserta program kampus kemandirian harus bisa mendapatkan uang dari berjualan dengan memanfaatkan potensi lingkungan sekitarnya. Mereka harus bisa memperoleh penghasilan dari apa yang mereka upayakan. Tentunya tim program kampus kemandirian terus memberikan pendampingan, wawasan dan motivasi. Hasilnya luar biasa, walau hanya berjualan tiap akhir pekan, rata-rata mereka memiliki penghasilan 200.000-300.000 perbulan.

Program itu menjadi menu wajib bagi semua peserta program selain program perkuliahan dan asrama. Banyak diantara mereka baru sadar pentingnya mandiri untuk bekal hidup. Apalagi mereka adalah salah satu tumpuan dari keluarga. Mental mandiri pelan-pelan mulai terbentuk. Dengan demikian diharapkan akan mudah beradaptasi dengan berbagai tantangan kehidupan yang mereka hadapi.

Sudah lebih dari 1800 yatim dhuafa yang telah mengikuti model pendidikan kemandirian yatim mandiri. Alhamdulillah mereka telah mandiri dan

telah berkembang dengan bisnis dan profesi yang digeluti. Bahkan sebagian diantaranya turut juga berkontribusi menjadi donatur-donatur baru. Selain itu mereka juga telah membantu meringankan beban keluarga dan membantu menyekolahkan adik-adiknya.

Kemandirian yatim dhuafa sangat penting. Karena mereka adalah seorang mukmin yang selalu wajib mandiri, bekerja keras, tidak segera menyerah pada keadaan, dan tidak mudah tergantung kepada orang lain. Karena, *"Sesungguhnya Allah tidak mengubah keadaan sesuatu kaum sehingga mereka mengubah keadaan yang ada pada diri mereka sendiri."* (QS. ar-Ra'd: 11).

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.





Meneladani Rasulullah sebagai Pengusaha

Bulan ini, tepatnya pada tanggal 28 Oktober 2020, akan diperingati Maulid Nabi Muhammad SAW. Rasulullah SAW menjadi panutan umat Islam dalam menjalankan segala sendi kehidupan. Semua kebaikan Rasulullah SAW sudah sepatutnya kita contoh. Salah satunya adalah bagaimana Rasulullah SAW menjadi seorang pedagang atau pengusaha sejak usia dini.

Sejak kecil, Nabi Muhammad SAW telah ditinggal oleh kedua orang tuanya. Sang ayah, Abdullah, meninggal saat Rasulullah SAW masih dalam kandungan. Dan sang ibu, Aminah, meninggal saat usia Rasulullah SAW masih 6 tahun. Masa kecilnya penuh dengan cobaan. Sehingga jiwa mandiri tumbuh lebih cepat daripada anak-anak pada umumnya.

Jiwa kemandirian, entrepreneur, serta kepemimpinannya terasah saat dirinya menginjak usia 9 tahun. Saat itu, Rasulullah SAW membantu sang paman, Abu Thalib, untuk menggembala kambing. Karena terbiasa diajak sang paman bekerja sejak kecil, membuat Nabi Muhammad SAW mulai akrab dengan dunia perdagangan.

Saat usia 12 tahun, dirinya bersama sang paman melakukan perjalanan ke negeri Syam, atau saat ini yang dikenal dengan Suriah. Disana,

beliau banyak belajar tentang ilmu perdagangan serta bagaimana melayani pembeli dengan baik.

Dengan bekal yang ia miliki sejak kecil itu, Nabi Muhammad mulai berani berdagang sendiri saat menginjak usia 15 tahun. Dagangan pertamanya adalah pakaian. Dalam berdagang, Nabi Muhammad SAW selalu mengedepankan kebaikan. Pribadinya yang sopan, jujur, amanah, dan menghormati konsumennya membuat dirinya mendapat gelar al Amin.

Reputasi Nabi Muhammad SAW dalam berdagang membawanya menjadi terkenal. Bahkan sampai ke negeri seberang seperti Iraq, Syam, Yordania, dan Yaman. Hal ini memudahkannya mendapatkan investor. Salah satunya adalah Khadijah binti Khuwailid, yang kelak menjadi istrinya. Khadijah RA mempercayakan bisnisnya ini pada Nabi Muhammad SAW, terutama untuk memutar modal. Kepercayaan ini tentu tak disia-siakan oleh Nabi Muhammad SAW.

Dari kisah masa muda Nabi Muhammad SAW yang sudah bergelut engan dunia perdagangan, dapat kita simpulkan bahwa menjadi pengusaha, berdagang, ataupun berbisnis adalah sebuah pekerjaan yang baik. Ada yang bertanya pada

bekalhidup

Nabi shallallahu 'alaihi wa sallam: "Wahai Rasulullah, mata pencaharian apakah yang paling baik?" Beliau bersabda, "Pekerjaan seorang laki-laki dengan tangannya sendiri dan setiap jual beli yang mabrur (diberkahi)." (HR. Ahmad, Ath Thobroni, dan Al Hakim).

Ya, meskipun sudah jelas bahwa melakukan jual beli adalah hal yang baik, namun tetap harus memperhatikan hal halal dan haramnya. Salah satunya adalah tidak melibatkan riba di dalamnya. Seperti arti dari surah al-Baqarah ayat 275 yang artinya, "Padahal Allah telah menghalalkan jual beli dan mengharamkan riba."

Salah satu kisah pemuda yang dekat dengan dunia bisnis sejak muda adalah Achmad Fikri Arifizzaman, owner FCK Corporation Kediri. Pria yang akrab disapa Fikri ini adalah salah satu contoh pengusaha muda yang mulai terjun di dunia bisnis sejak usia yang sangat masih muda. "Saya kenal bisnis mulai menjelang usia 14 tahun," ujar Fikri

Rasa penasaran dan "ketagihan" bisnis, membuat Fikri mencoba berbagai macam usaha. Saat masuk SMA, Fikri mencoba bisnis multilevel marketing atau (MLM). Dirinya mengatakan bahwa saat itu dirinya sudah memiliki 100 bawahan. "Penghasilan sudah sangat banyak. Sayangnya pemilik usaha kabur," tambahnya.

Tak berhenti sampai di situ. Fikri pun mulai bermain di ranah forex trading, judi online, sampai

money game. Tanpa modal yang besar, Fikri bisa meraup keuntungan berkali lipat. "Memang nggak masuk akal. Saya nggak berbuat apa-apa tapi ada uang yang masuk rekening," ujarnya. Sampai akhirnya tepat setahun menjalani, Fikri mendapat kerugian sebesar Rp1,3 Milyar. "Lagi-lagi uang saya dibawa kabur," kenangnya.

Demi melunasi hutang itu, Fikri harus rela kehilangan semua asetnya. Di usianya yang baru menginjak 17 tahun, dirinya masih memiliki hutang sebesar Rp75 Juta. Bukan uang yang kecil untuk anak usia 17 tahun. "Sudah ada masalah, orang tua juga bercerai. Makin terpukul rasanya. Rasanya ingin bunuh diri," ujar Fikri.

Ya, jalan yang ditempuh oleh Fikri memang tak mudah. Dirinya berkali-kali ditimpa ujian. Hingga dirinya merasa putus asa. Fikri mengaku, saat itu dirinya masih jauh dari Allah SWT. Sehingga dirinya tak tahu harus ke mana mencari pertolongan. Allah telah berfirman dalam surah al-Insyirah ayat 5 sampai 6 yang artinya, "Maka sesungguhnya bersama kesulitan itu ada kemudahan. Sesungguhnya bersama kesulitan itu ada kemudahan."

Memang, kebanyakan orang akan lebih memilih menyerah saat menghadapi kesulitan. Padahal dalam kesulitan itu, Allah SWT telah menjanjikan kemudahan. Begitu pula yang dirasakan oleh Fikri. Saat sedang buntu, ia dipertemukan dengan komunitas pengusaha



muslim di Kediri. Di sana Fikri belajar tentang bagaimana usaha. Bagaimana kaitannya usaha dengan surga neraka. "Rasanya hati saya tersentuh ada akhirnya taubat. Saya mulai belajar shalat dan memperbaiki diri," kenangnya.

"...Kapanakah datangnya pertolongan Allah? Ketahuilah olehmu, sesungguhnya pertolongan Allah itu dekat." (QS. al-Baqarah: 214). Ayat tersebut sungguh menggambarkan kondisi Fikri saat itu. Allah memberinya hidayah dan petunjuk untuk kembali menjadi pengusaha. Namun dengan cara yang lebih benar.

"Sesungguhnya Allah tidak akan mengubah nasib suatu kaum hingga mereka mengubah diri mereka sendiri". (QS. ar-Ra'd:11). Seperti kutipan ayat tersebut, Fikri pun mulai mengubah dirinya. Mulai dari pribadi yang jauh dari Allah, jadi lebih mendekat. Mengikuti kajian bersama pengusaha muslim menjadi salah satu langkah awalnya.

Dari perubahan dirinya itu, perlahan Allah SWT mulai menunjukkan jalan keluar dari berbagai masalah. Mulai dari didatangkannya berbagai inspirasi untuk memulai usaha, hingga melunasi berbagai hutangnya.

Produknya ini lantas diberi nama FCK Jamur Crispy. Dengan tagline "Jamur anti Jamur" dan "Ngemil sambil Ngamal". Saat ini sudah tersedia berbagai rasa untuk memanjakan lidah penggemar keripik. Mulai dari original, pedas, ayam bakar, hingga barbeque. Sampai saat ini,

Fikri telah memiliki reseller sebanyak 3.000 orang.

Di tengah situasi dan kondisi pandemic seperti saat ini, cukup membuat usaha jamur krispinya sedikit terhambat. Namun, dengan otak bisnis yang kreatif, Fikri memulai bisnis barunya yang diberi nama FCK Factory. Usaha barunya ini berbeda dari sebelumnya yang menggunakan media online. FCK Factory memfasilitasi para pecinta jamur untuk menikmati berbagai olahan jamur secara offline. Atau bisa makan di tempat.

Restoran FCK Factory dibangun agar para pegawai FCK tetap bisa bekerja meski di tengah pandemic. "Alhamdulillah dalam waktu kurang dari tiga minggu semua urusan mulai dari riset sampai eksekusi bisa diselesaikan," ujar Fikri. Di FCK Factory, berbagai makanan terbuat dari olahan jamur. Seperti seblak jamur, bakso jamur, nasi jamur, dan mie jamur. Sampai camilan dari jamur berupa risoles, lumpia, dan nugget jamur.

"Alhamdulillah respon masyarakat Kediri sangat baik dan banyak penggemarnya," tambah Fikri. Di tengah kesuksesannya, Fikri ingin selalu bermanfaat untuk banyak orang. Rasa syukur tak pernah lepas darinya. "Alhamdulillah suka duka kami jalani. Terkadang banyak penjualan juga pusing, tapi pusing yang happy problem ini lebih baik daripada pusing tak ada penjualan," ujarnya lantas tertawa. Fikri pun berpesan agar kita jauh-jauh dari hutang. **(grc)**





Refleksi Bisnis Nabi Muhammad di Era Kekinian

(Upaya Meneladani Nabi Sebagai Seorang Entrepreneur Hebat)

Oleh: Drs. H. Usman Daud, MA

Konsultan Hukum Islam dan Keluarga

Allah Yang Maha Mulia Berfirman: *Wahai orang-orang yang beriman! Janganlah kamu saling memakan harta sesamamu dengan jalan yang batil (tidak benar), kecuali dalam perdagangan yang berlaku atas dasar suka sama suka di antara kamu. Dan janganlah kamu membunuh dirimu. Sungguh Allah Maha Penyayang kepadamu.* (QS.an-Nisa': 29).

Nabi Agung Muhammad bin Abdullah bersabda: *Artinya: "akan datang suatu zaman di mana manusia tidak lagi peduli dari mana mereka mendapatkan harta, apakah dari usaha yang halal atau dari usaha yang haram."* (HR. Bukhari 1918. Ahmad 9247)

Nabi Muhammad terkenal sebagai pengusaha yang sukses dengan sangat gemilang, entrepreneur hebat sepanjang sejarah bisnis berkembang di dunia, Seorang pengusaha yang jujur dan adil baik dalam memberi maupun menerima. Beliau juga seorang yang disiplin. Beliau juga pemimpin yang besar. Tantangan yang dihadapi juga besar walaupun tidak sekompleks

sekarang bahwa kini generasi muda dihadapkan dengan banyak tantangan dan persoalan. Seperti masalah demografi kependudukan, kemiskinan, berbagai keterbelakangan. Maka setiap saat harus siap dan punya solusi atas persoalan itu. Karena ini menjadi tantangan bagi kita semua. Kita harus menghadapi dengan penuh semangat. Yang ciri khasnya adalah kita harus bekerja keras.

Bahwa Nabi Muhammad SAW merupakan sosok luar biasa yang menarik untuk dipelajari, terlebih perjalanan hidupnya sejak kecil sampai dewasa yang secara umum dapat diduplikasi oleh siapapun, termasuk untuk menduplikasi kesuksesan Nabi SAW dalam berdagang atau ber*entrepreneur*. Di mana semua langkah yang dilakukannya berangkat dari sebuah proses, sejarah membuktikan bahwa Nabi Muhammad SAW mengawali semua kesuksesannya dari nol, bukan karena warisan ataupun pemberian. Bahkan di usia 12 tahun, Muhammad muda (istilah orang sekarang) sudah harus berdagang ke berbagai daerah untuk menemani pamannya. Namun tanpa disadari, langkah tersebut justru menempa kemampuan *entrepreneur* Nabi Muhammad SAW. Karena berangkat dari jalan itulah Nabi Muhammad SAW mendapatkan ilmu serta pengalaman yang sangat berharga dalam mengembangkan kemampuan berdagangnya.

Satu hal yang harus dicermati bahwa ternyata tidak butuh waktu yang lama Nabi Muhammad SAW menjadi salah satu pedagang sukses di Jazirah Arab pada waktu itu. Di usia 17 tahun, Nabi Muhammad SAW sudah masuk kategori *entrepreneur* besar dengan jalur perdagangan lintas negara, atau kalau bahasa orang sekarang sudah bermain ekspor-impor. Selain karena keuletan dan kerja kerasnya, modal utama kesuksesannya dalam dunia *entrepreneur* adalah konsistensi dalam membangun *trust* sehingga wajar bila Nabi Muhammad SAW akhirnya mendapatkan julukan Al-Amin (dapat dipercaya). Prinsip yang dibangun Nabi Muhammad SAW yaitu jangan sampai mendapatkan uang dari cara-cara yang bathil, seperti merampok, menipu, curang, mengurangi timbangan dan takaran, perampasan hak dengan cara yang bathil dan lain sebagainya.

Ada pelajaran yang menarik, ketika beliau berada di puncak kejayaan sebagai seorang *entrepreneur* muda, Nabi Muhammad tetap menjadi sosok sederhana, gemar berbagi, tidak sombong, tidak kikir, lapang dada dan lebih mementingkan orang lain daripada dirinya dan tidak pernah memamerkan capaian-capaian yang sudah diraihinya. Jejak-jejak menawan itulah, menjadikan mitra atau partner bisnis Nabi Muhammad yang bernama Siti Khodijah tertarik membangun bisnis bersama. Allah mempertemukan dua pebisnis besar pada zaman itu merupakan jalan untuk membangun sistem ekonomian *taradhin minkum* suka sama suka, saling meridhoi dan tidak saling merugikan.

Belajar dari kisah Nabi Muhammad SAW di atas, dapat menjadi dasar bagi para orang tua, pendidik, dan lembaga pendidikan bahwa kemampuan ber-wirausaha atau ber*entrepreneur* bukanlah kemampuan yang tiba-tiba datang dari langit, namun merupakan hasil dari didikan, latihan serta pengalaman yang memadukan antara teori sekaligus praktek (langsung). Untuk itulah anak-anak di Indonesia harus ditanamkan spirit *entrepreneur* sedini mungkin. Terlebih, pesan dari Nabi yaitu jangan sampai kita meninggalkan anak-

anak kita dalam keadaan *dhoif* (lemah), baik *dhoif* (lemah) imannya, aqidahnya, akhlaknya, moralnya, pendidikannya, mau pun hartanya (ekonominya). Mengapa lemah harta (ekonomi) juga menjadi titik konsentrasi Nabi, karena kemiskinan (kefakiran) sangat dekat dengan kekufuran. Jika ditarik dalam konteks yang lebih luas, data menunjukkan bahwa masyarakat yang ber*entrepreneur* masih sangat jauh dari harapan. Di negara kita, kelompok masyarakat yang bergerak di dunia *entrepreneur* baru diangka sekitar 1 %, Jauh bila dibandingkan dengan Malaysia atau Singapura yang berada diangka 4-5 %, bahkan sangat jauh lagi apabila dibandingkan dengan Korea Selatan, China, atau Jepang yang mencapai angka 8-11 %. Maka tidak mengherankan bila negara-negara tersebut masyarakatnya hidup sejahtera, dan peluang lapangan pekerjaan melimpah sehingga mampu membangun ekonomi warga dengan kehidupan yang sangat layak.

Jika angka kemiskinan bangsa ini mencapai sekitar 15% atau diangka kisaran 30 juta maka diperlukan keseriusan dari semua pihak. Mental *entrepreneur* seperti kreatif, inovatif, dan berani seperti yang dikembangkan oleh Nabi, harus ditanamkan dalam proses pembelajaran secara berkelanjutan. Mental pencari kerja dalam diri anak harus dikubur dalam-dalam, sebab saat ini para orang tua dan lembaga pendidikan tanpa sadar justru senantiasa menanamkan mental-mental pencari kerja atau pegawai. sudah saatnya kultur baru harus dibangun, bahwa ikut berusaha termasuk bagian dari proses belajar, training atau sekolah *entrepreneur*. Sampai akhirnya Nabi berani berdagang sendiri (mandiri) dan benar-benar sampai pada titik kesuksesan besar melintasi zaman. Apalagi Nabi Muhammad SAW sudah menegaskan bahwa 9 dari 10 pintu rezeki adalah berasal dari kegiatan perniagaan, ini menunjukkan bahwa 90% pintu rezeki dikuasai oleh para pelaku usaha.

Orang-orang yang memiliki daya kreativitas tinggi, serta menginginkan kemandirian biasanya lebih memilih menjadi *entrepreneurship* dibanding menjadi karyawan. Hal ini tentu sangat wajar, karena dengan menjadi *entrepreneurship* maka kreativitas akan tersalurkan, bebas dari tekanan atasan, penghasilan tidak dibatasi, bahkan sampai bisa memiliki perusahaan secara mandiri. Sebagai umat Nabi Muhammad SAW yang senantiasa berusaha mengikuti segala aktivitasnya, maka dalam hal berwirausaha kita pun bisa meneladani beliau, kejujurannya, keuletannya, amanahnya, keadilannya, dan kepedulian sosial yang tinggi. Nabi Muhammad SAW juga sebagai seorang Rasul, beliau juga merupakan seorang *entrepreneurship* yang sukses sejak belia, ini dibuktikan dengan beliau berani menikah di usia 25 tahun dengan mahar yang sangat fantastis yaitu 21 ekor unta muda. Kita mau meniru ini ?? Ah, kita pesimis tetapi bukan berarti tidak bisa. Karena hanya kita dan Allah sebagai pelaku perubahan mampu menjadi pewaris, pemilik dan *agent of change*. wallahu a'lam.



Petik Hikmah dan Berkah dari Usaha

Menjadi seorang pengusaha, atau wirausahawan, atau *businessman*, dulunya bukanlah menjadi sebuah cita-cita yang dianggap keren. Banyak orang tua yang menganggap bahwa lebih baik anaknya menjadi pegawai kantoran maupun bank. Sebab memiliki penghasilan yang pasti dan besar. Banyak orang tua yang takut saat sang anak memilih menjadi pengusaha. Karena takut akan penghasilan yang tak pasti. Juga tidak memiliki jaminan pensiun.

Padahal, Rasulullah SAW menganjurkan umatnya untuk menjadi pengusaha atau pedagang. Seperti dalam hadis, "*Wahai Rasulullah, mata pencaharian apakah yang paling baik?*" Beliau bersabda, "*Pekerjaan seorang laki-laki dengan tangannya sendiri dan setiap jual beli yang mabrur (diberkahi).*" (HR. Ahmad, Ath Thobroni, dan Al Hakim).

Tentu bukan tanpa alasan Rasulullah SAW menganjurkan umatnya untuk berdagang. Sebab, banyak manfaat dibaliknya. Salah satu contohnya adalah anak muda yang mulai menjalankan bisnis sejak dini, akan memiliki kemandirian yang lebih dibandingkan anak seusianya. Juga melatih mental untuk tidak mudah meminta-minta pada orang tua.

Menjadi seorang pengusaha juga akan menumbuhkan rasa "*nekat*" yang positif. Hal ini pernah disampaikan oleh pengusaha Jaya Setiabudi dalam bukunya "*The Power of Kepepet*". Dalam bukunya itu, pria yang akrab disapa Jay ini menyampaikan bahwa saat ini banyak orang yang ingin membuka usaha sendiri. Alasannya karena ingin mandiri. Namun, mereka cenderung menunda-nunda karena rasa takut, ragu, dan bingung. Salah satu cara

agar usaha bisa dimulai adalah dengan menciptakan kondisi terdesak atau kepepet. Sehingga muncul rasa "*nekat*" yang positif.

Selain itu, saat sudah mulai usaha, kita akan dituntut untuk selalu kreatif. Meski berangkat dari usaha yang sudah mainstream, seorang pengusaha harus terus memutar otaknya agar usaha yang ia jalani bisa laris dipasaran. Misal memikirkan bagaimana konten marketingnya, strategi apa yang akan digunakan, sampai bagaimana cara agar pelanggan tetap setia padanya.

Seorang pengusaha juga akan belajar bagaimana menghargai orang. Sebab, menjadi pengusaha dirinya tak bisa berjalan sendiri. Akan ada orang yang membantu. Misalnya partner dan karyawan. Juga orang lain yang silih berganti datang ke tempat usahanya, misalnya pelanggan dan distributor. Seorang pengusaha akan terlatih *skill* komunikasinya. Karena ia "*dipaksa*" untuk selalu baik pada semua orang. *Attitude* pun akan berubah. Misal akan lebih mudah tersenyum, lebih ramah, dan lebih menghargai orang lain.

Dan yang terakhir adalah seorang pengusaha akan berlatih untuk selalu sabar dan ikhlas. Ya, salam menjalankan usaha, sabar dan ikhlas harus selalu dipegang teguh. Sabar saat usaha belum berkembang. Atau sabar saat usaha sedang ramai-ramainya. Serta selalu ikhlas jika usaha diterpa cobaan. Bukan lantas menyerah dan putus asa. Seorang pengusaha juga jangan lupa bersyukur agar selalu mendapat hikmah dan berkah dalam setiap langkahnya. **(grc)**



Mencintai Rasulullah SAW

Oleh: KH. Abdullah Gymnastiar

Dalam *Shohih Bukhori* disebutkan sebuah kisah. Ketika itu hari Senin, seorang hamba sahaya bernama Tsuwaibah datang kepada tuannya yaitu Abu Lahab. Tsuwaibah datang untuk mengabarkan perihal kelahiran seorang bayi laki-laki bernama Muhammad yang tidak lain adalah keponakan tuannya Abu Lahab. Mendengar berita itu betapa riang gembiranya Abu Lahab sampai-sampai di hadapan orang banyak ia menyatakan kemerdekaan Tsuwaibah sebagai hamba sahaya.

Seiring bergulirnya waktu, Muhammad kecil tumbuh dewasa hingga menjadi seorang nabi dan rasul. Dan, Abu Lahab menjadi penentangannya yang sangat keras. Sepeninggal Abu Lahab, salah satu sahabat nabi SAW. yaitu Abas bin Abdil Mutholib bermimpi berjumpa dengan Abu Lahab yang sudah wafat. Dalam mimpinya itu Abu Lahab menjelaskan bahwa dirinya disiksa terus-menerus di dalam kubur, namun setiap hari Senin siksaanya diringankan karena dahulu ketika ia masih hidup di dunia ia pernah memerdekakan seorang hamba sahaya disebabkan rasa gembira atas kelahiran nabi Muhammad Maasyaa Allah!

Jika Abu Lahab saja sebagai orang yang sudah jelas-jelas dimurkai oleh Allah SWT karena memusuhi dan menentang nabi Muhammad mendapatkan keringanan siksa Allah SWT karena rasa gembiranya atas kelahiran nabi Muhammad, maka apalagi kita yang insyaaAllah bertauhid dengan bersih dan lurus.

Sudah sepatutnya kita pun bergembira, berbahagia atas kehadiran nabi Muhammad SAW., sosok yang telah menjadi jalan hidayah untuk kita sehingga kita bertemu dengan nikmatnya iman dan Islam. Sudah seharusnya kita mencintai nabi Muhammad minimalnya dengan menjadikan hari kelahirannya sebagai momentum untuk membaca kembali sejarah hidup beliau nabi Muhammad SAW.

Dan, yang utama adalah kita mencintai Rasulullah SAW. dengan bersungguh-sungguh mengimaninya, mengikuti petunjuknya, menjalankan sunnah-sunnahnya, bersholawat kepadanya, meneladani kemuliaan akhlakunya. Semoga di akhirat kelak kita termasuk orang-orang yang mendapatkan syafaat beliau dan bisa berkumpul bersamanya. *Aamiin yaa Rabbal 'aalamiin.*



Rezeki dan Logika

Oleh: Jamil Azzaini
Inspirator Sukses Mulia

Banyak orang mengira bahwa bekerja atau berbisnis adalah salah satu sumber datangnya rezeki. Pemahaman yang tepat adalah bekerja atau berbisnis merupakan salah satu JALAN untuk datangnya rezeki bukan SUMBER datangnya rezeki. Sebab, bila bekerja atau berbisnis merupakan sumber datangnya rezeki maka gaji dan keuntungan selalu didapatkan oleh karyawan dan pebisnis.

Padahal faktanya, ada orang yang bekerja tetapi tidak mendapat bayaran. Ada pula orang yang rajin berbisnis tetapi rugi melulu. Sekali lagi, bekerja atau berbisnis hanya salah satu jalan datangnya rezeki. Sumber datangnya rezeki atau sang pemilik rezeki adalah Allah SWT. Dia lah Yang Maha Kaya, Maha Pemberi Rezeki.

Jalan datangnya rezeki banyak tetapi sumbernya satu. Rezeki bisa datang melalui jalan bekerja, warisan, pemberian, hadiah, berbisnis dan lain sebagainya. Dan, kuatkanlah keyakinan bahwa sumbernya adalah Allah SWT. Tugas kita menciptakan banyak jalan, dan biarlah Allah SWT Sang Pemilik Rezeki yang mengatur dan menentukan jumlahnya.

Rezeki datang terkadang tidak pakai logika, terserah Allah SWT Sang Pemiliknya. Menurut logika manusia memberi itu mengurangi rezeki padahal itu mengundang rezeki yang lebih besar. Rezeki terkadang juga datang tanpa diundang. Ia datang secara tiba-tiba. Sejak tahun 2004, hampir setiap tahun saya umroh dan semuanya itu cuma-cuma. Ada yang karena hadiah, ada pula karena diminta membimbing atau mendampingi jamaah.

Saat ini saya sedang umroh bersama Anta Umroh. Biro umroh milik pengusaha kawakan bapak Chairul Tanjung. Saya diminta untuk menjadi pendamping jamaah. Saya bukanlah seorang ustadz sehingga sangat tidak layak menjadi pembimbing, ada orang lain yang berperan sebagai pembimbing jamaah. Saya berperan seperti coach untuk membantu para jamaah lebih move on usai pulang dari umroh.

Saya memahami bahwa banyak cara agar rezeki datang tak terduga, tak sesuai logika dan cara-cara lain di luar nalar manusia. Maka kemarin, sebelum saya berangkat umroh, sebagai CEO di Kubik Group saya kumpulkan semua karyawan untuk membuat komitmen. Salah satu komitmennya adalah melakukan amal sholeh rutin harian yang menjadi jalan datangnya rezeki.

Bukan hanya datangnya yang tidak pakai logika, rezeki hilang, berkurang bahkan tiba-tiba ludes juga tidak pakai logika. Beberapa perusahaan yang dulu menjadi primadona, ada yang gulung tikar di awal tahun ini. Ada pula yang melakukan penghematan ekstrim dan mem-PHK ribuan karyawannya.

Saatnya menguatkan keyakinan bahwa sumber rezeki adalah Sang Maha Kaya. Kita hanya perlu mengikuti apa yang Dia mau agar rezeki datang bertubi-tubi tiada henti. Taatlah kepada-Nya. Percayalah, rezeki yang datang tak terduga jumlahnya jauh lebih besar dibandingkan yang pakai logika. Mau? Mendekatlah dan berbaik-baiklah kepada Sang Pemilik Rezeki, Allah SWT.

Salam SuksesMulia!



Bangkit dan Bertahan di Tengah Cobaan

Pandemi Covid-19 yang belum tentu kapan usainya ini memang berdampak banyak pada berbagai sektor.

Mulai dari pendidikan, kesehatan, dan yang sangat terasa adalah dalam sektor ekonomi. Banyak usaha yang tutup. Berbagai kantor memutuskan untuk memberlakukan sistem kerja *work from home* atau kerja dari rumah. Tak sedikit pula perusahaan yang terpaksa harus memberhentikan pekerjanya. Tentu dengan alasan ekonomi yang sedang “seret”.

Perusahaan-perusahaan besar terpaksa melakukan PHK pada pekerjanya demi efisiensi biaya. PHK yang mendadak ini pun membuat banyak mantan pekerja kebingungan. Penghasilan tetap yang mereka andalkan hilang dalam sekejap. Mereka pun terpaksa memutar otak. Agar dapur tetap bisa *ngebul*. Hal ini lah yang dialami beberapa karyawan dari sebuah televisi swasta lokal di Surabaya.

Ahmad salah satunya. Sebelum masa pandemi, dirinya adalah seorang juru kamera di stasiun televisi lokal. Terbiasa bekerja dengan gaji yang pasti, membuat Ahmad terkejut saat perusahaan yang menjadi tempatnya bekerja selama lebih dari 8 tahun itu memberhentikannya. Ahmad bersama lebih dari 20 temannya dirumahkan dengan alasan efisiensi karyawan. Namun, hal ini ternyata membuatnya

lebih semangat untuk membuka usaha.

Sebelum diberhentikan dari tempat kerjanya, Ahmad memang sudah memiliki usaha sablon kaos sebagai usaha sampingan. Dengan kondisi saat ini, di mana dirinya lebih sering di rumah, Ahmad mulai menjalankan usaha baru. Sektor kuliner ia pilih. Dengan modal terbatas, ia memilih untuk berjualan *frozen food*.

Frozen food ia pilih karena daya simpan lebih lama. Dan tak perlu membangun kios. Sehingga usaha ini bisa dijalankan dari rumah. Selain itu, Ahmad juga menyalurkan hobinya minum kopi menjadi sebuah usaha. Ia mengolah kopi dan dikemas dalam botol. Semua proses pemesanan dilakukan via *online* dan diantarkan langsung olehnya.

Tak memiliki *background* dibidang kuliner tak membuatnya menyerah. Ia berusaha bertahan dan mencari rezeki dengan cara yang halal. Ternyata, pandemi ini membawa hikmah. Bagi Ahmad maupun orang-orang lain yang mengalami nasib yang sama dengan Ahmad. Pandemi ini membuka jalan untuk mereka membuka sebuah usaha. Tak ada kata menyerah bagi mereka. Mulai, berusaha, dan bertahan menjadi pegangan mereka saat ini agar roda perekonomian keluarga tetap berputar. (grc)



Jumlah Keuntungan Berapa Ya?

Oleh: Ust. Heru Kusumahadi, Lc. M.Pd.I.

Pembina Komunitas @surabayahijrah

“Yah, gimana sih, harganya kok beda-beda?”, tanya seorang istri ke suaminya sesaat melihat list produk yang ingin dibelinya melalui aplikasi *shopline*. “Dasar nih penjual, mau nipu ya?, selisihnya banyak sekali dibanding pelapak sebelahnya”, lanjut si istri terus berkomentar. Suami pun bertutur, “Jangan negatif thinking dulu, kita tidak mengetahui kepastian produknya, lagian *margin* keuntungan itu kan ada aturannya dalam Islam”.

Shalihin dan shalihah. Benar, dalam transaksi jual beli yaitu pemindahan hak milik secara komersial atas barang menjadi keniscayaan harus adanya sebuah keuntungan (*ar Ribh*). Dan kaedah awalnya “*shahibus sil’ah ahaqqu bi sil’atihii tahdidi ats tsaman*”; pemilik barang paling berhak terhadap barangnya terutama harga barang. Meskipun masih ada syarat dan ketentuan berlaku. Maka, sebagai pengusaha muslim, menjadi keniscayaan untuk memperhatikan kaidah keuntungan dalam Islam seperti apa. Tiada lain agar keuntungannya terasa indah; jumlah keuntungan didapat, pun juga berkah; sesuai aturan syariat Islam.

Membicarakan keuntungan, maka tidak lepas pembicaraannya tentang harga pasar juga. Karena kedua hal ini saling berkorelasi nantinya. Meskipun karena kita membicarakan ranah fiqh, tentunya akan ditemukan varian-varian pendapat.

Pertama, harga pasar yang merupakan standar harga yang berlaku di masyarakat pada umumnya. Saat menjual harga diatas harga pasar, kebiasaannya akan memicu komentar “kezaliman konsumen”. Dalam Islam perilaku ini adalah pembodohan. Dan sesaat melakukan tindakan pembodohan dalam transaksi jual beli dikategorikan adalah penipuan. Dan otomatis penipuan menjadikan label haramnya

transaksi itu. Gaya transaksi ini disebut *Ghabn* (pembodohan). Imam Al Qurthubi memberikan komentar, “*laa yajuzu al ghabn*; tidak boleh melakukan pembodohan harga dalam muamalah di dunia”. Maka, konsekuensinya, konsumen boleh melakukan khiyar; pembatalan transaksi.

Tapi muncul pertanyaan, harga pasar kan juga subjektif, jadi berapa ukurannya disebut transaksi *ghabn* dari harga pasar?. Sebagian besar ulama menyebutkan “*biziyadati ats tsulut ‘an qimatiha*; jika barang dijual 1/3 lebih mahal dari harga pasar” (*Al Fiqh ‘ala Madzahib al-Arba’ah*).

Kedua, mengambil keuntungan berlipat-lipat. Mendasar kisah Urwah al Bariqi, yang melakukan usaha jual beli kambing, kemudian mendapat keuntungan 100%, Rasulullah mengucap doa untuk keuntungan tersebut, “*Semoga Allah memberkahimu dalam transaksi yang engkau lakukan.*” (HR. Tirmidzi). Dalil ini membolehkan keuntungan yang berlipat, kata Dr. Yusuf Al Qardawy pada *Majma’ al Fiqh al Islami*.

Jadi, diperkenankan mengambil keuntungan berlipat. Tapi, perlu diingat bagi para penjual, faktor keuntungan kan dipengaruhi oleh permintaan dan suplay barang yang akan mempengaruhi harga pasar, maka jangan sampai membuat kesempatan yang terlaknat, sabda Nabi, “*Al Jalibu marzuqun*; yang membawa barang dapat rezeki”, dan, “*al muhtakiru mal’un*; yang menimbul dilaknat”.

Maka, bagi para pedagang dipersilahkan mengambil keuntungan, namun jangan membuat kesempatan menaikkan harga pasar, pun jangan memanfaatkan kesempatan kelalaian pembeli hingga terjadi transaksi *ghabn*. *Wallahu a’lam*.



Mengenal Menopause

Oleh: dr. puji hastuti, Sp. OG

Dokter Spesialis Kebidanan dan Kandungan

Menopause adalah masa terjadinya penghentian menstruasi permanen setelah hilangnya aktivitas ovarium. Menopause berasal dari kata Yunani men (bulan) dan pausis (berhenti). Tahun-tahun sebelum menopause yang meliputi perubahan dari siklus ovulatorik normal ke penghentian mens dikenal sebagai tahun transisi menopause.

Klimakterium adalah satu periode waktu di mana seorang wanita lewat dari tahap reproduktif ke transisi menopause. Usia rata-rata wanita untuk memulai menopause adalah 51 tahun, mayoritas wanita berhenti menstruasi antara usia 45 hingga 55 tahun.

Gejala menopause terjadi dalam masa perimenopause, yaitu beberapa bulan atau beberapa tahun sebelum menstruasi berhenti. Tanda-tanda menopause dapat berupa : keluhan somatik (Nyeri sendi atau badan 77%, lesu lemah 68,7% vagina kering 56,9%, dispareunia 46,9% kulit keriput 60% berdebar-debar 44,4%), keluhan vasomotor (keringat malam 50% hot flushes/ semburan panas 29,5%), keluhan psikis (mood swing 41,5% depresi 17,8% sering lupa 59,9% sulit konsentrasi 40,6) gangguan seksual, libido menurun dan vaginitis atrofi sebanyak 61,3%, gangguan urogenital sebanyak 39,8%, kelainan kulit dan mulut seperti keriput sebanyak 60%, pengurangan densitas tulang atau biasa disebut osteoporosis, gangguan nyeri lutut sebanyak 8,3%

Menopause merupakan proses alami berkaitan dengan penurunan kadar hormon estrogen yang terjadi saat seorang wanita

bertambah tua. Seiring bertambahnya usia, indung telur akan semakin sedikit memproduksi hormon kewanitaan. Akibatnya indung telur tidak lagi melepaskan sel telur dan menstruasi akan berhenti. Untuk mencegah penyakit yang timbul akibat menopause disarankan untuk menjalani gaya hidup sehat dengan tidur yang cukup, rutin berolahraga serta menerapkan pola makanan sehat.

Ketika masuk ke dalam fase menopause, bila gejala-gejala tersebut semakin mengganggu maka bisa dilakukan terapi hormonal menggunakan hormon estrogen dan progesterone. Terapi ini tersedia dalam berbagai macam bentuk diantaranya adalah tablet atau patch yang ditempelkan ke kulit, hormon replacement therapy (HRT) dan terapi hormonal lokal (vagina) yang pemberiannya harus dikonsultasikan dengan dokter.

Penatalaksanaan yang tepat mengenai menopause yang mengacu pada konsensus dari PERMI (Perkumpulan Menopause Indonesia) antara lain dengan penggunaan terapi sulih hormon (TSH). Sebelum memberikan TSH, pasien perlu mendapatkan informasi yang jelas, lengkap dan benar terkait dengan penggunaan TSH, mengingat isu negatif terkait TSH. Pada awalnya pemberian TSH akan diberikan selama 1-3 bulan untuk dilakukan monitoring terhadap adanya potensi gangguan kesehatan dan perlu dievaluasi munculnya efek samping yang ditimbulkan oleh efek farmakologi obat yang dipicu oleh berbagai hal.



Zakat Perniagaan

Oleh: Prof. Dr. H. A. Faishal Haq, M.Ag

Guru Besar Ilmu Fiqih UIN Sunan Ampel Surabaya

Harta yang kita pakai untuk keperluan sehari-hari bukan harta perniagaan dan tidak kena zakat, sedangkan harta yang kita kembangkan dengan cara jual-beli atau yang lain, itulah harta perniagaan yang harus dikeluarkan zakatnya setiap tahun. Hal ini berdasar pada firman Allah yang terdapat pada surah al-Baqarah (2): ayat 219 “... Dan mereka bertanya kepadamu apa yang mereka nafkahkan (perlu dizakati), katakanlah: “Yang lebih dari keperluan”. Demikianlah Allah menerangkan ayat-ayat-Nya kepadamu supaya kamu berfikir”.

Jika si A punya modal Rp. 50.000.000,- (lima puluh juta rupiah) kemudian dibelikan barang untuk dijual lagi, maka harta itu sudah masuk kategori harta perniagaan. Tetapi karena belum mencapai senisob, yaitu sekitar Rp. 60.000.000,-

(enam puluh juta rupiah), maka belum dikenai zakat. Berarti syarat harta perniagaan itu ada dua, yaitu harta yang dikembangkan dan sudah mencapai senisob.

Jika di tengah perjalanan modal itu berkembang menjadi seratus juta rupiah, misalnya, maka sejak tanggal itulah perhitungan tahun dimulai. Contoh: A memulai buka usaha bulan April 2019 dengan modal lima puluh juta rupiah. Pada tanggal 21 Oktober 2019 harta A menjadi enam puluh juta rupiah (mencapai nisab), maka pada tanggal 11 Oktober 2020, A wajib mengeluarkan zakat perniagaan hartanya, yaitu 2,5 %.

Perhitungan pengeluaran zakat, menggunakan tahun Hijriyah, tetapi boleh kita menggunakan hitungan *Miladiyah* (umum) dengan cara maju

10 hari. Jika memulai usaha tanggal 21 Oktober 2019, maka wajib mengeluarkan zakatnya pada tanggal 11 Oktober 2020 dan ini jatuh tempo, berarti dianjurkan untuk mengeluarkan zakat sebelum tanggal 11 Oktober 2020 tersebut.

Beda dengan B yang memulai buka usaha dengan modal seratus juta rupiah, umpamanya. Kemudian satu tahun berikutnya kekayaannya menjadi seratus dua puluh juta rupiah, maka ia harus mengeluarkan zakat perniagaannya adalah 2,5 % dari seratus dua puluh juta rupiah sama dengan tiga juta rupiah.

Tetapi jika di tengah jalan si B mengalami kerugian, sehingga kekayaannya tinggal lima puluh juta rupiah, maka ia tidak dikenai wajib zakat. Jika ia mau bershodaqoh, boleh-boleh saja. Sebab ada beberapa ayat al-Qur'an dan hadis Nabi yang menyatakan bahwa shodaqoh itu akan mengembangkan harta, seperti yang tercantum dalam surah al-Baqarah (2): 276 *"Allah memusnahkan riba dan menyuburkan sedekah. Dan Allah tidak menyukai setiap orang yang tetap dalam kekafiran dan selalu berbuat dosa"*.

Dalam ayat yang lain, yaitu ayat 245 surah al-Baqarah (2) Allah berjanji untuk mengembalikan hutang dengan lipatan yang banyak kepada orang-orang yang membelanjakan hartanya di jalan Allah: *"Siapakah yang mau memberi pinjaman kepada Allah, pinjaman yang baik (menafkahkan hartanya di jalan Allah), maka Allah akan melipat gandakan pembayaran kepadanya dengan lipatan ganda yang banyak. Dan Allah*

menyempitkan dan melapangkan (rezeki) dan kepada-Nya lah kamu dikembalikan".

Dalam salah satu hadisnya Nabi bersabda: *"Tidaklah seorang hamba memasuki waktu pagi pada setiap harinya, kecuali ada dua malaikat yang turun, salah satunya memohon, Ya Allah, berikanlah ganti bagi dermawan yang menyedekahkan hartanya, dan satu lagi memohon, Ya Allah, musnahkanlah harta si bakhil"* (HR. al-Bukhari dan Muslim dari Abi Hurairah).

Adi bin Hatim berkata: *"Rasulullah saw menyebutkan tentang neraka, maka wajah beliau berubah, lalu beliau berlindung darinya sebanyak tiga kali, lalu beliau bersabda: "Takutlah kalian dari api neraka, walaupun bersedekah dengan sepotong kurma. Jika kalian tidak mendapatkannya, maka dengan kalimat yang baik"* (HR. an-Nasa-i, at-Tirmidzi dan Ahmad).

Al-Qur'an mengancam keras kepada orang yang tidak mengeluarkan zakat hartanya, seperti yang tercantum dalam surah at-Taubah (9): 34-35 *"... Dan orang-orang yang menyimpan emas dan perak dan tidak menafkahnnya di jalan Allah (tidak dizakati), maka beritahukanlah kepada mereka (bahwa mereka akan mendapat) siksa yang pedih. Pada hari dipanaskan emas perak itu dalam neraka Jahanam, lalu dibakar dengannya dahi mereka, lambung dan punggung mereka; (lalu dikatakan) kepada mereka, "Inilah harta bendamu yang kamu simpan untuk dirimu sendiri, maka rasakanlah sekarang (akibat dari) apa yang kamu simpan itu"*.





Mengajarkan Bisnis Pada Anak

Oleh: Tuffah

Tim Admin momilenial.id

Mengenalkan finansial pada anak sejak dini merupakan hal yang cukup penting. Karena bisa menjadi bekal untuk masa depannya kelak. Tidak hanya soal berhemat, anak-anak pun bisa kita ajarkan tentang cara mengelola keuangan bahkan berbisnis. Tentunya cara mengajarkan anak tentang finansial ini harus dilakukan dengan cara yang sederhana namun tepat. Misalnya, untuk anak berusia di bawah 8 tahun bisa dilakukan melalui permainan. Cara ini lebih ramah anak karena disampaikan dalam bahasa mereka.

Inilah manfaat yang bisa dirasakan jika pengetahuan finansial ditanamkan sejak dini pada anak-anak:

1. Mengembangkan kebiasaan finansial yang baik. Untuk bisa memiliki kebiasaan yang baik ini, anak-anak harus mengerti akan apa yang dilakukannya sehingga mereka tidak merasa terbebani saat harus berdisiplin dalam mengatur keuangannya.
2. Memiliki kemampuan mengelola keuangan. Mengelola keuangan adalah kemampuan yang dibutuhkan oleh

seseorang seumur hidupnya. Sehingga mengajarkan anak-anak kemampuan ini sedini mungkin dapat membantu mereka memahami dan mengingat nilai finansial yang Anda ajarkan.

3. Bisa memanfaatkan uang yang dimilikinya dengan baik. Kebanyakan masalah keuangan yang terjadi di sekitar kita, bukan dikarenakan jumlah penghasilan, namun lebih karena minimnya pengetahuan tentang cara memanfaatkan sumber finansial yang ada. Dengan memberikan pengetahuan finansial sejak dini, anak-anak bisa melihat peluang dan memanfaatkan apa yang dimilikinya dengan bijaksana.

Jika sudah terbiasa kenal dengan finansial, maka bukanlah hal yang sulit untuk mengajarkan anak-anak mengenai bisnis. Berikut ada beberapa tips sederhana untuk mengajarkan bisnis pada anak sejak dini, antara lain :

1. Ajarkan anak memahami nilai uang. Anak kecil biasanya hanya tahu bahwa uang digunakan untuk membeli barang.

Namun, mereka belum memahami nilai uang terkecil hingga terbesar. Untuk itu, coba jelaskan tentang mata uang rupiah setiap pecahannya, agar dia tahu harga setiap uang. Kemudian, kita bisa memberikannya sejumlah uang receh untuk mengajarkannya berhitung.

2. Buatlah sistem imbalan yang tepat. Memberikan imbalan berupa tambahan uang saku pada anak bukanlah hal yang buruk. Dengan adanya sistem imbalan ini anak akan belajar bahwa jika dia melakukan sebuah pekerjaan dengan baik, maka ia akan mendapatkan imbalan. Pada akhirnya, anak bisa belajar untuk mandiri dan mengusahakan apa yang diinginkannya, bukan sekedar meminta. Pemberian imbalan yang tidak terlalu sering bisa membuat anak merasa bahwa imbalan yang diterimanya spesial. Frekuensi pemberian imbalan yang tidak terlalu sering juga bisa melatih anak untuk sabar dan tidak terbiasa menuntut.
3. Ajarkan anak mencatat uang keluar dan masuk. Jika anak sudah berusia 8 tahun atau lebih, biasakanlah mereka untuk mencatat penggunaan uangnya di sebuah buku khusus. Kemudian, minta dia melaporkannya secara rutin. Hal ini bisa membangun kesadaran pada anak akan penggunaan uangnya. Hasilnya, anak bisa lebih hati-hati dalam membelanjakan uang yang ada.
4. Ajarkan anak menabung. Anak-anak cenderung menghabiskan uang untuk kesenangannya. Dia belum tahu pentingnya menabung untuk bekal masa depan. Untuk itu, coba berikan dia celengan. Kemudian, ajarkan dia untuk menyisihkan sebagian uang saku yang kita berikan, supaya uangnya bisa digunakan untuk kebutuhan yang lebih penting.
5. Ajarkan cara berhemat sederhana. Ada banyak cara sederhana untuk berhemat yang dapat diajarkan kepada anak-anak. Misalnya, setiap habis mencuci tangan dan mandi, pastikan agar kran air atau shower dimatikan untuk mencegah pemborosan air. Kita juga bisa mengajarkan untuk mematikan lampu ruangan saat akan tidur untuk menghemat listrik sekaligus membuat tidur lebih nyenyak.
6. Ajarkan anak membuat target. Menjadi pengusaha pasti diawali dengan memiliki visi. Anak kita bisa belajar membuat target sejak kecil, supaya dia menjadi orang yang selalu punya rencana dalam hidupnya. Mulai saja dari hal sederhana. Seperti tanyakan target jumlah tabungan di celengannya. Kemudian, ajarkan dia cara menabung yang baik agar tabungannya cepat menjadi banyak.
7. Ajarkan anak terlibat dalam bisnis kita. Jika kita membuka toko, coba ajak dia ke tempat usaha kita. Kemudian, minta dia membantu melakukan hal-hal simpel, seperti menyapa pelanggan yang datang, memberikan uang kembalian, dan sebagainya. Cara ini akan membuatnya terbiasa dalam berkomunikasi dengan pelanggan, tahu bagaimana sulitnya orang tua mencari uang, dan membuka wawasannya tentang cara berbisnis.



Muslimah, Jadikan Khadijah RA Sebagai Panutan

Siapa yang tak kenal dengan Khadijah RA. Sosok perempuan tangguh yang mendapat keistimewaan menjadi istri pertama Rasulullah SAW. Jauh sebelum bertemu dengan Rasulullah SAW, Khadijah binti Khuwailid adalah seorang pedagang, atau bahkan bisa dibilang seorang *business woman* jika dikaitkan dengan istilah saat ini. Dalam darahnya, mengalir jiwa bisnis yang tinggi. Sebab, sang ayah, Khuwailid bin Asad juga merupakan seorang pedagang yang sangat disegani oleh kaum Quraisy.

Meskipun seorang janda, Khadijah tak lantas menggantungkan hidupnya pada orang lain. Baik pada sang ayah maupun sanak saudaranya. Dirinya memang mendapat harta warisan dari sang ayah. Namun, Khadijah dengan sigap dan cerdas mengelola harta tersebut menjadi sebuah bisnis. Sehingga roda perekonomiannya terus berputar.

Tak hanya perekonomiannya saja yang berjalan. Dengan mempekerjakan banyak orang, Khadijah mampu memberi penghidupan yang layak bagi

orang banyak. Memang dirinya lah yang memiliki modal dan barang dagangan. Namun, banyak warga yang membantunya dengan menjadi karyawan untuk mengirim, mendistribusikan barang, hingga menawarkan dagangan pada pihak lain.

Dikutip dari buku *Rahasia Sukses Bisnis Khadijah Istri Nabi SAW*, Khadijah memang tak hanya piawai dalam mengelola materi. Tapi juga hal nonmateri. Dirinya bukanlah sosok perempuan yang hobi menyembun harta. Sehingga meski bisnisnya terbilang sukses, dirinya tak mau memonopoli lahan bisnis tersebut. Persaingan antar pedagang pun tetap terjadi dengan sehat.

Selain itu juga dirinya berani mendelegasikan berbagai pekerjaannya pada kaum pria. Banyak pegawainya yang seorang laki-laki. Tentu bukan lah mudah bagi seorang perempuan untuk memimpin kaum laki-laki. Hal ini hanya bisa dilakukan oleh mereka yang memang memiliki jiwa usaha.

Saat ini, sudah banyak sosok Muslimah yang bergelut di berbagai bidang usaha. Mulai



dari usaha rumahan, sampai yang sudah go international. Mulai dari usaha makanan homemade sampai *marketplace*. Beberapa nama pengusaha Muslimah yang tak lagi asing di telinga kita adalah Dian Pelangi, Diajeng Lestari, hingga Oki Setiana Dewi. Masih banyak nama lain yang menginspirasi dan memiliki cerita unik.

Dian Pelangi, terlahir dengan nama Dian Wahyu Utami merupakan salah seorang pengusaha Muslimah paling sukses di Indonesia saat ini. Dian Pelangi memulai usahanya di bidang *fashion* Muslimah dari hobi dan bakat yang ia tekuni sejak duduk di bangku SMK. Mulia dari menjaga toko baju milik sang ibu, Dian banyak belajar tentang dunia *fashion*.

Pengusaha kelahiran 1991 ini pun merintis dari bawah usahanya. Dengan mulai mendesain sendiri pakaian yang ia jual, membuka butik, hingga mulai mengikuti pagelaran *fashion*. Siapa sangka, dirinya pernah masuk dalam deretan Forbes 30 Under 30. Dunia mengakui karyanya. Tak hanya sampai di situ, dirinya juga berkesempatan menampilkan karyanya dalam ajang *New York Fashion Week* 2017 lalu.

Berbagai kesempatan “mendunia” ini tak hanya membanggakan namanya saja. Tapi juga Dian bisa membawa nama islam dan muslim ke kancah internasional. Dan memberi *statement* baik pada

dunia.

Jika Dian adalah seorang desainer fashion, berbeda dengan Diajeng Lestari yang merupakan seorang pengusaha yang memulai bisnisnya dari sebuah *startup*. Diajeng memang dekat dengan dunia teknologi. Berkat sang suami, Achmad Zaky, pendiri Bukalapak. Hampir sama dengan sang suami, Diajeng memulai *startup marketplace*. Awal mula ia memulai usaha ini karena dirinya merasa kesulitan dalam mencari busana muslim yang kekinian.

Diajeng pun beride untuk menampung para desainer muda, kreatif, dan trendi dalam sebuah wadah *marketplace* yang ia beri nama Hijup. Hijup pun menjadi salah satu *marketplace* khusus *fashion* muslim pertama di Indonesia. Sebagai sebuah *startup* yang memiliki aplikasi, Hijup pun dengan mudah melesat dan dikenal di berbagai negara lain. Seperti Singapura, Brunei, Malaysia, hingga Eropa. Pengiriman barangnya pun mencangkup lebih dari 50 negara.

Lagi-lagi, sama seperti Dian Pelangi. Diajeng bisa membawa nama islam dan muslim dengan positif di kancah internasional. Meski dirinya seorang Muslimah, tak menghalangi dirinya untuk berkarya dan mengharumkan nama muslim ke seluruh dunia. **(grc)**



Gulungan Cantik Roti Kayu Manis

Rempah-rempah biasa ditemukan dalam jamu atau resep masakan khas Indonesia yang mempunyai cita rasa kuat. Tapi, bagaimana jika salah satu rempah-rempah dijadikan bahan utama sebuah kudapan roti? Tentu hal ini masih asing bagi masyarakat Indonesia. Namun tidak masyarakat Eropa seperti Swedia ataupun Denmark.

Daratan Eropa yang mengalami empat musim, termasuk musim salju, ternyata membuat masyarakatnya kreatif. Salah satu rempah-rempah, kayu manis, selain diolah sebagai campuran minuman, juga diolah menjadi roti. Ya, *cinnamon roll* atau roti kayu manis gulung. Roti ini mempunyai aroma kayu manis yang sangat kuat. Tak hanya sebagai penambah aroma, bubuk kayu manis menjadi bintang utama sebagai taburan di setiap lapis gulungan roti ini.

Tak heran jika saat menikmatinya kita akan mendapat sensasi yang berbeda dari roti lainnya. Mulai dari wangi kayu manis yang semerbak, rasa roti yang lembut, hingga hangatnya kayu manis dalam tiap gigitan. Namun tidak semua orang bisa suka rasa kayu manis ini.

Agar tidak monoton dan bosan saat menikmatinya, kita bisa berkreasi dengan berbagai *topping*. Seperti *topping* green tea, selai strawberry, selai tiramisu, dan berbagai *glazing* lainnya. Roti ini cocok sebagai teman minum teh atau kopi di sore santai anda. (grc)





Hadis Senyum adalah Sedekah

تَبَسُّمُكَ فِي وَجْهِ أَخِيكَ صَدَقَةٌ

Artinya:

"Senyummu dihadapan saudaramu (sesama Muslim) adalah (bernilai) sedekah."
(HR. Tirmidzi)



Karyaku



M. Gavin Ramadhan
SD Kelas 4
Kota Malang



Pradipa Sano
SDI NU Papar
Papar - Kediri

Mau Karyamu dimuat di sini ??

Yuk kirimkan karyamu ke redaksi majalah di
Graha Yatim Mandiri Jl. Raya Jambangan No. 135-137 Surabaya
atau melalui email media@yatimmandiri.org

Mendekatkan al-Qur'an Pada Anak Sejak Usia Balita

Rumah Tahfidz Balita Amanah Sragen

Mempunyai visi dan misi yang jelas dalam membangun sebuah keluarga tentu sangat diperlukan. Tak hanya tentang bagaimana visi misi soal dunia, namun juga soal akhirat. Itulah yang menjadi landasan bagi Siti Amanah S.Pd, MM dan sang suami, Hariyanto saat menikah. Keduanya ingin menjadikan keluarganya menjadi keluarga yang dekan dan ahli dalam al-Qur'an. "Meski saat itu, kami berdua belum hafal al-Qur'an, tapi kami punya harapan yang besar pada anak-anak kami kelak," kenang perempuan yang akrab disapa ustadzah Aam ini.

Sejak tahun 2000 lalu hingga 2018, Ustadzah Aam menjadi pengampu di TKIT Azzahra Sragen. Kehidupan keluarganya pun sudah sangat dekat dengan al-Qur'an. Saat lulus SMP, anak pertamanya sudah menghafal 11 juz al-Qur'an. "Namun bagi kami ini masih kurang. Bagaimana caranya agar bisa hafal 30 juz pada usia 16 tahun," ujar perempuan dengan empat orang anak ini.

Keinginannya ini melalui proses yang cukup panjang. Dirinya berkeinginan agar anak-anak bisa menghafal 1 juz saat usia 3 tahun. Atau lebih

tepatnya sejak usia kelompok bermain. Saat dirinya harus sertifikasi untuk TKIT, qodarullah sang ibu tertimpa ujian sakit.

Hal ini tentu membuat ustadzah Aam galau. Lalu dirinya pun melakukan shalat istikharah. "Hasilnya saya lebih memilih untuk merawat ibu. Lalu saya shalat istikharah lagi selama 40 hari dan melakukan komunikasi dengan al-Qur'an untuk menentukan jalan saya selanjutnya," kenangnya.

Ustadzah Aam lalu bertanya pada Allah SWT, "Ya Allah, sebaiknya saya pindah atau tidak?" Tak disangka Allah menjawab pertanyaannya itu dengan berbagai cara. Mulai dari ayat-ayat al-Qur'an sampai dipertemukan dengan seorang ustadz di Solo. Akhirnya Ustadzah Aam pun mengambil lisensi sebagai kewajiban untuk mendirikan rumah tahfidz dengan metode hafalan 30 juz selama 3 tahun untuk usia balita.

Tepatnya pada 2018 lalu, Rumah Tahfidz Balita manah Sragen berdiri. Saat ini, angkatan pertamanya sudah menempuh hafalan 15 juz. "Berbagai inspirasi dan ujian ini tentu datang dari Allah. Salah satu hidayah ini kami dapat setelah kami hijrah dari riba. Semua masalah



utang piutang kami selesaikan dan tinggalkan,” paparnya.

Tak disangka, dengan meninggalkan hal-hal yang diharamkan oleh Allah SWT, Ustadzah Aam makin dekat dengan al-Qur’an. Makin lancar pula rumah tahfidz yang dikelolanya. Saat ini, sudah berdiri tujuh rumah tahfidz balita. Dan sedang proses dalam pembangunan dua bangunan lagi. Sehingga rumah tahfidz akan menjadi sembilan cabang. “Berkah ini kami dapat tentu karena dekat dengan al-Qur’an. Mempunyai anak-anak yang dekat dengan al-Qur’an juga menjadi hidayah bagi kami. Hampir semua rumah tahfidz yang kami dirikan adalah hasil dari wakaf orang-orang baik yang cinta dengan al-Qur’an,” jelasnya.

Ustadzah Aam juga menjelaskan bahwa tak ada proses yang instan. Dalam menjalankan rumah tahfidz pun dirinya membutuhkan banyak back up. Karena taj sedikit guru al Quran yang harus ia gaji. Dalam memberikan gaji pun Ustadzah Aam selalu berusaha memberikan yang terbaik. “Suami yang punya background desain grafis juga menjadi entrepreneur untuk membantu jalannya rumah tahfidz. Juga kami yang menjadi mitra pengelola zakat Yatim Mandiri agar dana tersebut nantinya bisa dikelola untuk mendukung jalannya program rumah tahfidz,” papar perempuan yang pernah mengambil pendidikan bimbingan konseling ini.

Ya, Ustadzah Aam sudah cukup lama mengenal Yatim Mandiri. Dirinya dan sang suami memang akrab dengan dunia lembaga sosial di Jawa Tengah. Seringnya dirinya mengadakan

acara santunan untuk anak yatim membuat salah seorang binaan pengajiannya mengenalkannya pada Yatim Mandiri. Salah satu program pertama yang ia jalankan bersama Yatim Mandiri Sragen adalah Sanggar Genius. “Karena saya juga ada usaha catering, tiap hari anak-anak yang belajar di Sanggar Genius mendapat snack dan minuman dari kami,” tambahnya.

Tak hanya itu, saat Ustadzah Aam bertemu dengan Kepala Cabang Yatim Mandiri Sragen, dirinya ditawarkan untuk menjadi mitra pengelola zakat. Karena dirinya memang sangat dekat dengan kegiatan sosial, dirinya tak ada keraguan. “Tertarik sekali sama semua program Yatim Mandiri yang masif dan inovatif. Apalagi saya lihat semua tim solid,” jelas Ustadzah Aam.

Dirinya pun cukup sering berkontribusi dalam berbagai program Yatim Mandiri lainnya. Seperti menjadi pengisi seminar online, menjadi narasumber, mengisi kajian, juga santri-santrinya pun rutin menjadi pembaca al Quran di acara Yatim Mandiri.

Menjadi orang yang sangat dekat dengan al Quran membuat Ustadzah Aam mendapat banyak keberkahan. Salah satunya adalah dikaruniai anak-anak yang juga menjadi hafidz dan hafidzah. “Alhamdulillah anak kedua saya yang masih 12 tahun sudah hafal 30 juz. Dan dia diterima melanjutkan pendidikan di Mesir,” ujarnya dengan penuh syukur. Ustadzah Aam juga mengatakan bahwa dirinya berharap kelak anak-anaknya dapat meneruskan estafet dakwahnya ini. (grc)





Percaya Karena Petugas Ramah

SMK Negeri 3 Magelang

Salah satu hal yang bisa menumbuhkan kepercayaan pada sebuah lembaga adalah keramahan yang diberikan.

Seperti hal yang dirasakan oleh para donatur dari SMK Negeri 3 Magelang. Sekitar 3 tahun lalu, mereka mengenal Yatim Mandiri dari salah seorang petugas yang datang. Saat itu, Yatim Mandiri Magelang belum berdiri. Sehingga masih ikut pada Yatim Mandiri Yogyakarta. “Saat itu petugas yang datang ramah sekali. Sehingga kami bisa percaya,” kenang Winarni, selaku koordinator donatur.

Winarni tak sendirian. Dirinya turut mengajak rekan kerjanya sesama guru di SMK Negeri 3 Magelang. Menurutnya, dalam mengajak kebaikan selalu ada kesulitan dan kemudahan. “Beberapa memang ada yang merespon dengan positif, ada juga yang tidak. Karena memang kesulitannya adalah pada kesadaran masing-masing,” jelas guru bimbingan konseling ini. Dirinya juga menambahkan bahwa kesadaran masyarakat untuk berbagi harus selalu ditingkatkan.

Alhamdulillah sampai saat ini sudah ada lima orang donatur yang bergabung. Winarni tak kesulitan dalam mengumpulkan donasi dari rekan-rekannya. Karena setiap bulan donasinya dijemput oleh petugas. Selain rutin berdonasi, Winarni dan rekan-rekannya juga mendukung program wakaf yang dijalankan Yatim Mandiri.

“Dengan rutin bersedekah manfaatnya sangat besar. Terutama untuk hati saya. Rasanya selalu tenang dan senang bisa membantu orang lain. Meski tidak banyak semoga selalu bermanfaat,” tutupnya. (*)



Jadikan Training sebagai Sarana Dakwah

Tips Indonesia

Banyak sarana yang bisa kita gunakan sebagai lahan dakwah. Salah satunya adalah keahlian yang kita miliki. Seperti yang dijalani oleh Askan Setiabudi. Askan sudah terjun didunia motivasi dan training sejak 1999 lalu. Lembaga yang ia dirikan diberi nama Tips Indonesia. Meski dari keluarga yang biasa saja, Askan memiliki mimpi besar untuk menjadi seorang motivator.

Dari kegigihannya, ia telah mengisi berbagai seminar motivasi dan training di ratusan lembaga, perkantoran, hingga instansi pemerintahan. Di tengah kesuksesannya pun Askan tak lupa untuk selalu berbagi.

Askan mengenal Yatim Mandiri pada saat dirinya menempuh pendidikan S2 di Universitas Muhammadiyah Malang. Tepatnya pada 2010 lalu. Askan ingat dirinya bertemu dengan seorang petugas Yatim Mandiri. “Bapak tersebut menawari saya untuk menjadi donatur. Meski tidak banyak, saya tertarik karena memang suka berbagi,” kenangnya.

Salah satu motivasi Askan untuk berbagi adalah agar dirinya nanti mendapat syafaat dari Rasulullah SAW pada hari akhir. “Apalagi kita berbagi untuk anak yatim. Siapa yang mencintai anak yatim akan dicintai Rasulullah SAW,” tambahnya.

Sehingga tak hanya bersedekah saja, Askan juga sering terjun langsung memberikan motivasi pada anak-anak yatim binaan Yatim Mandiri. Terutama mereka yang belajar di Mandiri Entrepreneur Center. Agar mereka yang dicetak menjadi pengusaha ini memiliki motivasi lebih. “Selain itu juga sering membantu seminar yang diadakan Yatim Mandiri. Pokoknya selalu support. Semoga dengan training ini menjadi lahan dakwah saya,” tutupnya.



Berkah Rezeki yang Tak Selalu Materi

Top Sell Mojokerto

Memang tak mudah untuk hati ini tergerak membantu sesama. Namun, Allah SWT selalu dengan mudah memberi hidayah pada hati ini agar tergerak dengan berbagai cara. Melalui orang-orang terdekat kita salah satunya. Seperti yang dialami oleh Dian Dwiningsih. Salah satu karyawan dari Top Sell Mojokerto ini mengaku mengenal Yatim Mandiri dari salah seorang temannya. “Sekitar akhir 2009, saya tahu Yatim Mandiri dari salah seorang teman yang sudah menjadi donatur terlebih dulu,” kenang perempuan yang akrab disapa Dian ini.

“Meski rekan kerjanya ini sudah resign, Dian meneruskan semangat berbaginya ini pada rekan kerja yang lain. “Program-programnya bagus dan ada majalahnya juga jadi bisa untuk bahan bacaan,” tambah perempuan 33 tahun ini.

Dian mengajak rekan lainnya untuk menjadi donatur. Perjuangan Dian selama lebih dari 10 tahun ini tak sia-sia. “Alhamdulillah saat ini ada sekitar 29 orang rekan kerja saya yang menjadi donatur juga,” ujarnya. Dalam mengumpulkan donasi pun Dian tak kesulitan. Ada yang dikumpulkan secara kolektif, maupun transfer. Sehingga tak lupa tiap bulannya.

Bagi Dian dan rekan-rekannya, berbagi pada mereka yang membutuhkan, memberi banyak manfaat untuk hidup. “Berbagi itu melapangkan rezeki kami. Tak hanya sekadar materi. Rezeki yang kami dapat lebih luas daripada itu,” ucapnya. Berkah ini selalu Dian dan rekan-rekannya rasakan karena juga turut mengikuti program wakaf dan mendukung program kemandirian yatim lainnya.



Tepat Sasaran dan Realistis

Puskesmas Bendosari Sukoharjo

Di tengah kesibukan sebagai seorang tenaga medis, dr. Sugeng Purnomo M.Gizi, tak lupa untuk selalu berbagi pada sesama. Salah satunya melalui Lembaga Amil Zakat Nasional Yatim Mandiri. Pria yang akrab disapa Sugeng ini menceritakan bahwa dirinya pertama kali mengenal Yatim Mandiri saat ada salah seorang petugas yang jemput bola ke rumahnya. “Sekitar delapan tahun lalu, petugas itu mampir ke rumah saya. Lalu kemudian saya arahkan untuk jemput donasi ke puskesmas tempat saya bekerja,” kenanginya.

Karena petugas yang sering jemput donasi ke Puskesmas Bendosari Sukoharjo itu, Sugeng pun mulai mengajak rekan-rekan kerjanya. Meski tak semua bersedia, namun cukup banyak respon positif dari rekan-rekannya. “Sebenarnya tidak ada kesulitan dalam mengajak kebaikan ini. Tergantung dari pribadi masing-masing juga. Saat ini sudah ada 10 orang yang menjadi donatur,” ujarnya.

Salah satu hal yang membuat Sugeng tak kesulitan dalam mengajak rekan-rekannya adalah karena program yang dijalankan oleh Yatim Mandiri. “Programnya tepat sasaran dan realistis. Sangat memberi manfaat bagi para penerimanya,” jelasnya. Sampai saat ini, Sugeng masih terus memanfaatkan fasilitas jemput donasi. Begitu pula rekan-rekannya. Sehingga mereka selalu kompak dalam berbagi kebaikan ini.

Tak hanya itu, Sugeng juga mengikuti program wakaf yang dijalankan oleh Yatim Mandiri. Sebagian kecil rezekinya ini diharapkan dapat bermanfaat untuk orang banyak. “Hati ini rasanya menjadi lebih tenang dan tenang. Karena bisa menyisihkan sebagian rezeki pada mereka yang membutuhkan,” tutupnya. (*)

Bangun Rumah Layak Huni untuk Ibu Sutiah

Pada Kamis 20 Agustus 2020 lalu, Yatim Mandiri mendatangi kediaman Ibu Sutiah di daerah Sumur Welut, Wiyung, Surabaya. Hari itu adalah hari yang istimewa bagi Ibu Sutiah. Bagaimana tidak, pada hari yang bertepatan dengan tahun baru Islam 1 Muharram 1442 Hijriah itu, Ibu Sutiah mendapat sebuah hadiah yang tak pernah ia sangka.

Hadiah itu mungkin yang paling indah dan berharga selama hidupnya. Setelah bertahun-tahun tinggal di rumah tak layak huni, dirinya mendapat bantuan lebih dari 3.000 #orangbaik dan donatur Yatim Mandiri. Sehingga rumahnya dapat diperbaiki. Bahkan lebih dari sekadar diperbaiki. Rumah lamanya dirubuhkan dan dibuat bangunan baru.

Sebelumnya, Ibu Sutiah tinggal di dalam sebuah rumah yang nyaris roboh. Meski tinggal di tengah kota Surabaya, rumah yang ia tinggali jauh dari kata layak. Berbagai ruangan bercampur aduk. Atap yang sudah tak lagi kuat menahan hembusan angin dan derasny huj an, memaksa ia dan sang anak untuk mengungsi ke tempat lain

saat hujan tiba.

Ibu Sutiah yang seorang janda, masih memiliki seorang anak usia sekolah, serta berpenghasilan di bawah rata-rata, membuatnya sangat layak untuk dibantu. Berkat bantuan lebih dari 3000 #orangbaik dan donatur Yatim Mandiri, kini Ibu Sutiah telah memiliki rumah layak huni. Rumah ini dibangun dengan kisaran nominal Rp 50.000.000,-. Tak hanya dari para #orangbaik dan donatur Yatim Mandiri, para tetangga Ibu Sutiah juga kompak membantu dalam pembangunan rumah layak huni ini.

Alhamdulillah, sekarang Ibu Sutiah dan anaknya bisa tidur nyenyak. Kini, dirinya memiliki dua kamar tidur yang cukup luas. Sang anak pun bisa belajar dengan nyaman tanpa takut rumahnya roboh. Untuk mandi, cuci, kakus pun kini lebih nyaman dengan aliran air bersih yang bisa mengalir kapan saja. Ucapan dan rasa syukur tak henti-hentinya Ibu sutiah ucapkan. Dirinya tak menyangka bahwa doanya selama ini akhirnya dikabulkan oleh Allah SWT. (grc)



Pindai Untuk Versi
Video





Jalankan Bisnis dengan Prinsip Berbagi

Mutadi

Owner Jakur Express, Alumni MEC Angkatan I

Mandiri Entrepreneur Center atau MEC, memang bukan sebuah lembaga pendidikan yang baru. Sebagai lembaga kursus dan pelatihan, MEC sudah lebih dari 13 tahun. Ratusan alumni sudah tercetak dengan baik. Baik sebagai pekerja, maupun pengusaha. Sesuai dengan namanya “Mandiri Entrepreneur Center”, MEC memang bertujuan untuk memandirikan anak-anak yatim dan dhuafa. Bukan melalui hal materi saja, namun dengan membekali mereka dengan pengalaman yang luar biasa.

MEC, menjadi tempat pencetak generasi pengusaha. Mereka yang belajar di sana diajarkan berwirausaha mulai dari hal yang paling sederhana. Tak hanya itu, pendidikan agama ditanamkan agar saat lulus kelak mereka bisa menjadi pengusaha yang berakhlak seperti Rasulullah SAW.

Sejak Angkatan pertama MEC, sudah banyak para alumni yang mulai usaha. Seperti Mutadi, salah seorang alumni MEC Angkatan pertama.

Sejak kecil, Mutadi “terpaksa” mandiri. Sebab, saat usia satu tahun, sang ayah meninggal dunia. Mutadi kecil yang belum puas merasakan kasih sayang kedua orang tua, lagi-lagi harus merasakan kehilangan. Saat kelas V sekolah dasar, sang ibu meninggal dunia. Menjadi yatim piatu saat masih berusia 11 tahun tentu bukan hal yang mudah.

Untuk memenuhi kebutuhan sehari-harinya, Mutadi memulung barang bekas. Atau yang biasa dibuang rongsokan. Mutadi tak takut akan kehidupan ekonominya. Ia lebih takut kehilangan arah dalam pendidikannya. Sehingga ia selalu mengusahakan yang terbaik untuk pendidikannya. Saat masuk SMP, dirinya masih terus berdagang. Sepulang sekolah, dirinya berjualan koran di Terminal Purabaya, Sidoarjo.

Kehidupan yang keras sejak kecil membawanya pada Mandiri Entrepreneur Center setelah lulus STM jurusan permesinan. Mutadi sangat bersyukur bisa masuk MEC. Dirinya dipertemukan dengan orang-orang baik yang mengajarkan pendidikan



agama juga wirausaha. Satu tahun pengalamannya belajar di MEC cukup membuatnya berani untuk menjadi pengusaha. Namun, setelah lulus MEC, Mutadi tetap melanjutkan pendidikannya dengan berkuliah mengambil jurusan pendidikan Bahasa Inggris.

Dengan bekal pendidikannya di dunia kuliah, Mutadi pernah menjadi guru Bahasa Inggris selama tiga tahun. Setelah itu, dirinya berpindah kerja ke sebuah perusahaan ekspedisi besar di Indonesia yang menangani ekspor impor. Selama tiga tahun pula, Mutadi mengambil banyak pengalaman di sana. Tak hanya pengalaman yang ia cari, tapi juga koneksi.

Bosan dengan dunia kerja, Mutadi yang memiliki background pendidikan bersama sang istri mencoba untuk membuka lembaga bimbingan belajar. Sayangnya, usahanya ini belum begitu sukses. Dunia kuliner pun pernah ia jajaki. Namun lagi-lagi belum menjadi jalan usaha Mutadi.

Meski beberapa kali gagal, Mutadi tak pernah menyerah. Dirinya berusaha terus mencari passionnya di dunia usaha. Akhirnya, Mutadi memutuskan untuk memulai usaha di bidang yang ia pernah kuasai. Bidang ekspedisi. Ya, pengalamannya selama tiga tahun di dunia ekspedisi membawanya untuk mendirikan Jakur Express.

Hampir dua tahun usahanya ini berjalan. Tentu bukan hal yang mudah. Terutama pada saat awal mendirikan. Sudah banyak usaha ekspedisi besar menguasai. Namun, berbekal ilmu yang ia dapat sebelumnya, Mutadi bisa survive. Pada awal membangun Jakur Express, dirinya memiliki dua orang karyawan. Sayangnya karena belum menemukan pola yang benar, keduanya resign. Akhirnya Mutadi memutuskan untuk mengganti polanya. Dirinya tak lagi merekrut karyawan, tapi lebih pada menggandeng rekanan.

Keinginannya untuk menjalankan sebuah usaha tentu bukan tanpa alasan. Mutadi mempunyai empat prinsip dasar usaha. Keempatnya ini menjadi landasan. Yang pertama adalah berbisnis menjadi salah satu cara menjalankan sunnah Rasulullah SAW. Dengan menjadi pengusaha, Mutadi bisa mencontoh salah satu cara Rasulullah dalam mencari penghidupan.

Yang kedua adalah dengan berbisnis, dirinya bisa memiliki time freedom. Atau kebebasan waktu. Meski banyak pengusaha yang mengatakan bahwa berbisnis itu menyita waktu, tapi bagi Mutadi dengan berbisnis dia memiliki banyak waktu untuk keluarga. Dirinya pun bisa lebih dekat dengan sang anak dan istri.

Selanjutnya adalah money freedom. Dengan berbisnis ini, Mutadi bisa menentukan target

pencapaian usaha yang ia inginkan. Begitu juga soal keuntungan. Dirinya bisa bebas menentukan. Meski memang tak bisa setiap bulan ia mendapatkan penghasilan yang pasti.

Dan yang terakhir, dengan menjadi pengusaha, Mutadi bisa bebas mengeluarkan zakat. Dirinya bisa bebas berbagi pada sesama. Baginya, begitu semua kebutuhan rumah tangga telah terpenuhi, dirinya bisa bebas berbagi pada sesama. **(grc)**





Persiapan Perkuliahan di Masa Kebijakan Normal Baru

Sekolah Tinggi Agama Islam An-Najah Indonesia Mandiri

Sekolah Tinggi Agama Islam An Najah Indonesia Mandiri (STAINIM) Sidoarjo melakukan rapat koordinasi terbatas bersama dengan Koramil Sidoarjo, Polsek Sidoarjo, Dinas Kesehatan Kabupaten Sidoarjo, Camat Sidoarjo, Lurah Sarirogo dan satgas COVID-19 Kampus Kemandirian Sarirogo. Rapat yang dipimpin langsung oleh Rektor STAINIM, Drs. Ahmad Hariyadi, M.Si, membahas tentang skenario kedatangan mahasiswa dari daerah asal ke kampus bagi mahasiswa beasiswa asrama. Hal ini dilakukan guna memenuhi kebijakan normal baru (new normal) dan merancang protokol kesehatan yang ketat guna mencegah penyebaran COVID-19.

Kemudian, Hariyadi juga menjelaskan bahwa STAINIM telah melakukan persiapan untuk kuliah secara dalam jaringan (daring) dan luar jaringan (luring) bagi mahasiswa. Hal ini dilakukan untuk menyambut semester baru yang akan dimulai pada bulan September 2020 mendatang. Terkait rencana pembukaan kembali perkuliahan luring (luar jaringan), perlu adanya strategi penjemputan mahasiswa serta tempat tinggal karena jumlahnya yang tidak sedikit untuk mengendalikan peta persebaran.

Sektor pendidikan tinggi menjadi salah satu bagian yang rumit untuk ditangani. Hal ini dikarenakan penanganan tidak hanya melibatkan kampus. Tetapi juga melibatkan warga sekitar kampus yang menjadi tempat tinggal para mahasiswa. Oleh karena itu maka sistem perkuliahan di STAINIM diberlakukan daring (dalam jaringan) bagi mahasiswa non asrama dan mandiri dan luring (luar jaringan) bagi mahasiswa asrama yang sudah melalui proses karantina selama 4 hari. Mahasiswa diharapkan dapat mematuhi peraturan yang dibuat oleh kampus dan juga melapor kepada pihak yang berwenang serta menaati kebijakan di tempat tinggal masing-masing.

STAINIM telah menetapkan tanggal 18 sampai 20 Agustus 2020 sebagai waktu penjemputan mahasiswa ke wilayah Sidoarjo bagi mahasiswa asrama mulai dari angkatan 2018 - 2020. Penjemputan oleh pihak kampus ini dilakukan karena mahasiswa tidak diizinkan untuk naik kendaraan umum.

Untuk itu, STAINIM terus melakukan persiapan untuk membantu proses perjalanan mahasiswa dengan dijemput di daerah tempat tinggal masing-masing juga melalui kantor cabang Yatim Mandiri yang tersebar di seluruh Indonesia. (dr)

Langkah Hebat Menuju Generasi Bermartabat

Insan Cendekia Mandiri Boarding School



Pembekalan Pejuang Masa Depan Angkatan 3 bertema “Langkah Hebat Menuju Generasi Bermartabat” telah dilaksanakan pada tanggal 18 Juli 2020 secara online via zoom. Dengan tetap menerapkan protokol kesehatan, prosesi wisuda daring dilaksanakan di Graha Yatim Mandiri lantai 7. Penataan acara dan perlengkapan telah dipersiapkan dengan baik demi suksesnya acara. Acara diikuti oleh seluruh siswa angkatan III (online), siswa kelas X, XI, dan XII. Acara wisuda diawali dengan pembacaan ayat suci Al-Quran, menyanyikan lagu Indonesia Raya dan Mars ICM.

Prosesi wisuda diawali oleh masuknya kepala sekolah didampingi oleh para waka, musrif, dan perwakilan guru berjalan memasuki auditorium menuju kursi yang telah disediakan. Sambutan dari Ustad Drs. Sumarno (Direktur LPYM) dan Ustad Cucuk Hedi Setiawan, S.Pd. (Kepala SMA ICMB), seluruh audiens baik secara online maupun offline menyimak pemaparan beliau dengan sungguh-sungguh. Beliau memberikan semangat pantang menyerah meskipun di kondisi

pandemi saat ini. Beliau juga berpesan bahwa menjadi pemimpin dunia dibutuhkan tekad yang kuat dan pengorbanan yang tinggi. Setelah itu, diikuti pembacaan SK kelulusan oleh Ustadz Fendra Restyawan, S.Pd. dengan saksama.

Puncak acara yakni prosesi pengukuhan melalui tayangan audio visual masing-masing nama siswa dan wali dibacakan satu per satu. Diwakili oleh dua siswa kelas MIA dan IIS yang ada di sekolah, Ustad Hedi Setiawan, S.Pd. memberikan Gordon sebagai tanda pengukuhan kelulusan secara simbolis. Setelah itu, pengumuman siswa inspiratif yang dimunculkan fotonya di layar disambut antusias oleh seluruh audiens. Kemudian, sambutan perwakilan siswa dan wali siswa secara daring oleh ananda Arya Maulana dan ayah dari ananda Tegar.

Penutupan acara ditayangkan video dokumenter dan gabungan nyanyian bersama lagu “Rumah Kita” siswa angkatan III yang telah dipersiapkan sebelumnya. Seluruh dewan guru dan siswa kelas X, XI, dan XII turut menyanyikan lagu tersebut dengan semangat dan ceria. (*)



Belajar Matematika di Pelosok Desa

Tulungagung. Sanggar Belajar Genius adalah salah satu program Yatim Mandiri di bidang pendidikan. Berfokus pada penguatan logika dalam memecahkan soal matematika, diharapkan Sanggar Genius menjadikan aktivitas hitung-hitungan jadi menyenangkan. Salah satu Sanggar Genius yang melaksanakan KBM tatap muka berada di Desa Mirigambar Kecamatan Sumbergempol Kabupaten Tulungagung. Seperti pada hari Senin 7 September 2020 lalu. Dengan mematuhi protokol kesehatan secara ketat, semoga Sanggar Genius mampu memberikan keberkahan bagi sesama umat. (*)



Salurkan Bantuan untuk Korban Kebakaran

Makassar. Kebakaran yang terjadi di sebuah perkampungan Muhajirin Antang menghanguskan tiga rumah milik warga dengan kondisi rumah rata dengan tanah. Sebagai wujud kepedulian kepada mereka, Yatim Mandiri Makassar menyalurkan sejumlah paket bantuan berupa bahan pokok sembako, peralatan dapur, makanan siap saji sebanyak 50 pack serta alat sekolah sebanyak 6 paket untuk anak-anak yang kehilangan peralatan sekolahnya, Sabtu lalu (5/9).

Turut hadir langsung Branch Manager Yatim Mandiri Makassar, Taufiqurrahman Rasyid, menyerahkan bantuan kepada masyarakat korban kebakaran ini. Dalam keterangannya ia mengungkapkan, berterima kasih kepada pemerintah dan masyarakat setempat yang telah menyambut baik kehadiran Yatim Mandiri hadir dalam aksi sosial kemanusiaan. "Semoga masyarakat yang terkena bencana kebakaran ini diberikan ketabahan dan keikhlasan atas bencana ini," ucapnya.

Menambahkan ia juga mengucapkan banyak terimakasih kepada seluruh donatur setia Yatim Mandiri yang telah ikut mendukung penuh program-program Yatim Mandiri selama ini.

"Ya sudah menjadi kewajiban atas kami untuk senantiasa menolong saudara kita yang tertimpa musibah dan bantuan ini amanah dari donatur yang harus kami sampaikan kepada mereka yang berhak. Semoga dapat membantu dan bermanfaat meringankan beban korban kebakaran disini," pungkasnya. (*)



Pindai untuk Melihat
Berita Lainnya

Bantu Sembuhkan Mata Bu Elly

Purwokerto. Namanya, Elly. Asli kelahiran Purwokerto 64 tahun yang lalu. Bu Elly adalah seorang janda mualaf yang sebatang kara.

Beberapa tahun terakhir Bu Elly sudah tidak bisa lagi menikmati nikmat Allah SWT berupa penglihatan. Kondisi ekonomi yang serba kekurangan membuatnya tidak mampu untuk memeriksakan penglihatannya. Sampai akhirnya Yatim Mandiri mendapatkan informasi tentang kondisi Bu Elly.

Yatim Mandiri Purwokerto menjadi fasilitator didukung Klinik IDI (Ikatan Dokter Indonesia) Banyumas pada 4 September lalu melakukan pemeriksaan awal kepada Bu Elly. Dan hasil pemeriksaan diketahui dirinya menderita katarak yang sudah kronis yang membuatnya tidak bisa melihat lagi. Dan disarankan untuk melakukan pemeriksaan lanjut ke spesialis mata. (*)



Sinergi untuk BISA bersama YBM PLN

Depok. Pada senin (7/9), Yatim Mandiri Depok kedatangan tamu dari pihak YBM PLN UIP JBB. Dalam kesempatan ini, Yatim Mandiri Depok berbincang-bincang mengenai program Bunda BISA (Bunda Yatim Sejahtera). Hadir di Yayasan Permata Hati Nurul Aulia mewakili dari YBM PLN UIP JBB yaitu Bapak Zaki.

Yatim Mandiri Depok melaksanakan rapat via online bersama dengan pengurus YBM PLN UIP JBB untuk menjelaskan sinergi yang bisa dilakukan untuk permodalan Komunitas Bunda BISA di Kelapa dua, Depok. Beberapa bunda BISA yang memiliki produk yakni keripik singkong dan kerupuk gendar diajukan untuk dijadikan produk pertama permodalan tersebut. Nantinya akan bergulir ke bunda-bunda BISA yang lain. (*)



Sanggar Genius Perdana Yatim Mandiri Cirebon

Cirebon. Pada Senin (7/9), lalu, Yatim Mandiri Cirebon membuka Sanggar Genius untuk pertama kalinya. Sanggar Genius perdana ini bertempat di Kantor Yatim Mandiri Cirebon. Tepatnya di Taman Nuansa Majasem, Jalan Solo 4 Kota Cirebon. Pembukaan ini akhirnya bisa dilaksanakan setelah sempat tertunda dan masih dalam koordinasi dengan pihak Kelurahan Karyamulya.

Alhamdulillah, untuk Sanggar Genius pertama ini ada delapan adik yatim yang mengikuti kegiatan belajar. Mereka semangat dalam meraih cita-cita. Mengingat masih dalam situasi pandemic ini, Sanggar Genius berlangsung dengan tetap mematuhi protocol kesehatan. Seperti selalu memakai masker dan cuci tangan. (*)



Penerimaan dan Penyaluran Bulan Juli 2020

Penerimaan

Penerimaan Dana Zakat	929.943.024
Penerimaan Dana Infak/Shadaqah	7.151.630.437
Penerimaan Dana Terikat	3.923.520.681
Penerimaan Dana Wakaf	247.066.301
Total Penerimaan	12.252.160.443
Saldo Bulan Lalu	1.251.170.105
Dana Tersedia	13.503.330.548

Juli 2020

Penyaluran Berdasarkan Program

Program Pendidikan	7.755.172.663
Program Kesehatan & Gizi	2.244.402.739
Program Kemanusiaan	376.937.432
Program Ekonomi	141.683.750
Program Dakwah	2.866.299.961
Jumlah Penyaluran	13.384.496.545
Sisa Saldo	118.834.003

Penyaluran Berdasarkan Mustahiq

Mustahiq Fakir	376.937.432
Mustahiq Miskin	9.999.575.402
Mustahiq Fisabilillah	1.162.452.959
Mustahiq Amil	1.845.530.752
Jumlah Penyaluran	13.384.496.545
Sisa Saldo	118.834.003



Terima Kasih

Kepada Kaum Muslimin yang telah memilih Nur Dhuha Wisata dalam pelaksanaan ibadah umroh, sehingga kami **ALHAMDULILLAH MERAHIL NILAI A** dalam Akreditasi PPIU (Penyelenggara Perjalanan Ibadah Umroh) oleh Lembaga Sertifikasi Sucofindo.



Certified By:



Member Of:



Hotline :
0812 3246 4027
0853 3688 3005

Jl. Masjid Al Akbar Utara No. 3 Surabaya Telp. 031 - 8275426

0853 3688 3005 Nur Dhuha @nurdhuhawisata www.nurdhuhawisata.com

Pemanfaatan Program Bulan Juli 2020

PROGRAM PENDIDIKAN



333 Anak



156 Mahasiswa



2.669 Anak



50 Anak



4 Anak



3.880 Anak



4.679 Anak

PROGRAM PEMBERDAYAAN EKONOMI



437 Bunda



106 Anak

PROGRAM KESEHATAN



11.485 Kaleng

PROGRAM KEMANUSIAAN



58 Mustahik



31 Anak



1.545 Orang



59 Orang

PROGRAM DAKWAH



461 Donatur



110.308 Eksemplar



www.aqiqohmandiri.com

HARGA PAKET AQIQOH MANDIRI

Paket Aqiqoh	Harga (masak)	Sate (tusuk)	Gulai (porsi)
Salamah	Rp. 1.475.000	250	60
Rohmah	Rp. 1.675.000	300	80
Barokah	Rp. 1.925.000	350	100
Fadilah	Rp. 2.125.000	450	150
Istimewa	Rp. 2.575.000	550	180

Paket aqiqoh dengan kambing betina, bisa diganti kambing jantan dan bisa memilih langsung di kandang

Pembelian Paket Aqiqoh & Catering Aqiqoh Mandiri LEBIH MUDAH via :



Kami juga melayani aqiqoh dengan menu non sate - gula, Menu pilihan lain / selain sate dan gula dapat dikonsultasikan langsung pada petugas pelayanan Aqiqoh Mandiri.

Kantor Layanan :

Jl. Masjid Al Akbar Utara No. 3, Surabaya
Jl. Raya Pagesangan No. 167, Surabaya
Telp. 031 8283184, 8283185



GRATIS

Ongkos kirim, Penyaluran ke panti asuhan, Biaya potong kambing, Acar, kecap, sambal, bawang goreng, Risalah Aqiqoh & Sertifikat

PESAN DISINI, whatsapp & sms center :

0856 0856 444 1

10 GRATIS 1

Halal Tour

Kota Agropolitan Batu 2 Hari 1 Malam

FASILITAS :

1. Bus pariwisata executive class, (Seat 2-2, AC, TV, karaoke, Charge HP)
2. Tiket wisata utama :
 - Taman Flora santera Pujon
 - Petik apel
 - Alon - Alon Batu.
3. Menginap di Vila 1 malam (1 kamar isi 3 - 4 orang).

4. Tour Leader yang ramah.
5. Snack 1x + air mineral 600 ml 2x.
6. Makan 4x (semi prasmanan & box).
7. Dokumentasi foto (soft copy).
8. Asuransi perjalanan

Rp. 655.000/pax



Catatan :

*Harga Untuk 50 pax per Bus, Jika kurang dari 50 pax Ada penyesuaian harga

📍 Jl. Masjid Al Akbar Utara No. 3 Surabaya Telp. 031 - 8275426



0853 3688 3005



Nur Dhuha



@nurdhuhawisata



www.nurdhuhawisata.com

Hotline :

0812 3246 4027

0853 3688 3005

Yuk Ulurkan Tangan Kita untuk Bantu Anak Yatim Memperoleh Pendidikannya

Paket OTA (Orang Tua Asuh)

SMP GOLD : Rp150.000

SMP PLATINUM : Rp2.250.000

SMA GOLD : Rp185.000

SMA PLATINUM : Rp2.775.000

**Platinum = Setiap 1 siswa dibiayai oleh 1 orang tua asuh*
**Gold = Setiap 1 siswa dibiayai oleh 15 orang tua asuh*

Daftar Sekarang:

www.genota.id

Info & Konfirmasi:
08113251112



genota_id



GenotaYatimMandiri



genota_id



Yatimmandiri 



Asyiknya Belanja Sambil Berdonasi Melalui Shopee

Cara berdonasi mudah via Shopee:

1. Buka Aplikasi **Shopee**
2. Pilih menu **Pulsa, Tagihan, dan Hiburan**
3. Klik Menu **Donasi**
4. Pilih **Laznas Yatim Mandiri**
5. Masukkan **Jumlah Donasi dan Nama**
6. Lanjutkan dan **Lakukan Pembayaran**

Selain itu bisa juga langsung melalui link berikut ini:

www.s.id/donasi-shopee

Wakaf Produktifmu menyejahterakan yatim dan dhuafa

Badan Wakaf Mandiri membantu kesejahteraan yatim dan dhuafa melalui program-program pemberdayaan

Wakaf Produktif Rumah Sehat Mandiri

Raya Jambangan 135-137 Surabaya, Jawa Timur

Rumah Sehat Mandiri melayani konsultasi dan penanganan kesehatan umum dan gigi, serta apotek untuk masyarakat sekitar.

Wakaf Produktif Pesantren Kemandirian

Desa Jatibatur Gemolong Sragen, Jawa Tengah

Lahan wakaf di Sragen dikelola untuk pesantren, pertanian dan peternakan. Terdapat 1 gedung pesantren, 23 kolam lele dan 5 kandang ayam, 8000 log jamur, ratusan pohon jati diatas lahan 2 hektare.

Wakaf Produktif Komplek Kampus Kemandirian

Jl. Sarirogo No.1, Sari Rogo, Sidoarjo, Jawa Timur

Sebuah Komplek pendidikan seluas 3,5 hektare yang dibangun dari hasil wakaf para donatur Yatim Mandiri. Berupa gedung SMP & SMA, ICMS, Gedung STAINIM, Asrama, Masjid, kantin serta lapangan olahraga

